



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERÍA
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD
FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y
PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO,
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA
HUAMANI HNOS. S.A.C., AYACUCHO, 2021.

TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO

AUTOR

ABREGU PAREDES, JEAN KUPER

ORCID: 0000-0001-7660-8563

ASESOR

LLANCCE ATAO, FREDY RUBEN

ORCID: 0000-0002-1414-2849

AYACUCHO – PERÚ

2022



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERÍA
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD
FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y
PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO,
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA
HUAMANI HNOS. S.A.C., AYACUCHO, 2021.

TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO

AUTOR

ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER

ORCID: 0000-0001-7660-8563

ASESOR

LLANCCE ATAO, FREDY RUBÉN

ORCID: 0000-0002-1414-2849

AYACUCHO – PERÚ

2022

1. Título de la tesis

Financiamiento y rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

2. Equipo de Trabajo

AUTOR

Abregú Paredes, Jean Kuper

ORCID: 0000-0001-7660-8563

**Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Estudiante de
Pregrado, Ayacucho, Perú**

ASESOR

Llance Atao, Fredy Rubén

ORCID: 0000-0002-1414-2849

**Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias e
Ingeniería, Escuela Profesional de Contabilidad, Ayacucho, Perú**

JURADO

Espejo Chacón, Luis Fernando

ORCID: 0000-0003-3776-2490

Baila Gemin, Juan Marco

ORCID: 0000-0002-0762-4057

Yepez Pretel, Nidia Erlinda

ORCID: 0000-0001-6732-7890

3. Hoja de firma del jurado y asesor

.....
Dr. Luis Fernando, Espejo Chacón

ORCID: 0000-0003-3776-2490

Presidente

.....
Mgtr. Juan Marco, Baila Gemin

ORCID: 0000-0002-0762-4057

Miembro

.....
Mgtr. Jannyna, Reto Gomez ORCID:

0000-0001-6732-7890

Miembro

.....
Dr. Fredy Rubén, Llanccce Atao ORCID:

0000-0002-1414-2849

Asesor

4. Hoja de agradecimiento y/o dedicatoria

Agradecimiento

En primer lugar, agradezco a Dios por darme la oportunidad de la vida, y, por ser mi soporte durante toda mi etapa universitaria.

En segundo lugar, a la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, por brindarme una enseñanza de calidad durante toda la formación universitaria.

Y, al docente tutor, el Dr. Fredy Rubén, Llanccce Atao, por brindarme lo necesario para poder culminar con la investigación, así mismo, por brindarme de sus consejos profesionales para poder ser, también, un excelente profesional.

Dedicatoria

Dedico la presente investigación a mi familia,
por apoyarme y motivarme a seguir adelante.

A mi madre, por motivarme a ser un profesional líder. En todo momento fuiste tú, quien me daba fuerzas para continuar forjándome no solo profesionalmente, sino, como persona.

5. Resumen y Abstract

La investigación tuvo como problemática, ¿Cuáles son las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021?, cuyo objetivo general fue: determinar y describir las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021. La metodología utilizada fue de tipo cuantitativo no experimental y descriptivo. Se utilizó la encuesta como instrumento para recabar datos, también, bibliografías que nutrieron la investigación. Se obtuvo los siguientes resultados: respecto al objetivo específico N° 1, la empresa no cuenta con capital de trabajo suficiente para ejecutar proyectos de gran envergadura, obtuvo financiamiento a largo plazo, creen que el interés generado fue el adecuado y, no están al día con sus pagos. Respecto al objetivo específico N° 2, la empresa conoce los ratios financieros y los utilizan como herramientas para medir el nivel de rentabilidad que obtienen por cada proyecto, y se considera competitiva. Respecto al objetivo específico N° 3, la empresa se encuentra habida/activa, conocen los libros y registros contables de su régimen, sin embargo, no están al día con sus declaraciones y pagos. Concluyendo, que la empresa durante el año fiscal 2021, obtuvo un incremento de sus activos. Así mismo, que la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., mantiene una relación financiera –rentable, es decir, la empresa es rentable gracias al financiamiento.

Palabras clave: Financiamiento, Rentabilidad y MYPE.

Abstract

The research had as a problem, What are the characteristics of financing and profitability of micro and small companies in the service sector, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021?, whose general objective was: to determine and describe the Characteristics of financing and profitability of micro and small companies in the service sector, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021. The methodology used was quantitative and non-experimental. descriptive. The survey was used as an instrument to collect data, as well as bibliographies that fed the research. The following results were obtained: regarding specific objective No. 1, the company does not have sufficient working capital to execute large-scale projects, it obtained long-term financing, they believe that the interest generated was adequate, and they are not up to date. with your payments. Regarding specific objective No. 2, the company knows the financial ratios and uses them as tools to measure the level of profitability obtained for each project, and considers itself competitive. Regarding specific objective No. 3, the company is active/inhabited, they know the accounting books and records of their regime, however, they are not up to date with their declarations and payments. Concluding, that the company during fiscal year 2021, obtained an increase in its assets. Likewise, that the company Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., maintains a profitable financial relationship, that is, the company is profitable thanks to financing.

Keywords: Financing, Profitability and MYPE.

6. Contenido

1.	Título de la tesis	iii
2.	Equipo de Trabajo	iv
3.	Hoja de firma del jurado y asesor.....	v
4.	Hoja de agradecimiento y/o dedicatoria.....	vi
5.	Resumen y Abstract	viii
6.	Contenido	x
7.	Índice de tablas y gráficos	xiii
I.	Introducción	1
II.	Revisión de literatura	9
2.1.	Antecedentes	9
2.1.1.	Internacionales	9
2.1.2.	Nacionales	11
2.1.3.	Regionales	13
2.1.4.	Locales.....	15
2.2.	Bases teóricas.....	19
2.2.1.	Marco teórico.....	19
2.2.2.	Marco conceptual	22
III.	Hipótesis.....	39
IV.	Metodología.....	40
4.1.	Diseño de la Investigación	40

4.2.	Población y Muestra	40
4.2.1.	Población	40
4.2.2.	Muestra	40
4.3.	Definición y Operacionalización de las variables.....	42
4.4.	Técnicas e Instrumentos de Recolección de datos	44
4.4.1.	Técnicas	44
4.4.2.	Instrumentos	44
4.5.	Plan de Análisis.....	45
4.5.1.	A Fase 01: Protocolo de consentimiento informado para realizar la encuesta 45	
4.5.2.	Fase 02: Encuesta	45
4.5.3.	Fase 03: análisis descriptivo simple	45
4.5.4.	Fase 04: Tabulación.....	46
4.6.	Matriz de consistencia.....	47
4.7.	Principios éticos	48
V.	Resultados	50
5.1.	Resultados	50
5.1.1.	Respecto al Objetivo Específico N° 1	50
5.1.2.	Respecto al objetivo Específico N° 2	55
5.1.3.	Respecto al objetivo Específico N° 3	59
5.2.	Análisis de resultados	63
5.1.2.	Respecto al Objetivo Específico N° 1	63

5.1.3.	Respecto al Objetivo Específico N° 2	66
5.1.4.	Respecto al Objetivo Específico N° 3	70
VI.	Conclusiones.....	74
6.1.	Conclusiones	74
6.1.1.	Respecto al Objetivo Específico N° 1	74
6.1.2.	Respecto al Objetivo Específico N° 2	74
6.1.3.	Respecto al Objetivo Específico N° 3	75
	Recomendaciones	76
	Propuesta de mejora.....	77
	Referencias Bibliográficas	79
	Anexos	87
	Anexo 1: Ficha RUC.....	87
	Anexo 2: Constancia de validación de cuestionario	88
	Anexo 3: Protocolo de consentimiento informado de entrevista.....	96
	Anexo 4: Protocolo de consentimiento informado de encuesta.....	97
	Anexo 5: Aplicación de Encuestas	98
	Anexo 6: Gráficos	113
	Anexo 7: Evidencia de encuesta	130

7. Índice de tablas y gráficos

Tabla 1: ¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?	50
Tabla 2: ¿La empresa ya contó con algún crédito?	50
Tabla 3: ¿La empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?	51
Tabla 4: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?	51
Tabla 5: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?	51
Tabla 6: ¿El crédito adquirido fue de corto plazo?	52
Tabla 7: ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?	52
Tabla 8: ¿El crédito adquirido fue de largo plazo?	52
Tabla 9: ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?	53
Tabla 10: ¿Cree usted que dicho interés es apropiado?	53
Tabla 11: ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta? ...	53
Tabla 12: ¿Ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?	54
Tabla 13: ¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?	54
Tabla 14: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?	55
Tabla 15: ¿La empresa obtuvo algún tipo de pérdida?	55
Tabla 16: El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?	56
Tabla 17: ¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?	56
Tabla 18: ¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?	56
Tabla 19: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?	57
Tabla 20: Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?	57
Tabla 21: ¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?	57

Tabla 22: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos privados?	58
Tabla 23: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?	58
Tabla 24: ¿La empresa se encuentra en estado “activo/habido”?	59
Tabla 25: ¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?	59
Tabla 26: ¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?	60
Tabla 27: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. se encuentra al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?	60
Tabla 28: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?	61
Tabla 29: ¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?	61
Tabla 30: ¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?	61
Tabla 31: ¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?	62
Tabla 32: ¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?	62
Tabla 33: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?	62
Gráfico 1: ¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?	113
Gráfico 2: ¿La empresa ya contó con algún crédito?	113
Gráfico 3: ¿La empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?	114
Gráfico 4: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?	114
Gráfico 5: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?	115
Gráfico 6: ¿El crédito adquirido fue de corto plazo?	115
Gráfico 7: ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?	116

Gráfico 8: ¿El crédito adquirido fue de largo plazo?	116
Gráfico 9: ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?	117
Gráfico 10: ¿Cree usted que dicho interés es apropiado?	117
Gráfico 11: ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta?	118
Gráfico 12: ¿Ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?	118
Gráfico 13: ¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?	119
Gráfico 14: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?	119
Gráfico 15: ¿La empresa obtuvo algún tipo de pérdida?	120
Gráfico 16: El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?	120
Gráfico 17: ¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?	121
Gráfico 18: ¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?	121
Gráfico 19: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?	122
Gráfico 20: Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?	122
Gráfico 21: ¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?	123
Gráfico 22: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtiene contratos privados?	123
Gráfico 23: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?	124
Gráfico 24: ¿La empresa se encuentra en estado activo/habido?	124
Gráfico 25: ¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?..	125

Gráfico 26: ¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?	125
Gráfico 27: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., se encuentran al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?	126
Gráfico 28: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?	126
Gráfico 29: ¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?	127
Gráfico 30: ¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?	127
Gráfico 31: ¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?	128
Gráfico 32: ¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?	128
Gráfico 33: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?	129

I. Introducción

Según el estudio de la UN (2022), afirma que las micro y pequeñas empresas, son el futuro del desarrollo sostenible del mundo. Las MIPYMES Simbolizan un 90% de empresas, así mismo, simbolizan el 70% de los empleos y generan el 50% del Producto Bruto Interno del mundo. Actualmente, en el año 2022, los emprendimientos necesitan mucho más soporte, pues la pandemia ha sido una amenaza que aún sigue latente. También, menciona que, para el año 2030, va a ser necesario tener miles de empresas más que puedan albergar a millones de personas que laborarán para aquél entonces. Por ello, se necesita que los gobiernos internacionales den prioridad y apoyo al desarrollo de las empresas. Así mismo, se menciona la gran problemática sobre el acceso de las PYMES al sistema financiero. Son la principal desventaja que tienen dichas empresas por lo que limita su participación al comercio internacional. Sin embargo, las PYMES que sí participan en él, tienen diversos beneficios, claro ejemplo es, la importación y la distribución van dirigidos a un nicho más especializado, por lo cual, se les hace más rentables a la empresa. CEDEX (2013)

OIT (2018), en América latina, las MIPYMES son considerados como agentes económicos cuya principal característica es la creación de empleo frecuente y de más amplitud, sin embargo, las desventajas son que se presentan bajos niveles de producción por lo que lleva a bajos salarios y, que dichas empresas por lo general se encuentran en la informalidad. Así mismo, es un conjunto muy heterogéneo en el coexiste desde pequeñas unidades dedicadas a actividad de subsistencia a empresas pequeñas y medianas que son dinámicas, innovadoras, competitivas en el mercado y que en menor medida logran exportar. Desde una perspectiva conceptual las micro y pequeñas empresas son definidas como el segmento inferior de la distribución de empresas por tamaño de cada economía. Desde una perspectiva operativa en la Región no existe consenso sobre las definiciones en materia de empleo, facturación o valor de los activos que caracterizan a las definiciones de micro, pequeña y mediana empresa en los

países. Esta falta de consenso se refleja, entre otras cosas, en la escasa producción de estadísticas MIPYME en el ámbito regional. Debido a estos motivos, en este artículo se consideran, alternativamente, diferentes criterios analíticos para definir a estas empresas, que se aclaran en cada oportunidad.

Según CEPAL (2018), menciona que las empresas formales en Latinoamérica, alrededor del 99% de ellas son MIPYMES y que, a su vez, generan empleos cerca del 61%, formalmente. Además, que estas empresas necesitan de apoyo para que puedan mantenerse y puedan desarrollarse, pues las nuevas tendencias actuales, la revolución digital, son ahora, las demandas a nivel mundial para que estas sobrevivan en un nuevo mercado.

Sánchez (2006) En el Perú, actualmente, las MYPE son tan importantes para la parte económica pues se genera empleo y autoempleo, además de que el sector formal aporta con porcentajes importantes al PBI nacional. Así mismo se pronuncia la gran debilidad de estas empresas la cual es la gran variedad de calidades de servicio, puesto que si bien es cierto que generan miles de empleos, las condiciones de estas no son óptimas ni favorables, así mismo, el autor resalta la gran diferencia de estos negocios como una empresa de crecimiento firme, con una empresa de subsistencia.

Por otro lado, una de las principales causas del estancamiento de las MYPE en el Perú, es la informalidad. Según el BCRP (2007), las empresas que se encuentran fuera del marco legal y normativo de la economía, son informales. Esto hace que dichas empresas tengan desventajas pues no son beneficiarios de la protección y servicios que el gobierno les ofrece. Así mismo, Alvarado (2001) menciona que una de las principales barreras a no acceder al financiamiento, es la falta de garantía. Sin embargo, la verdadera barrera para las empresas es, la informalidad. Todos, personas naturales o personas jurídicas, tenemos necesidades, sin embargo, por el mismo hecho de formar parte de la mayoría de informales, trae como consecuencia, inhibirse de buscar un financiamiento.

Así mismo, para CONSTRUCTIVO (2021), las constructoras son un sector muy relevante, de acuerdo a la Asociación de Emprendedores del Perú (ASEP), mencionó que las empresas constructoras juegan un rol vital en el país, puesto que dichas obras realizadas por el sector favorecen a los negocios, pues por una parte, con las infraestructuras realizadas, el negocio fluye más, se mantiene un movimiento económico más rentable, y, por otro lado, las constructoras son el objetivo de los inversionistas ya sean locales, o foráneos, esto trae consigo un incremento económico, mejor aún si los inversionistas son extranjeros, se reactiva la economía con gran fuerza. Por otro lado, PUCP (2017) resalta la gran importancia de este sector pues, si bien es cierto que mueven la economía de manera más amasada, con megaproyectos, también consigo van de la mano otros giros de negocio, que gracias a las constructoras tienen alta demanda. Entre ellos, las ferreterías.

En la ciudad de Ayacucho, lugar donde la presente investigación se ha desarrollado, se mantiene un nivel de informalidad entre el 80% y el 87% de las empresas, según COMEXPERÚ (2020), Así mismo, de acuerdo a esta fuente, afirma que dichas empresas en informalidad se enfrentan a muchas limitaciones que son barrera para su desarrollo, y que limitan también, su productividad. Así mismo, en esta ciudad una de las principales desventajas es el no contar con entidades financieras que estimulen la participación y crecimiento de las MYPE pues los altos porcentajes de interés y los excesivos requisitos que piden dichas entidades para acceder al financiamiento, generan un estancamiento de las empresas. También, se ve la problemática del desconocimiento de los niveles de rentabilidad que las MYPE generan. Sumado esto, para el año 2019, la región de Ayacucho desde el inicio de la pandemia COVID-19 se vio afectada en todos los sectores, incluyendo las constructoras, trayendo como consecuencia la limitación del crecimiento socio-económico.

Teniendo en cuenta todo lo antes expresado, el enunciado de problema de la investigación es el siguiente: ¿Cuáles son las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro

y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021?

Para resolver esta incógnita, se planteó el siguiente objetivo general: Determinar y describir las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Así mismo, para poder lograr desarrollar el objetivo general, se plantearon los siguientes objetivos específicos:

1. Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.
2. Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.
3. Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

La presente investigación se justifica porque la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamaní Hnos. S.A.C., necesita una metanoia para la mejor toma de decisiones que conlleven al financiamiento a ser una estrategia de éxito empresarial, y no, un desacierto empresarial. También, porque esta investigación servirá de futura fuente de investigación para los próximos investigadores que necesiten un antecedente certero y confiable.

La metodología utilizada para la presente investigación es de tipo cuantitativo, de nivel descriptivo, de diseño no experimental, documental, bibliográfico y, de caso. Usando como técnica de recolección de información, la encuesta, fichas bibliográficas y, la revisión bibliográfica.

Los resultados obtenidos se basaron en las variables en estudio, el financiamiento y la rentabilidad. Estos son, respecto al objetivo específico N° 1: la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamaní Hnos. S.A.C., cuenta con capital de trabajo propio pero insuficiente para ejecutar proyectos de gran envergadura. Sin embargo, resaltan la importancia de manejar capital de trabajo pues se les permite solventar costos y gastos empresariales. EAN (2007), mencionando que el capital de trabajo propio es de suma importancia, pues, “cuando atraviesan dificultades financieras, no solo comienzan a haber atrasos en el pago de los sueldos, sino que también comienza a haber despidos, acentuándose esto último en las pequeñas empresas”. El 100% de los encuestados afirmaron que la empresa ya contó con un crédito. Olivera (2019), menciona que la empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L. acudió a los entes financieros con la finalidad de obtener un financiamiento, estos a su vez, para poder hacer compra de bienes y/o invertir en un proyecto. La empresa obtuvo financiamiento a largo plazo. En la presente tabla se tomará como referencia al estudio de Olivera (2019), por lo antes ya mencionado en la Tabla N° 6 y la Tabla N° 7. Dentro de la encuesta, en una de las observaciones que se tuvo a uno de los encuestados, el administrador mencionó que le convenía más el crédito a largo plazo por la oportunidad de concretar el leasing financiero con una de sus adquisiciones. La empresa en estudio afirmó que *“el financiamiento obtenido sí influyó positivamente a la empresa”*. Se tiene una coincidencia con la investigación de Rojas (2020) donde sus resultados nos dan a conocer que están siempre seguros que el financiamiento mejora la rentabilidad”. “Presenta una calificación a veces en un 30,8%, casi siempre en un 46,2% y siempre en un 23,1%. Concluyendo que los participantes encuestados están casi seguros en su totalidad que el financiamiento influyó positivamente a la empresa.

En base al objetivo específico N° 2, Tras la encuesta, se afirmó que la empresa es competitiva. Vázquez (2021) mencionó en su investigación que la empresa NTJ Consultores y Constructores S.A.C., es competitiva dentro del mercado. Esto a su vez, hace referencia a que

los colaboradores de la empresa tienen estudios técnicos y universitarios, es decir, tienen grado de instrucción. La empresa se considera rentable, pese a tener deficiencias internas, y, aunque se hayan perdido ciertos contratos con entidades privadas, la empresa mantiene una rentabilidad considerable. Así mismo, de acuerdo al estudio realizado por Rojas (2020), Mendez (2021), Olivera (2019), concluyen que el negocio que tuvieron por estudio, son rentables. Esto, a causa de que manejan ratios financieras y, porque manejan clientes potenciales. Tras la encuesta realizada, se concluyó que la empresa sí conoce los tipos de rentabilidad existentes que son herramientas para el buen manejo empresarial, en este caso, conocen y manejan la rentabilidad financiera. De acuerdo a la investigación de Olivera (2019), su empresa en estudio “S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L.”, conocen los tipos de rentabilidad para el buen manejo de la empresa, incluyendo la rentabilidad financiera, y que, además de conocer dichos ratios, lo manejan, utilizan y se mueven en base a ellas.

En base al objetivo específico N° 3, La empresa se encuentra en estado activo/habido. Para comprobar tal estado, se procedió a ver la Ficha RUC, la cual confirmó que sí se encuentra formalmente activo/habido. Por supuesto, el estado de la empresa debe estar en esas condiciones para laborar adecuadamente, así como para el contrato con las empresas privadas como las estatales. De acuerdo a las respuestas obtenidas, se concluye que la empresa conoce los registros y libros contables que lleva. De acuerdo a Jáder (2019) este régimen se le permitirá emitir boletas, facturas, y todos los documentos o comprobantes que la ley les permita. La empresa obtuvo un incremento de los activos en el año fiscal 2021, por lo que pese a tener las dificultades tales como las deudas devengadas de las municipalidades, retraso en la declaración de los tributos, y demás dificultades externas de la empresa, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos.

Finalmente, tras todo lo anteriormente mencionado, se llegó a las siguientes conclusiones:

Respecto al objetivo específico N° 1, La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., tiene como principales características del financiamiento, **Primero**, la empresa cuenta con capital propio pero insuficiente para ejecutar proyectos de gran envergadura, esto es una desventaja pues a falta de capital suficiente, la empresa deja de lado proyectos importantes con los que pudieran obtener mayores utilidades. **Segundo**, que la empresa estudiada contó con financiamiento externo a largo plazo, pero no fue por medio de un banco ni tampoco de una CMAC, puesto que las principales desventajas son las altas tasas de interés como los requisitos en exceso hacen que la empresa opte por financiarse por otros medios. **Tercero**, la empresa tiene en cuenta las tasas de interés antes de financiarse, puesto que la empresa siempre busca obtener un porcentaje por debajo del promedio para poder obtener mayor rentabilidad, es decir, obtener utilidades netas al cierre del año fiscal. Así mismo, el interés que les genera anualmente su acreedor está aceptable a comparación de otras entidades, esto, según las respuestas de los encuestados.

Respecto al objetivo específico N° 2, **Primero**, la empresa tiene conocimiento de los conceptos básicos pero fundamentales, estos son, los tipos de ratios económicos-financieros. **Segundo**, dado la primera característica, la empresa también utiliza los ratios económicos-financieros para una mayor rentabilidad en base a estas herramientas. **Tercero**, la empresa tiene personal calificado con grados de instrucción técnico-universitarios, la cual es una fortaleza de la empresa, así mismo, mantiene capacitado externamente a los miembros colaboradores, teniendo como resultado, una eficiencia laboral. Cuarto, La empresa cuenta con fuentes de ingresos importantes para este sector, entre estos tenemos a dos principales fuentes, el sector privado y el sector estatal. **Finalmente**, dado las características anteriores, se concluye que la empresa es rentable, así mismo, en la tabla N° 14 nos afirmó que la empresa es competitiva en el mercado.

Respecto al objetivo específico N° 3, **Primero**, que la empresa está al tanto del tema contable, es decir, la empresa tiene conocimiento certero del régimen tributario al que se está acogido, en este caso, al Régimen Mype Tributario, también, saben a detalle los libros y registros contables que lleva. **Segundo**, que la empresa para obtener movimientos constantes para el negocio, están registrados en el SEACE y en el RNP, esto, con la finalidad de obtener contratos con el estado, así como el poder proveer al mismo. También, que la empresa mantiene un mayor flujo de efectivo con los contratos con entidades privadas, con el tema de construcción. **Finalmente**, la empresa durante el año fiscal 2021, obtuvo un incremento de sus activos. Concluyendo así, que la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., mantiene una relación financiera –rentable, es decir, la empresa es rentable gracias al financiamiento, tras una adecuada aplicación de la misma, también, gracias a la capacitación, que se traduce a una eficiencia laboral, traen consigo el éxito de la empresa, la rentabilidad.

II. Revisión de literatura

2.1. Antecedentes

Dentro de este informe se consideró antecedentes de la siguiente manera: *a nivel internacional*, puesto que amplían y escudriñan aún más las variables de la investigación en un entorno macro y global, considerando los conceptos relevantes, recopilando de libros, revistas, investigaciones, páginas web, entre otros, *a nivel nacional*, es decir, a nivel del Perú, de igual forma, se tomarán en cuenta los conceptos y puntos importantes de cada informe del texto citado, *a nivel regional*, pues se recopilarán datos, conceptos importantes y relevantes de la investigación, encontrados dentro del departamento de Ayacucho. Finalmente, *a nivel local*, donde las investigaciones, textos, libros, revistas, etc., serán aún más contextualizados para el tema en investigación.

2.1.1. Internacionales

Medina & Cabas (2018) en su tesis *Relación entre la estructura de financiamiento y el tamaño de las S.A Abiertas del Sector Construcción*. De la Universidad del BÍO- BÍO, - Chile, tuvo como objetivo general, determinar la relación que existe entre el nivel de endeudamiento de las empresas del sector de la construcción con respecto al tamaño de estas. La metodología es de tipo cuantitativa y cualitativa, ya que se definieron indicadores de endeudamiento de las empresas y mediante un análisis estadístico, por medio del método anova, se analizó la relación entre el tamaño de la empresa y el nivel de endeudamiento. Llegó a la conclusión siguiente: que la evolución de la situación financiera de las empresas constructoras no difiere de la actividad económica del país. A principios del año 2010, producto del terremoto, se llegó a una crisis, en donde se paralizaron la mayoría de las obras de construcción. Luego se produce una fuerte activación del sector, produciendo un incremento promedio en las ventas del 26%, entre el 2010 y 2011.

Vega (2017) en su tesis titulado Fuentes de Financiamiento de las empresas constructoras de la ciudad de Guayaquil, de la Universidad de Guayaquil, tuvo como objetivo proponer una fuente de financiamiento para las empresas constructoras de Guayaquil, el tipo de investigación que se utilizó fue de tipo el descriptivo y analítico ya que se describe la propuesta del financiamiento que podría servir para que las familias de ingresos medios bajos puedan acceder a un financiamiento de vivienda, la misma que podría llevarse a cabo mediante el ahorro forzoso del trabajador por parte del Banco Central de Ecuador, como política habitacional. Llegó a conclusión siguiente: aportar nuevas ideas o formas de financiamiento a crédito hipotecarios de viviendas al sector con ingresos medios – bajos, con el fin de que la recaudación de una parte de su ingreso, les sirva para financiar sus viviendas.

Ceja (2016) en su tesis titulado Estrategias financieras para una empresa de construcción, del Instituto Politécnico Nacional, tuvo como objetivo proponer a la constructora Márquez las estrategias financieras adecuadas que incremente las utilidades de manera óptima, el tipo de investigación que utilizó fue descriptiva ya que se describirán situaciones y eventos a largo de cinco años de la historia de la empresa en donde se medirá la variedad de las utilidades netas y como han sido afectadas a través de un inadecuado financiamiento de sus proyectos, y es explicativa ya que se dio la información detallada de los periodos estudiados, ya que se ha observado un incremento en las utilidades por malas decisiones financieras y financiamientos con una tasa de interés de alta anual en los mercados financieros. Llegó a la conclusión siguiente: Marsa construcciones es una empresa gacela que es el sueño de todo emprendedor, donde se inicia con un negocio muy pequeño y anualmente de tiene un incremento de 25%, sin embargo, esta compañía solo incrementó el 25% fue más de 100% anual y de 2013 a 2017 se incrementó en cinco años más de mil por ciento, de 607 mil a 6,202 millones.

2.1.2. Nacionales

Rebaza (2018) en su tesis denominado: impacto del financiamiento en la rentabilidad de la construcción de viviendas multifamiliares de la empresa OT&SA promotora inmobiliaria S.A.C, Trujillo 2017. De la Universidad privada del norte, Trujillo – Perú donde tuvo como objetivo general: determinar el impacto del financiamiento en la rentabilidad de la construcción de viviendas multifamiliares de la empresa OT&SA promotora inmobiliaria S.A.C en el distrito de Trujillo 2017 así mismo utilizó la metodología de tipo cuantitativo – descriptivo ya que la recolección de datos y la presentación de resultados se realizó utilizando procedimientos estadísticos y instrumentos de medición, recopilación de datos a través de textos, de tal manera que el diseño se ha aplicado en la presente investigación el no experimental, donde mediante este método todo lo que indica en este trabajo no requiere demostración, así mismo se llegó a la conclusión siguiente: que el tipo de financiamiento de la constructora de viviendas multifamiliares de la empresa OT&A promotora inmobiliaria S.A.C en el distrito de Trujillo 2017, 2015-2017 es un financiamiento a lo largo del plazo y con ellos se están compensando los niveles de riesgo de solvencia y rentabilidad, ya que al adquirir este tipo de financiamiento a largo plazo busca que sus activos sean financiados con capital de terceros, a su vez se encontró ofertas crediticias de parte de Caja Piura con una tasa de interés efectiva anual de 14%, del Banco Continental con una tasa de interés efectiva anual de 12.8, mi banco con una tasa de interés efectiva anual de 27.8%, y el Banco de Crédito con una tasa de interés efectiva anual de 15.20%.

Castillo (2020) en su tesis denominado: el leaseback y la rentabilidad en la constructora Codarsci Perú S.A.C., Chiclayo 2018. De la Universidad Señor de Sipán – Pimentel, Chiclayo, Lambayeque – Perú, tuvo como objetivo general: determinar en qué medida el financiamiento mediante leaseback tendrá incidencia en la rentabilidad de la constructora Codarsci S.A.C., Chiclayo 2018. La metodología utilizada fue descriptiva no experimental ya que no hubo necesidad de manipular los resultados obtenidos y se desarrollaron bajo un enfoque

cuantitativo, bibliográfico y a su vez se Llegó a la conclusión siguiente: Concluyen que conocen y manejan la rentabilidad financiera, y mencionan la gran importancia de esta herramienta pues con ella pueden medir la rentabilidad, con ella pueden saber qué tan rentable es la empresa en los diferentes proyectos. Finalmente, aplican el Leaseback como principal método para poder tener financiación a largo plazo con la posibilidad de un retorno de inversión. Que, el financiamiento mediante Leaseback en la empresa codarsci Perú S.A.C. es considerada como la mejor fuente de financiamiento en razón de que podrá utilizarse para gastos corrientes o para gastos operativos y sin tener que rendir cuentas a la entidad financiera de los destinos de estos recursos, y el Leaseback como instrumento financiero permite utilizar al máximo el inmovilizado de la empresa, es decir sus bienes muebles e inmuebles, ya que el activo cedido en retro venta y retro compra se mantendrá en funcionamiento todo el tiempo generando la rentabilidad necesaria para que la empresa Codarsci Perú S.A.C. pueda operar, mismo que la rentabilidad presenta dos formas de evaluarse, desde la perspectiva del activo no corriente y desde el punto de vista de las ventas, lo que implica que lo que la empresa no ha realizado debidamente es la rentabilización de sus inmovilizados y por consiguiente no se han maximizado de manera eficiente las venas programadas. Finalmente, recomendó que la empresa debe mantener capacitados al personal de la empresa, pues la capacitación es fundamental para la rentabilidad y éxito empresarial. Sobre todo, en base a su estudio, el autor recomienda que la empresa CODARSCI PERÚ S.A.C., mantenga capacitados al personal en base al Leaseback, para la mejora continua de la rentabilidad financiera.

Atalaya (2021) en su tesis denominado: Características del financiamiento de la micro empresa del sector servicio constructora MLS S.A.C. de Huaraz, 2020. Huaraz - Perú de la Universidad Católica los Ángeles de Chimbote y tuvo como objetivo general: determinar las características del financiamiento de la micro empresa del sector servicio constructora MSL S.A.C. de Huaraz, 2020 a si mismo utilizo la metodología de nivel descriptivo no experimental

tipo cuantitativo con muestra de 4 variables con una técnica de encuesta y el instrumento utilizado fue la entrevista de tal manera se llegó a la conclusión siguiente: se ha determinado el financiamiento en la micro empresa en estudio, donde se aprecia que los resultados obtenidos muestran que el financiamiento se dio mediante los ahorros personales del dueño y el préstamo bancario como aporte de la investigadora, se le informó al representante cuales son los medios confiables para obtener un financiamiento. Como valor agregado al usuario final, se sugiere en caso de necesitar financiamiento no solo acudir a los bancos sino ver u optar otros medios confiables que brinden a una tasa de interés justa, donde el financiamiento interno se logró obtener mediante préstamos de los socios a su vez se vio que no se usaron medios de financiamiento de venta de activos y la emisión de acciones y el financiamiento externo si fue financiado a través del banco, en especial no acudieron a cajas municipales de ahorro y crédito y a los prestamistas, no usó línea de crédito, ni papeles comerciales, por otro lado se vio que el crédito aprobado por el banco fue invertido en la micro empresa.

2.1.3. Regionales

Rojas (2019) en su tesis titlado: Financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas constructoras del Perú: caso inversiones medina constructura y consultora S.A.C.- Ayacucho, 2018 de la universidad Católica los Ángeles de Chimbote – Ayacucho, Perú, Tuvo como objetivo general: determinar y describir las principales características del financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas constructoras del Perú y de inversiones medina constructora y consultora S.A.C. – Ayacucho. 2018 La metodología fue no experimental descriptiva bibliográfica y de caso, donde se Llegó a la conclusión siguiente: de acuerdo a la revisión de las literaturas pertinentes se sostienen que el planeamiento financiero es una herramienta fundamental para la proyección financiera, sobre el motivo de crédito establecen el motivo por el cual se solicitó el crédito es para capital de trabajo y infraestructura; sobre la facilidad de obtención de financiamiento señalan que el financiamiento a largo plazo es

adecuado para incrementar la rentabilidad de la Mype; así mismo sobre la incidencia del financiamiento en la rentabilidad indican que el financiamiento si influye en la rentabilidad.

Prado (2021) en su tesis titulado: El Financiamiento, rentabilidad y crecimiento de las micro y pequeñas empresas constructoras; caso de la empresa TELIZCRO S.R.L. Ayacucho, 2021. De la Universidad Católica los Ángeles de Chimbote, Ayacucho – Perú, tuvo como objetivo general: describir y definir la importancia que tiene el financiamiento, rentabilidad y crecimiento de las micro y pequeñas empresas del Perú; caso de la empresa TELIZCRO S.R.L. Ayacucho, 2021. A si mismo se utilizó la metodología de tipo cuantitativo nivel descriptivo diseño experimental, con una población aplicado encuesta donde se llegó a la conclusión siguiente: que el financiamiento es importante e imprescindible para el desarrollo de la micro y pequeñas empresas, que la falta o ausencia de financiando en una empresa relegaría su crecimiento. Ante la cantidad de entidades bancarias existentes en el mercado les permite de una manera fácil acceder a los financiamientos bancarios, siempre que estén formalizados. El inicio de toda empresa dificulta los accesos por falta de un historial crediticio. Se puede asegurar que la gran mayoría de empresas terminaron accediendo a un financiamiento externo con el objetivo de ampliar u optar por trabajos de mayor envergadura, también se aporta que por tiempos de pandemia el gobierno central tiene planes e intenciones de apoyar a las micro y pequeñas empresas, a reactivar la economía mediante financiamientos, siendo el gobierno un garante general.

Galvez (2021) en su tesis denominado: El financiamiento y su influencia en la rentabilidad de las micro y pequeñas empresas sector servicio, rubro constructora CUYA INGENIEROS S.A.C. Ayacucho, 2021. Ayacucho-Perú de la universidad Católica los Ángeles de Chimbote donde tuvo como objetivo general: determinar de qué manera el financiamiento influye en la rentabilidad de las micro y pequeñas empresa del sector servicio, constructora Cuya Ingenieros S.A.C. Ayacucho, 2021.y se utilizó la metodología de tipo descriptivo

correlacional de enfoque cuantitativo diseño no experimental de nivel explicativo con una población de diez personas, la técnica aplicada fue la encuesta con instrumento de uso cuestionario de escala ordinal. Donde se llegó a la conclusión siguiente: que el financiamiento es muy importante para las micro y pequeñas empresas y la mayoría obtienen financiamiento de terceros y acuden a entidades bancarias y que solicitan préstamos a corto plazo ya que la tasa de interés es menor que la de largo plazo, y este préstamo es invertidos en capital de trabajo, ampliación de local, y tienen la capacidad para cumplir con su pagos, también mencionan que el financiamiento es muy importante para el desarrollo de las micro y pequeñas empresas, que la falta o ausencia de financiamiento de una empresa estancaría su crecimiento. La gran mayoría de empresas terminaron accediendo a un financiamiento externo, con el objetivo de ampliar y mejorar su negocio, así mismo mencionar también que el gobierno por la situación actual que atraviesan las micro y pequeñas empresas viene apoyando dando facilidades para reactivar la economía.

2.1.4. Locales

Tudela (2019) en su tesis titulado: Tributación, financiamiento y rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio Consultores y Constructores OBRAINZA S.A.C.- Ayacucho, 2019. De la Universidad Católica los Ángeles de Chimbote, tuvo como objetivo determinar las principales características de la tributación, financiamiento y rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio Consultores y Constructores OBRAINZA S.A.C. - Ayacucho, 2019. El tipo de investigación es fue enfoque cuantitativo, no experimental, descriptivo, bibliográfico y documental. Concluyo que la tributación consiste en realizar las aportaciones que exige el estado para la financiación de las necesidades colectivas de orden público. La administración tributaria debe realizar difusión tributaria en las constructoras para que la empresa Consultores y Constructores OBRAINZA S.A.C. - Ayacucho, 2019; conozca

las normas tributarias y que se realice con más frecuencia los operativos de control de fiscalización, para que la población se formalice y les cree conciencia tributaria.

Olivera (2019) en su tesis titulado: *Financiamiento, rentabilidad y tributación de la micro y pequeña empresa del rubro construcción caso: empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L. Ayacucho, 2019.* De la Universidad Católica los Ángeles de Chimbote, tuvo como objetivo identificar las características del financiamiento, tributación y rentabilidad del rubro construcción de la empresa S&T contratistas y servicios múltiples S.R.L. año 2019. El diseño de investigación es no experimental bibliográfico, documental y de caso. Tipo de investigación y la metodología de investigación fue cualitativo, descriptivo, bibliográfico y documental. Concluyó que las MYPE del sector construcción solo consiguen financiamiento de terceros y a corto plazo con intereses altos y en otros casos se hacen impagables e imposibles de invertir en un activo fijo. Al no contar con los requisitos que exige la financiera estas empresas en su mayoría no tienen acceso a ningún tipo de crédito ya sean a corto o largo plazo. En la rentabilidad los autores coinciden en manifestar que las empresas no hacen el cálculo de sus ingresos como ganancias.

Rojas (2020) en su investigación denominada: *Financiamiento, rentabilidad y tributación en la micro y pequeña empresa del sector servicio “Constructora Sanca Valdez” S.A.C., Ayacucho, 2020.*, de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, tuvo como objetivo general, determinar las principales mejoras de financiamiento, rentabilidad y tributación en la micro y pequeña empresa del Sector Servicio “Constructora Sanca Valdez” S.A.C. – Ayacucho, 2020. Cuya metodología utilizada fue, de tipo cuantitativo, descriptivo, bibliográfico y documental. Cuya técnica fue la encuesta, y el instrumento utilizado fue, el cuestionario. sus resultados nos dan a conocer que están siempre seguros que el financiamiento mejora la rentabilidad. Presenta una calificación a veces en un 30,8%, casi siempre en un 46,2% y siempre en un 23,1%”. Concluyendo que los participantes encuestados están casi seguros en

su totalidad que el financiamiento influyó positivamente a la empresa. Así mismo, obtuvo ciertas pérdidas en el patrimonio y en sus activos. Esto, debido a que la empresa no tuvo un control interno adecuado, por ello, recomienda que exista un C.I. integral de la empresa constante para que pueda ayudar a prevenir, detectar y contra restar, en este caso, este tipo de pérdidas. Finalmente, concluyen que el negocio que se tuvo por estudio, es rentable. Esto, a causa de que manejan ratios financieras y, porque manejan clientes potenciales.

El autor Mendez (2021) en su tesis titulada: Financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del sector construcción del Perú: Caso empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L. de Ayacucho, 2021., de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, cuyo objetivo principal fue, describir las características financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del sector construcción del Perú y de la empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L. de Ayacucho, 2021., y, cuya metodología fue, de enfoque cualitativo, no experimental, descriptivo, bibliográfico, documental y de caso. Tuvo como conclusiones, de acuerdo al objetivo específico N° 1, Concluyó que a nivel nacional las micro y pequeñas empresas en su mayoría tienen preferencia de financiamiento de terceros, ya sea a corto plazo, solicitaron préstamos los últimos años, sin embargo, no fue obtenido de una entidad bancaria, mencionando que en una ocasión se financiaron con el BCP pero el interés fue demasiado alto. Por otro lado, el financiamiento actual ha influido de manera positiva en el desarrollo de las MYPE. En cuestión a la rentabilidad de su empresa si ha mejorado en los últimos años, la capacitación es una inversión, los pagos de los tributos no han mejorado su rentabilidad y que el mejoramiento continuo es un factor esencial que incide en la rentabilidad de las pequeñas y medianas empresas. Objetivo específico N° 2, Concluyó que la a nivel nacional las Micro y pequeñas empresas en su mayoría tienen preferencia de financiamiento de terceros, ya sea a corto plazo, solicitaron préstamos los últimos años y el financiamiento ha influido de manera positiva en el desarrollo de las MYPE. En cuestión a la rentabilidad de su

empresa si ha mejorado en los últimos años, la capacitación es una inversión, los pagos de los tributos no han mejorado su rentabilidad y que el mejoramiento continuo es un factor esencial que incide en la rentabilidad de las pequeñas y medianas empresas. Finalmente, de acuerdo al objetivo específico N° 3, Se concluye, en cuestión a los objetivos específicos 1 y 2: La MYPE y la empresa adquirirían financiamiento de terceros, corto plazo, si han solicitado prestamos, y que el financiamiento influye de manera positiva, en cuestión a la rentabilidad mejoro en los últimos años, el mejoramiento continuo es un factor esencial que incide en la rentabilidad de las pequeñas y medianas empresas.

Vázquez (2021), en su investigación denominada: El financiamiento y la rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del sector construcción, empresa NTJ Flores Consultores y Constructores S.A.C. de Ayacucho, 2021., de la Universidad Católica los Ángeles de Chimbote, donde el objetivo principal fue, determinar las propuestas de mejora del financiamiento y rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del sector construcción, empresa NTJ Flores, Consultores y Constructores S.A.C. de Ayacucho, 2021., y cuya metodología utilizada fue, de tipo cualitativo, de nivel descriptivo, con diseño de investigación no experimental, y cuya técnica utilizada fue el cuestionario con instrumento fundamental, la encuesta. Concluye que la empresa NTJ Flores Consultores y Constructores S.A.C. realiza los pagos fuera de fecha, la razón principal es porque la empresa *“necesita de un planeamiento financiero”* para poder prever las futuras necesidades, obligaciones, etc., que sean necesarios cumplir en su fecha. También, es competitiva en el mercado, en su estudio demuestra que la competitividad que tiene la empresa se debe a que se tiene trabajadores con grado de instrucción, así mismo, esto refleja que la empresa se mantiene en ese estado por la gran eficiencia que demuestran en el trabajo, los colaboradores de la empresa. Finalmente, existe coincidencia por parte de los autores con la encuesta realizada a la gerente general sobre la mejora del financiamiento de las micro y pequeñas empresas del sector construcción, empresa

NTJ Flores, Consultores y Constructores S.A.C. de Ayacucho, 2021. Que las estrategias de financiamiento afectan de forma positiva a la rentabilidad de las empresas de las micro y pequeñas empresas del sector construcción. Con respecto a la MYPE, la empresa NTJ Flores, es una empresa cuyo objetivo es construcción de obras, se dedica a la proyección, planificación y ejecución de obras. Se dedica a la elaboración y ejecución de obras de construcción. Y, con respecto a la MYPE, la empresa NTJ Flores, es una empresa cuyo objetivo es construcción de obras, se dedica a la proyección, planificación y ejecución de obras. Se dedica a la elaboración y ejecución de obras de construcción.

2.2. Bases teóricas

2.2.1. Marco teórico

2.2.1.1. Teoría del financiamiento

Para Bilbao (2022) el financiamiento es el proceso por el que se proporciona capital a una empresa o persona para utilizar en un proyecto o negocio, es decir, recursos como dinero y crédito para que pueda ejecutar sus planes. En el caso de las compañías, suelen ser préstamos bancarios o recursos aportados por sus inversionistas.

De acuerdo a Enciclopedia (2022) el financiamiento no permite dirigir y mantener estable un determinado proyecto, ya sea un emprendimiento o cualquier tipo de negocio. Este proceso incluye : inyección de recursos económicos para el proyecto, es decir financiar significa dirigir capital/ dinero al inicio de un proyecto.

Según Saavedra & León (2014) el financiamiento es la aportación de fondos y recursos económicos necesarios para el desarrollo de una actividad productiva, para poder emprender, y también invertir en actividades innovadoras, tecnológicas y de comunicación, cuyo costo está representado por los intereses o dividendos que deban pagarse por su utilización.

2.2.1.1.1. Importancia del financiamiento

Según Porporatto (2020) Consiste en estabilizar el flujo de efectivo para tener control de ingresos, gastos fijos, deudas pago de servicios, negociar mejores condiciones de productos, precios, plazo con proveedores y clientes, así mismo mantener a la empresa en constante innovación, ya que la modernización con recursos propios no siempre es posible.

2.2.1.1.2. Teoría de la rentabilidad

Para Contreras & Díaz (2015) la rentabilidad es la diferencia entre los ingresos y gastos como también es el retorno sobre la inversión, siendo una evaluación para la gestión empresarial, medida a través de las ventas, activos y capital.

A si mismo, el autor Yañez (2011) expresa como al termino ROI (Return on Investment), “muestra en el juego de Cashflow 101 creado por Robert Kiyosaki y en la vida real, una tasa a obtener por cualquier inversión y la cual debe ser mayor a la tasa libre de riesgo que puede dar el banco si invirtiéramos ahí para compensar el riesgo que se está asumiendo”.

Yañez menciona también la importancia de una gran característica que debe poseer el dueño del negocio, ser líder. Dicha característica va de la mano con la congruencia y empoderamiento del individuo a la hora de tomar decisiones.

Finalmente, dicho autor menciona que el saber vender es fundamental para el crecimiento empresarial, el proyectarse y ser visionario. En conclusión, ser líder, ser visionario, emprendedor, saber vender y ser apasionado, con las características que toda empresa líder en el mercado, poseen. La rentabilidad merece todo lo anteriormente mencionado.

2.2.1.1.3. Teoría de la empresa

Las relaciones entre los titulares de factores de producción son voluntarias, la teoría de la entidad ha concebido esta como un conjunto de contratos: contrato de trabajo, administración, de sociedad, suscripción de obligaciones, distribución y entre otros. Estos contratos determinan la forma en que se combinan los factores para la obtención de la

producción y forma en que los rendimientos obtenidos se reparten entre los distintos participantes en la empresa, todos estos contratos no contribuyen una red como internet en que todos los ordenadores están conectados con todos, donde adoptan una estructura centralizada, todos los factores de la producción contratan con un nexo, que las personas físicas o jurídicas que denominamos empresario, al que se califica como el propietario por ser el que asume el riesgo de la empresa, la contratación con el nexo permite ordenar las pretensiones de los contratantes sobre los activos del nexo preferencias de acreedores, como crear patrimonios separados y eventualmente, incomunicados cuando se trata de sociedades con limitaciones de responsabilidad y formando grupos de acreedores que serán satisfechos, especialmente, con los activos que corresponde al patrimonio de cada persona jurídica, donde ese llega a lograr que los acreedores de la entidad cobren perfectamente con cargo al patrimonio donde esta respecto a los acreedores de los miembros y que los acreedores personales de los miembros de las personas jurídicas no puedan atacar el patrimonio de la sociedad, si pudiera atacar realmente la participación del socio en la persona jurídica, a través de la rentabilidad limitada, los acreedores de la persona jurídica pueden atacar solo el patrimonio de esta no el patrimonio de los socios. La empresa no solo es un nexo de contratos, sino también un nexo para contratar porque facilita a todos los que se relacionan con la empresa la contratación al establecer un nexo principal, no solo el factor de producción sino también a los clientes que adquieren los productos o servicios producidos por la empresa, las empresas son organizaciones especiales porque a diferencia de otros grupos de individuos, su supervivencia depende de que minimicen los costes de producción, dicho simétricamente optimicen las cooperación entre todos los que participan en la producción, Águila (s,f)

2.2.2. Marco conceptual

2.2.2.1. El Financiamiento

Para Drimer (2011), *la administración financiera* a la actualidad está pasando por una serie de cambios, nuevos modelos teóricos, así como nuevas modalidades de contratos que hoy en día nos permiten tener un análisis más exacto de los riesgos y, todo el nivel de rendimiento que las empresas tienen como actividad, esto, con un mínimo margen de error que pueda existir.

Donde este trabajo es necesariamente parcial, con la visión a la administración financiera, como es el tema de las decisiones de financiamiento, dentro de ellas, el acento este puesto en una visión de conjunto, en la actualidad resulta generalmente aceptado al respecto el esquema general de la estructura de financiamiento, pase a su conciencia formal, la práctica profesional ha permitido acumular evidencias que no arrojan un resultado positivo al contrastar alguna de sus existencias.

2.2.2.1.1. Tipos de finanzas

Existen muchos tipos de financiamiento, y muchas formas a acceder a ello, en principio, distinguiremos entre dos formas de financiamiento según quien provee el dinero solicitado.

a. Según la procedencia del crédito

a.1. Créditos

Es un tipo de *endeudamiento* con dos constantes importantes, primero, los plazos de tiempo y, segundo, el porcentaje de interés generado, de acuerdo a la primera constante. Por lo general, dichos créditos son otorgados por un ente financiero privado, tales pueden ser las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito (CMAC), las COOPAC y/o los bancos. Sin embargo, también los pueden otorgar entidades públicas, en Ayacucho, tal es el caso del Banco de la Nación, la

Derrama Magisterial, etc., pero también, dichas entidades públicas mantienen un tipo de término más práctico, estos son, las hipotecas, los pagarés, etc. Enciclopedia (2020)

a.2. Prestamos informales

De naturaleza parecido a los créditos, pero otorgados en términos menos formales, pueden provenir de un amigo o familias, un prestamista o algo parecido. Enciclopedia (2020)

Liquidación de bienes y servicios

En caso de la entidad o el emprendimiento poseen bienes que vender o prestar servicios, pueden probar a autofinanciarse a través de la oferta de los mismos, siempre y cuando ello no le impida continuar la existencia, o desnaturalice el proyecto en sí. La venta de espacios publicitarios, como se le puede mencionar a una vía de autofinanciar un plan que tenga exposición masiva, Enciclopedia (2022)

a.3. Financiamiento propio o interno

Aquel que proviene de los mismos participantes en el proyecto o empresa, cabe precisar que es del interior de la organización, así como de sus inversiones, dueños o accionistas o bien del fruto de sus propias ganancias o actividades lucrativas, Enciclopedia (2020)

a.4. Financiamiento terceros o externo

Es aquel que proviene de entidades foráneas al proyecto o a la entidad, que es designado por otras empresas, particulares o instituciones y que a menudo requiere de cierto tipo de validación, contraprestación o endeudamiento, Enciclopedia (2020)

b. Según la determinación de tiempo

Así mismo, se tuvo en cuenta para la presente investigación, las fuentes de financiamiento de acuerdo a los plazos de tiempo, estos son:

b.1. Financiamiento a corto plazo

Cuando es fruto de arreglos que esperan recibir resultados, así como dividendos hallazgos o la devolución del dinero en plazos breves, no mayor a un año, Enciclopedia (2020)

Written (2021) las fuentes que permiten obtener el capital necesario on muy variables, por lo que se presenta aguno de los financiamientos utiles para las MYPE a corto plazo.

b.1.1. Pagaré

Es un acuerdo por escrito donde el financiamiento se compromete a devolver la suma de dinero recibida en un determinado periodo de tiempo menos a un año a una tasa de interés fija.

b.1.2. Línea de crédito

Se trata de una suma de dinero que está siempre disponible en el banco durante un periodo de tiempo determinado previamente.

b.1.3. Crédito comercial

Utilización de cuentas por pagar de la empresa como fuente de recursos para las necesidades de la empresa.

b.1.4. Crédito bancario

Es la relación que se conforma con los bancos para solicitar y recibir una cantidad de dinero para un proyecto determinado.

VENTAJAS	DESVENTAJAS
<ul style="list-style-type: none"> ✓ la principal ventaja del financiamiento a corto plazo es la baja tasa de interés generada. ✓ El crédito a corto plazo es más rápido de conseguir, es una característica muy importante pues con él, se pueden hacer frente a los "<i>déficits económicos de emergencia</i>". ✓ Las MYPE pueden acceder mucho más fácil a ellas. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Las utilidades de la empresa se ven afectadas al realizar uso de tarjetas de crédito en financiamiento a corto plazo. ✓ El aumento de la tasa de interés dificulta el pago de la deuda. ✓ No es un método adecuado para entidades que ya tengan deudas.

b.2. Financiamiento a largo plazo

Este tipo de financiamiento consiste en el periodo de tiempo superior o igual a los 5 años. Una característica muy resaltante es, la garantía/aval. Esto también dependerá del historial crediticio que tenga la persona o empresa. Este tipo de financiamiento por lo general es utilizado por empresas de gran envergadura que buscan impulsar el desarrollo empresarial. Enciclopedia (2020)

Erossa (s.f) Son fuentes externas de financiamiento, y son aquellos otorgadas por terceras personas tales como:

b.2.1. Bonos

Es un instrumento escrito en la forma de una promesa incondicional, certificada en la cual el prestatario promete pagar una suma específica en una futura fecha determinada, en unión a los intereses a una tasa determinada y a fechas determinadas.

b.2.2. Acciones

Se denomina así a las acciones que garantizan un dividendo anual mínimo, independientemente de los resultados que obtenga la empresa, en caso de que en un ejercicio los resultados de la empresa, no le permita cubrir el dividendo pactado, esta se los acredita y les será cubierto en el próximo ejercicio o hasta que los resultados de la empresa lo permitan.

b.2.3. Arrendamiento financiero o leasing

Es un arrendamiento a largo plazo no cancelable y en consecuencia obliga al arrendatario a realizar pagos periódicos por el uso de un activo durante un periodo determinado, estrechamente relacionado con la vida útil del activo, quiere decir que es un pago mensual a las compañías arrendadoras, que incluye el costo de depreciación, el costo de interés y otros donde se puede gozar del uso de estos bienes, Erossa (s.f)

b.2.4. Hipoteca

La hipoteca consiste en el juego aval físico – acreedor. Es decir, se deberá entregar al prestamista un determinado bien, propiedad con la única finalidad de “*garantizar el pago del préstamo*”. Por lo general a las hipotecas se les puede determinar un negocio redondo, puesto que el capital entregado a cambio de su garantía, incluso vale mucho menos de la garantía. Así mismo, sumados los intereses generados por el periodo de tiempo, es un tipo de financiamiento nada benevolente. Erossa (s.f)

2.2.2.2. Rentabilidad

Yañez (2011) expresa como al termino ROI (Return on Investment), “muestra en el juego de Cashflow 101 creado por Robert Kiyosaki y en la vida real, una tasa a obtener por cualquier inversión y la cual debe ser mayor a la tasa libre de riesgo que puede dar el banco si invirtiéramos ahí para compensar el riesgo que se está asumiendo”.

Menciona también la importancia de una gran característica que debe poseer el dueño del negocio, ser líder. Dicha característica va de la mano con la congruencia y empoderamiento del individuo a la hora de tomar decisiones.

Analizando detrás de ROI para cualquier activo como una maquina vending, algún negocio de muebles, una empresa manufacturada, un inmueble, o una inversión en acciones es posible determinar su rentabilidad si se revisa su desempeño histórico, realizando la comparación de cuanto se invirtió y cuanta utilidad generó, como si por arte de magia cualquiera que tuviera ese bien, fuera capaz de obtener siempre la misma ganancia, si así ocurriera , todos los negocios de un mismo sector que se igualaran en el momento de su inversión ganarían lo mismo siempre. Yañez (2011)

Las utilidades están en función de la inversión, pero a la vez están en la función de propietario, o mejor decirlo de las cualidades del propietario, porque, en los negocios de mercadeo en red de venta directa, donde todos los individuos tienen el mismo monto de la inversión, el mismo sistema, los mismos productos y las mismas herramientas de publicidad

no pueden ganar lo mismo. Para ver la realidad de rentabilidad del negocio habrá que tomar en cuenta si existen algunas actitudes del propietario relacionadas con el éxito, como el liderazgo efectivo, evidenciado por su capacidad de llevar a cabo proyectos así como formar y dirigir equipos, su visión clara del futuro, evidenciada con un plan concreto de acción, y su capacidad de vender evidencia por su pasión por las ventas y su positiva aceptación a ser rechazado una y mil veces, y finalmente, su experiencia en los negocios evidenciada por el número fracasos y éxitos en negocios anteriores. Si no existieran socios con quienes invertir y nosotros mismos somos nuestro único socio, habrá que analizar qué cualidades debemos desarrollar para que mejore nuestra inteligencia financiera y por consecuencia mejore la rentabilidad de nuestros negocios.

2.2.2.3. Tipos de rentabilidad

Raisin (2022) cuando se habla de rentabilidad podemos hablar de múltiples tipos de rentabilidad, dependiendo de la información que queremos obtener, por tanto se menciona en seguida los tipos que existen:

Rentabilidad absoluta

Está enfocada en la determinación de la apreciación-depreciación de un activo, esto, dependiendo del tiempo transcurrido y expresado porcentualmente.

Rentabilidad acumulada

Este tipo de rentabilidad combina la inversión con el tiempo transcurrido, es decir, para determinar esta rentabilidad, se toma un punto de partida (momento en que se inyectó la inversión), hasta haber transcurrido al menos un promedio de 5 años.

Rentabilidad económica

Sirve para medir la capacidad de una empresa de generar beneficios mediante sus activos y capital invertido, independiente de la estructura.

Rentabilidad financiera

Más conocida como ROE, es la relación entre el beneficio neto que obtiene la empresa antes de impuestos y los fondos propios que tiene.

Rentabilidad comercial o sobre ventas

Es el ratio encargada de evaluar la calidad comercial de una empresa, para ello se dividen los beneficios obtenidos por las ventas entre ventas totales en un determinado periodo de tiempo.

Rentabilidad bruta

Es la rentabilidad que arroja una compañía o una inversión antes de impuestos, amortización del capital entre otros por tanto una métrica un tanto engañosa, ya que no hace referencia a la rentabilidad real que vamos a poder disfrutar como empresa.

Rentabilidad neta

Es la rentabilidad final una vez descontados los impuestos, la amortización del capital y otros da una información más fiable, por que ya descuenta todo lo que pueda reducir la rentabilidad y por ende la viabilidad de una empresa o de una inversión.

2.2.2.4. Indicadores de la rentabilidad

La rentabilidad es un indicador que abarca el conjunto de beneficios o ganancias procedentes de una inversión determinada, de modo que comprende el resultado entre lo invertido y la utilidad, donde la rentabilidad mide la eficiencia de una inversión y se expresa por medio de porcentajes se plasma en seguida, Enciclopedia, (2022)

$$\frac{\text{utilidad}}{\text{inversión}} \times 100$$

2.2.2.5. Indicadores de rentabilidad y formulas

✓ Rentabilidad sobreventas o margen sobre ventas

Mide la utilidad en un año con respecto a las ventas efectuadas en el mismo periodo, también se conoce como margen sobre ventas o índice de productividad.

$$\text{MARGEN SOBRE VENTAS} = \frac{\text{RESULTADO DEL EJERCICIO}}{\text{VENTAS NETAS}} \times 100$$

✓ **Margen de utilidad bruta o margen bruta**

Es el porcentaje residual de la operación realizada entre los ingresos operacionales y los costos de venta.

$$\text{MARGEN DE UTILIDAD BRUTA} = \frac{\text{UTILIDAD BRUTA}}{\text{VENTAS NETAS}} \times 100$$

✓ **Margen en utilidad en operaciones**

Es el primer origen de rentabilidades las inversiones donde se emplea para medir el rendimiento general de los ingresos operacionales, donde se da la relación existente entre la utilidad neta y los ingresos operacionales.

$$\text{MARGEN DE UTILIDAD OPERACIONAL} = \frac{\text{UTILIDAD DE OPERACIÓN}}{\text{VENTAS NETAS}} \times 100$$

✓ **Rentabilidad económica**

Es un indicador importante para juzgar la eficiencia en la gestión empresarial. El no considerar la forma en que han sido financiados los activos permite determinar si una empresa no rentable es por problemas en el desarrollo de su actividad económica o por una deficiente política de financiación.

Entre sus características tenemos que mide la productividad del capital total empleado, sin tener en cuenta la fuente de financiamiento utilizada.

$\text{RENTABILIDAD ECONÓMICA} = \frac{\text{RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN}}{\text{TOTAL ACTIVO}} \times 100$

Esta descomposición nos facilita comprobar que la rentabilidad económica esta afectada por el margen del beneficio.

$$\text{Margen de Beneficio} = \frac{\text{Resultado de Explotación}}{\text{Ventas Netas}} \times 100$$

Y por l rotación de activos:

$$\text{Rotación de los activos} = \frac{\text{Ventas netas}}{\text{Total de activos}}$$

La interpretación de ambos componentes puede incrementar o reducir la rentabilidad económica

✓ **Rentabilidad de margen operacional**

Empleado para medir el rendimiento de los activos operacionales de la organización con respecto al progreso de sus objetivos, donde se da la relación entre la utilidad operacional y los ingresos operacionales.

$$\frac{\text{ingreso}}{\text{ventas}} = \text{margen operacional}$$

✓ **Rentabilidad financiera o sobre patrimonio**

Indicador empleado para evaluar la rentabilidad que posee el conjunto de bienes de los cuales la organización es propietaria.

$$\text{ROE} = \frac{\text{Resultado del Ejercicio}}{\text{Total de Patrimonio}} \times 100$$

2.2.2.6. Empresa

Rivas (2022) menciona que “la empresa es un organismo conformado por personas, los bienes materiales, las aspiraciones y las realizaciones comunes para dar satisfacciones a su clientela”.

Menciona también Promonegocios (2022) que la empresa es un ser, una entidad que está constituida por diversos elementos, tales son, “*el individuo, los bienes materiales, los recursos financieros, así como las capacidades y aspiraciones*” donde el principal propósito es “*satisfacer las necesidades y deseos de un determinado mercado*”.

2.2.2.7. Empresas constructoras

Spc (2016) Las constructoras son las MYPE con una alta demanda de mercado, dicho sector comprende la mano de obra y, el capital de trabajo. La actividad fundamental de este sector es el ofrecer un servicio en bien de la comunidad.

El éxito de estas empresas depende mucho de una adecuada administración, así como la adecuada gestión de los recursos financieros, así mismo, de un trabajo óptimo. Spc (2016)

En el Perú, las empresas constructoras son de vital importancia para el desarrollo económico social. Así mismo, este sector puede tener múltiples opciones de contratos, pueden obtener un contrato con las entidades privadas, así como con las entidades públicas, concursar en licitaciones con el estado, e incluso, poder proveer si están registrados en el RNP.

2.2.2.8. Funciones de la empresa constructora

Según SPC (2016) una constructora es una técnica o un oficio donde fabrica edificaciones e infraestructura y también lleva a cabo labores de rehabilitación y restauración, para generar estas actividades correspondientes a este ejercicio se necesitan acudir a los servicios de empresas profesionales para su ordenamiento, a través de proyectos y planificación, es aquí donde las empresas constructoras entran en el juego y disponen de la infraestructura y mano de obra calificada para realizar los trabajos de construcción, sin dar

importancia a la modalidad de suelo que posea, fino o grueso, pedregoso, húmedo, arenoso, mixto, arcilloso, o calizo cuando es abundante en sales, que también se cuenta con diferentes tipos de materiales, tenemos entre : cemento, varilla, tabiques, entre otros.

2.2.2.9. Tipos de construcción que realizan las empresas constructoras

- ✓ Construcción residencias
- ✓ Construcciones comerciales
- ✓ Construcción industrial
- ✓ Construcción de obras públicas
- ✓ Construcción de instituciones
- ✓ Reforma de farmacias
- ✓ Reforma de variedad

2.2.2.9.1. MYPE

El Peruano (2013) la micro y pequeña empresa en la unidad económica constituida por una persona natural o jurídica, bajo cualquier forma de organización o gestión empresarial contemplada en la legislación vigente, que tiene como objetivo desarrollar actividades de extracción, transformación, producción, comercialización de bienes o prestación de servicios cuando en esta ley se hace mención a las siglas MYPE, se está refiriendo a las micro y pequeña empresa, decretado por la Ley N.º 28015.

2.2.2.10. Regímenes Tributarios

Los regímenes tributarios ordenan la forma en cómo es que las empresas deben pagar los impuestos, así como las escalas de pagos de dichos impuestos. Todo esto depende del régimen al que se está acogido y, la capacidad del negocio, Gob (2022)

Es conclusión, los regímenes tributarios son las reglas tributarias de tu negocio. De acuerdo al régimen tributario que uno elija, se someterá a ciertos derechos, ciertas obligaciones y, ciertas atribuciones tributarias. Huerta (2022)

2.2.2.10.1. Tipos de Regímenes Tributarios

En el Perú se encuentran 4 regímenes tributarios vigentes a la actualidad, estos son: “*Nuevo Régimen Único Simplificado (NRUS), Régimen Especial de Renta (RER), Régimen MYPE Tributario (RMT) y, Régimen General de Renta (RG)*”. SUNAT (2018)

a. NRUS

El NRUS es el régimen dirigido a los pequeños comerciantes y productores que permite el pago de una cuota en función a sus compras o ingresos dentro del mes. NAF(2020)

Así mismo, SUNAT (2018), sugiere que este régimen está dirigido a las personas que recién inician en su negocio y que quieren ser formales, y que la principal característica es que su negocio/actividad va dirigido a los consumidores finales. También hace mención que el NRUS comprende 2 categorías, y que estos dependen del tipo del nivel de ingreso generado dentro del mes.

NRUS			
¿Cuánto vas a pagar?	Tipo de categoría	Ingresos por ventas mensuales y compras	Pago mensual
	1	s/. 5000.00	s/. 20.00
	2	s/. 8000.00	s/. 50.00

¿Qué ventajas tiene este régimen?, Buena (2020) menciona estas cinco ventajas:

1. El negocio podrá emitir el comprobante de pago más importante dentro de esta categoría, las boletas.
2. El negocio no lleva ningún registro contable.
3. La MYPE solo emite un pago al mes.
4. La empresa no tiene obligación de presentar ninguna declaración ni mensual, ni anual.

5. El dueño del negocio podrá tener acceso al “*SIS Emprendedor*”, incluso tendrá el acceso de afiliación de espos@ e hij@s.

b. RER

Es un régimen bajo el cual cualquier empresario o emprendedor puede acogerse, siempre y cuando cumpla los requisitos. La SUNAT también establece un límite para las compras y las ventas bajo este régimen tributario, la cual es de s/ 525 000.00, es decir, algo más de s/ 43750.00 al mes. Jáder (2019)

¿Qué ventajas tiene este régimen?, Este régimen tributario te permite emitir las boletas, facturas y todo tipo de comprobantes que requiera la empresa, de acuerdo a la naturaleza de sus actividades. Así mismo, dicho régimen cuenta con el famoso crédito fiscal, que te permitirá reducir el impuesto final a pagar a la SUNAT. Jáder (2019)

En cuanto a los impuestos y a la forma de declararlos, este régimen tributario te permite declarar el I.R. mensual calculado bajo el 1.5%, lo cual se calculará bajo el valor neto de las ventas que se realicen en el mes. También deberá declarar el IGV que actualmente sigue con el 18%. Además, se deberán pagar todos estos impuestos de acuerdo al calendario de declaraciones publicados en la página de la SUNAT.

c. MYPE Tributario

El principal sector de empresas son las MYPE, ya sea que seas las P. Naturales o, las P. Jurídicas. En este caso, es netamente dedicado a las rentas de 3ra categoría, y que, además, los ingresos anuales netos, no debieran superar las 1700 UIT durante el año fiscal. SUNAT (2018)

Jáder (2019) A este régimen se le permitirá emitir boletas, facturas, y todos los documentos o comprobantes que la ley les permita. Además, deberán llevar los siguientes libros contables, siempre y cuando se cumplan los siguientes:

De acuerdo a los ingresos netos, si son menores a las 300 UIT, deberán llevar: “*libro de compras, ventas y libro diario de formato simplificado*”. Y, si se superase las UIT

antes mencionadas, deberán acogerse al *2do párrafo del art. 65 de la ley del Imp. Renta*. Así también, los impuestos a pagar son el I.R. y el I.G.V., representando el primer impuesto mencionado, el 1%. Este porcentaje siempre y cuando no superen las 300 UIT, y, si sobrepasa esa cantidad de UIT, deberá pagar el 1.5%. Por último, la empresa deberá presentar una declaración jurada del I.R. cada año. Jáder (2019)

d. R. General

El R.G. está orientado a todos los empresarios que, por la naturaleza de sus actividades, tienen un ingreso alto.

¿Cuántas formas para acogerme a este régimen?, la primera de ellas, es por voluntad propia. Esto se da porque en el inicio de actividades de la empresa, de acuerdo a la actividad que se va a realizar y al monto económico que se va a mover se debe acoger a ella. La segunda forma, no es por voluntad propia. Es decir, si usted se encuentra en el NRUS, en el R.E.R. o en el RMT, y se excede el límite de compras y el límite de ventas, y algunos límites que establece la SUNAT, automáticamente la empresa pasa al R. General. Jáder (2019)

¿De qué manera se tributa?, Este régimen tiene una manera especial de tributar, y está orientado por la renta mensual. Por ejemplo, existen 2 formas de calcular el I.R., bajo el R.G., el primero de ellos, se da cuando la empresa es nueva y no tiene historial tributario, en este caso se deberá tomar como porcentaje de pago de I.R., el 1.5%, sin embargo, si la empresa se encuentra a partir de su segundo mes en adelante, ya nos será el 1.5%, sino que será un *coeficiente*. Jáder (2019)

¿Qué es un coeficiente en el R.G.?, es un número expresado en porcentajes el cual es el resultado de la división de dos datos, el primero de ellos, es el monto declarado del mes anterior dividido entre todos los ingresos netos del mes que se va a declarar. Dicho resultado, que es el número porcentual, se le deberá tomar en cuenta los 4 primeros decimales, para el cálculo de ese impuesto. Finalmente, en cuanto al IGV, se mantendrá el 18%. Jáder (2019)

Se debe tener en cuenta que, no existe un límite de compras ni de ventas. También la empresa puede emitir todo tipo de documento o comprobante que demande, así mismo, la contabilidad que deberá llevar dicha empresa, es completa, es decir, llevará todos los libros contables que esté obligado a llevar. Jáder (2019)

No existe un límite de trabajadores, ni tampoco existe un límite de valor de sus activos.

2.2.2.11. Capital de trabajo

Según la revista EAN (2007), “el capital de trabajo es la cantidad de dinero que la empresa necesita para mantener el giro habitual del negocio”. También menciona la gran importancia del capital de trabajo propio, “cuando atraviesan dificultades financieras, no solo comienzan a haber atrasos en el pago de los sueldos, sino que también comienza a haber despidos, acentuándose esto último en las pequeñas empresas”. Es ahí donde entra en juego el capital de trabajo propio, pues con esto, se pueden cubrir los atrasos antes mencionados y se evitan los despidos de trabajadores, además de afrontar desniveles en diversas áreas de la empresa, así como pago a proveedores, o en el mejor de los casos, la reinversión.

2.2.2.12. Control Interno

Lybrand (1997), el Control Interno viene a ser un conjunto de normas, planes, procedimientos y actividades que se realizan con la finalidad de detectar en un cierto tiempo, cualquier tipo de variación y desviación de las metas y objetivos trazados. Así mismo, cumple con prevenir cualquier tipo de desvío que pudiera ocurrir.

Menciona Mejía (2020), que “el control interno promueve eficiencia y que, a su vez, minimizan el riesgo de pérdida de valor de activos y ayudan a garantizar la confiabilidad de los EE.FF.”.

2.2.2.13. RNP

Primero, las siglas RNP, significa Registro Nacional de Proveedores.

Todas las empresas, ya sean personas naturales o jurídicas, incluso, si es nacional o extranjera, o si es micro, mediana o gran empresa, que quieran vender al estado, lo que tienen que hacer es estar inscritos en el RNP de manera previa. Gestión (2018)

El RNP es un sistema de información, y quien lo administra es la OSCE (Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado), quien mantiene actualizada la información de los proveedores.

¿Cuáles son los requisitos para poder pertenecer a este registro?

Primero, la empresa debe estar registrada, segundo, el registro tiene que estar vigente.

Anteriormente el RNP anualmente se pagaba una tasa al OSCE y el registro era de manera anual, actualmente, se estableció que cualquier empresa que quiera proveer, ahora tiene una vigencia indeterminada. Esto a partir del 03 de abril del 2017.

Dentro del RNP se encuentran varios rubros, entre ellos se tienen: bienes y/o servicios, ejecutores de obras y, consultores de obras, de acuerdo a las actividades que realiza. Gestión (2018)

2.2.2.14. SEACE

Es el Sistema Electrónico de Contrataciones del Estado, el cual permite el intercambio de información y la difusión de las contrataciones públicas, así como también el registro de las contrataciones electrónicas.

La importancia de aprender a utilizar el SEACE de acuerdo al numeral 31 de la ley de contrataciones del estado, están obligadas a registrar información sobre su plan anual de contrataciones, los procesos de selección, los contratos y su ejecución, las órdenes de compra y servicio, así como todos los actos que requieran ser publicados. Centro de Capacitación y Desarrollo Global (2014)

Es una herramienta que permite además brindar información relevante para cualquiera que interactúe con dicha herramienta.

¿Quiénes interactúan con el SEACE?

Las *entidades públicas contratantes*, quienes utilizan el SEACE para adquirir bienes, contratar servicios y ejecutar obras. *los proveedores*, quienes utilizan el SEACE para contratar oportunidades de negocio y participar en transacciones electrónicas. La *ciudadanía general*, pues con él pueden informarse sobre las compras realizadas por el estado. Así también entre otras entidades como el SIAF, la SUNAT, la OSCE, Programa Mi Empresa, la Contraloría General de la República. Centro de Capacitación y Desarrollo Global (2014)

III. Hipótesis

El presente trabajo de investigación no cuenta con hipótesis ya que se basa en la revisión Descriptiva.

IV. Metodología

4.1. Diseño de la Investigación

Moreno (2013), El diseño de la investigación fue: no experimental, descriptivo, bibliográfico, documental y de caso. Fue no experimental porque no se manipulo la variable y las unidades de análisis; es decir, la investigación se limitó a describir las características de la variable en las unidades de análisis en su contexto dado. Fue descriptivo porque la investigación se limitó a describir los aspectos más importantes de las variables en las unidades de análisis correspondientes. Fue bibliográfico porque para cumplir con los resultados del objetivo General, se usó una revisión bibliográfica de las investigaciones, también utilizaron documentos oficiales pertinentes. Población y Muestra

4.2. Población y Muestra

4.2.1. Población

En estadística es el nombre específico que recibe particularmente la investigación social y operación de la delimitación del campo de investigación que tienen por objetivo la determinación del conjunto de unidades de observación que van a ser investigadas, para los investigadores el término universo y población son sinónima, Gonzalez (2015).

Dado que la investigación fue bibliográfica, documental y de caso, la población se representó por todo el sector servicio, construcción.

4.2.2. Muestra

Es un sub conjunto o parte del universo o población en que se llevará a cabo la investigación. Hay procedimientos para obtener la cantidad de los componentes de la muestra como fórmulas, lógica y otros, es una parte representativa de la población, López (2004)

Se tomó como muestra para realizar la investigación a la empresa Constructora y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., y dentro de él estará constituida por 1 gerente general, 1 administrador y 1 contador, trabajadores de parte administrativa.

4.3. Definición y Operacionalización de las variables

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores
Variable Financiamiento	Trata de los montos y/o conceptos destinados a financiar la inversión, o sea todas las actividades de una organización. financiar es destinar recursos propios o de terceros para adquirir bienes y derechos, tales como disponibilidades, bienes de cambio, créditos, bienes de uso e intangibles. Y siempre recuerda una norma básica: en cuantía, inversión es siempre igual a financiamiento.	Son los instrumentos y procedimientos que usa el intermediario (intermediario entre la empresa y el solicitante) con la finalidad de otorgarse el financiamiento.	Fuentes de Financiamiento	Dentro y fuera de la empresa. (Interna/externa).
			Los instrumentos financieros	Activos Financieros: Efectivo, valores y depósitos, derechos financieros. Otros: Líneas de crédito, compromisos financieros, garantías, etc.
			Fuente de financiamiento formal.	Bancos, CMACs, Cooperativas, etc.
			Fuente de financiamiento Informal	Prestamistas, amigos, comerciantes, ahorros

				personales, proveedores terceros.
Rentabilidad	La rentabilidad viene a ser el resultado de un proceso productivo y proporcional, es decir, el beneficio o ganancia de un cierto negocio que ha realizado sus actividades. La rentabilidad es un indicador del rendimiento, así mismo, permite evaluar el resultado de la eficacia en la gestión y administración de los recursos económicos y financieros de la empresa.	Es el conjunto de tácticas y procedimientos que se hacen por lo general en la inversión financiera para así obtener resultados propuestos.	Niveles de análisis de rentabilidad	La rentabilidad económica y financiera.
			La rentabilidad en el análisis contable	<ul style="list-style-type: none"> - Análisis de la rentabilidad. - Análisis de la solvencia, es decir, que la misma empresa es capaz de sobrellevar sus obligaciones financieras.

4.4. Técnicas e Instrumentos de Recolección de datos

4.4.1. Técnicas

Para el trabajo de investigación se realizó el recojo de información bibliográfica y encuesta, donde las técnicas de investigación son una serie de procedimientos sistemáticos y metodológicos cuyo objetivo fue operativizar y garantizar el proceso investigativo. Esto nos da de entender que los métodos y técnicas de investigación facilitan la recolección de información precisa y necesaria para agilizar un trabajo de corte científico, López (2004)

Para ellos se utilizó las técnicas principales como: Entrevista, Encuesta y el Análisis según las encuestas.

- a) **Observación:** Es la técnica que se utiliza en todas las modalidades de investigación, así como: directa, indirecta, de gabinete y campo.
- b) **Encuesta estructurada:** se realiza mediante la técnica de cuestionario que es debidamente estructurado de acuerdo a las variables e indicadores, aplicando a las autoridades, funcionarios, servidores y ciudadanía.
- c) **Análisis Documental:** Con estas técnicas recurrimos a las fuentes directas de datos e información necesaria, de carácter necesaria, elaborados por entidad para información, memorias, registros contables, financieros y entre otros.

4.4.2. Instrumentos

Los instrumentos necesarios que se llegó a utilizar durante la investigación son los siguientes:

- a) **Guía de observación:** Una vez obtenida toda información necesaria y relevante, se elaboró una tabla donde se detalla las observaciones en las vistas preliminares con el fin de obtener un panorama de la problemática actual existente, López (2004)

- b) **Cuestionario:** Se realiza una tabla de resumen de las preguntas elaboradas y al final se determina el número de personas que se encuentra y se realiza una determinada respuesta donde al final se realiza un análisis según las respuestas obtenidas, López (2004)

4.5. Plan de Análisis

Este informe fue realizado a través de las siguientes fases:

4.5.1. A Fase 01: Protocolo de consentimiento informado para realizar la encuesta

El protocolo de consentimiento fue enviado para ser validado por el gerente de la empresa Constructora y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., de tal forma nos permitió la aceptación para realizar la investigación a los trabajadores de la empresa, sin embargo, para realizar la encuesta solo se tomó en cuenta a 3 de ellos, el gerente, el administrador y, el contador.

4.5.2. Fase 02: Encuesta

La encuesta fue la herramienta fundamental de trabajo. Se realizó la encuesta a 3 miembros de la empresa, y, dentro de él se encontraron 33 preguntas, teniendo un total de 99 respuestas, donde se codificaron a las preguntas como SÍ=1 y, NO=2. La encuesta fue dirigida especialmente a la parte administrativa porque ellos tienen conocimiento sobre el financiamiento y rentabilidad de la empresa Constructora y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.

4.5.3. Fase 03: análisis descriptivo simple

Se realizó análisis estadístico utilizando el base de datos formulados de acuerdo a las respuestas de cada trabajador, con el objetivo de describir y analizar el conjunto de datos utilizando los porcentajes según los resultados.

4.5.4. Fase 04: Tabulación

Para realizar la tabulación, se tomó en cuenta la codificación de las preguntas y las respuestas, así mismo, se tubo solo preguntas cerradas donde el SÍ, tubo la codificación de 1, y el NO, tubo la codificación de 2. De acuerdo a la cantidad de 3 personas que respondieron, estos fueron, el gerente, el contador y, el administrador. También, por ser cuantitativa, se usaron gráficos estadísticos que fueron de la mano con los porcentajes obtenidos por las respuestas de los participantes.

4.6. Matriz de consistencia

Título de Investigación	Enunciado del problema	Objetivo de la investigación	Variable	Tipo y nivel de Investigación
Financiamiento y rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.	¿Cuáles son las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021?.	<p>Objetivo general: Determinar y describir las características del financiamiento y la rentabilidad de la micro y pequeña empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.</p> <p>Objetivos específicos:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021. 2. Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021. 3. Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021. 	Financiamiento y Rentabilidad	<p>Tipo: Cuantitativo Nivel: Descriptivo Diseño de Investigación: No experimental Técnica: Cuestionario Instrumento: Encuesta</p>

4.7. Principios éticos

Según la (ULADECH, 2019) da a conocer el: Código de ética para la Investigación. Aprobado por acuerdo del Consejo Universitario con Resolución N° 0973-2019-CU-ULADECH-Católica, de fecha 16 de agosto del 2019. El presente Código de Ética tiene como propósito la promoción del conocimiento y bien común expresada en principios y valores éticos que guían la investigación en la universidad. Algunos de los principios son:

- **Protección a las personas:** La persona en toda investigación es el fin y no el medio, por ello necesita cierto grado de protección, el cual se determinará de acuerdo al riesgo en que incurran y la probabilidad de que obtengan un beneficio.
- **Cuidado del medio ambiente y la biodiversidad:** Las investigaciones que involucran el medio ambiente, plantas y animales, deben tomar medidas para evitar daños y las investigaciones deben respetar la dignidad de los animales y el cuidado del medio ambiente incluido las plantas, por encima de los fines científicos; para ello, deben tomar medidas para evitar daños y planificar acciones para disminuir los efectos adversos y maximizar los beneficios.
- **Libre participación y derecho a estar informado:** Las personas que desarrollan actividades de investigación tienen el derecho a estar bien informados sobre los propósitos y finalidades de la investigación que desarrollan, o en la que participan; así como tienen la libertad de participar en ella, por voluntad propia.
- **Beneficencia no maleficencia:** Se debe asegurar el bienestar de las personas que participan en las investigaciones, en tal sentido, la conducta del investigador debe responder a las siguientes reglas generales: no causar daño, disminuir los posibles efectos adversos y maximizar los beneficios.
- **Justicia:** El investigador debe ejercer un juicio razonable, ponderable y tomar las precauciones necesarias para asegurar que sus sesgos, y las limitaciones de sus

capacidades y conocimiento, no den lugar o toleren prácticas injustas, se reconoce que la equidad y la justicia otorgan a todas las personas que participan en la investigación derecho a acceder a sus resultados; el investigador está también obligado a tratar equitativamente a quienes participan en los procesos, procedimientos y servicios asociados a la investigación.

- **Integridad científica:** La integridad o rectitud deben regir no sólo la actividad científica de un investigador, sino que debe extenderse a sus actividades de enseñanza y a su ejercicio profesional; la integridad del investigador resulta especialmente relevante cuando, en función de las normas deontológicas de su profesión, se evalúan y declaran daños, riesgos y beneficios potenciales que puedan afectar a quienes participan en una investigación, de manera que se deberá mantenerse la integridad científica al declarar los conflictos de interés que pudieran afectar el curso de un estudio o la comunicación de sus resultados.

V. Resultados

5.1. Resultados

Los resultados obtenidos tras la aplicación de la encuesta a la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., fueron:

5.1.1. Respecto al Objetivo Específico N° 1

Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla 1: ¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 2: ¿La empresa ya contó con algún crédito?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 3: ¿La empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 4: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?		
Respuesta	Fi	%
Sí	0	0%
No	3	100%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 5: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?		
Respuesta	Fi	%
Sí	1	33%
No	2	67%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 6: ¿El crédito adquirido fue de corto plazo?		
Respuesta	Fi	%
Sí	0	0%
No	3	100%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 7: ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?		
Respuesta	Fi	%
Sí	0	0%
No	3	100%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 8: ¿El crédito adquirido fue de largo plazo?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 9: ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 10: ¿Cree usted que dicho interés es apropiado?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 11: ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta?		
Respuesta	Fi	%
Sí	0	0%
No	3	100%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 12: ¿Ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?		
Respuesta	Fi	%
Sí	1	33%
No	2	67%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

Tabla 13: ¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto al financiamiento.

5.1.2. Respecto al objetivo Específico N° 2

Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla 14: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 15: ¿La empresa obtuvo algún tipo de pérdida?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 16: El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 17: ¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 18: ¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 19: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 20: Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 21: ¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 22: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos privados?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

Tabla 23: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la rentabilidad.

5.1.3. Respecto al objetivo Específico N° 3

Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla 24: ¿La empresa se encuentra en estado “activo/habido”?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 25: ¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 26: ¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 27: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. se encuentra al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?		
Respuesta	Fi	%
Sí	0	0%
No	3	100%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 28: ¿ Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?		
Respuesta	Fi	%
Sí	1	33%
No	2	67%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 29: ¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 30: ¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 31: ¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?		
Respuesta	Fi	%
Sí	1	33%
No	2	67%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 32: ¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?		
Respuesta	Fi	%
Sí	3	100%
No	0	0%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

Tabla 33: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?		
Respuesta	Fi	%
Sí	2	67%
No	1	33%
Total	3	100%

Fuente: Encuesta aplicada a los colaboradores de la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., respecto a la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y la MYPE.

5.2. Análisis de resultados

5.1.2. Respecto al Objetivo Específico N° 1

Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla N° 1: De acuerdo a los resultados obtenidos, la empresa cuenta con capital de trabajo propio. Así mismo, el gerente mencionó que el capital propio es importante para ellos porque con él se les permite solventar ciertos costos y gastos de la empresa, sin embargo, este capital es mínimo y no suficiente para poder ejecutar proyectos de gran envergadura. El gerente menciona que esta situación limita a la empresa a poder realizar al menos 2 proyectos al mismo tiempo.

Dado esos resultados, se puede tomar en cuenta la coincidencia con la investigación de la revista EAN (2007), mencionando que el capital de trabajo propio es de suma importancia, pues, “cuando atraviesan dificultades financieras, no solo comienzan a haber atrasos en el pago de los sueldos, sino que también comienza a haber despidos, acentuándose esto último en las pequeñas empresas”. Es ahí donde entra en juego el capital de trabajo propio, pues con esto, se pueden cubrir los atrasos antes mencionados y se evitan los despidos de trabajadores, además de afrontar desniveles en diversas áreas de la empresa, así como pago a proveedores, o en el mejor de los casos, la reinversión.

Tabla N° 2: El 100% de los encuestados afirmaron que la empresa ya contó con un crédito.

Olivera (2019), menciona que la empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L. acudió a los entes financieros con la finalidad de obtener un financiamiento, estos a su vez, para poder hacer compra de bienes y/o invertir en un proyecto.

Tabla N° 3: La empresa afirmó en su totalidad que la empresa se encuentra actualmente en deuda con un ente financiero. Es decir, actualmente tiene un préstamo.

La investigación de Tudela (2019), mencionó que la empresa Consultores y Constructores Obrainza S.A.C, durante el año fiscal 2019, año en que se realizó la investigación, adquirió financiamiento externo, y que fue destinado al capital de trabajo.

Tabla N° 4: De acuerdo a la respuesta de la encuesta, la empresa, si bien es cierto que tiene actualmente tiene un crédito externo, éste no mantiene deuda con un banco.

Mendez (2021), menciona en su estudio denominado: Financiamiento y Rentabilidad de las Micro y Pequeñas Empresas del sector construcción del Perú; Caso Empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L., de Ayacucho, 2021., afirmó que la empresa no solicitaría ningún préstamo con un banco, en este caso, con el BCP.

Una de las principales características para el rechazo a obtener el crédito de un banco, de parte de la empresa en estudio y, la empresa S&T, es que el interés asciende a un 29% anual.

Tabla N° 5: Se puede decir que la empresa, en términos generales, tampoco tiene ningún apoyo crediticio por parte de una CMAC, teniendo como coincidencia, así como en la tabla N° 4, el estudio de Mendez (2021), donde además de la alta tasa de interés mensual y anual, una principal desventaja de este tipo de entes financieros son los requisitos excesivos que piden tanto los bancos como las CMAC.

También se hace coincidencia con el estudio de Chumbiauca (2020), cuya investigación menciona que el 100% de sus encuestados afirmaron que no acudieron con una CMAC para financiarse.

Tabla N° 6: La empresa en estudio no adquirió un préstamo a corto plazo.

Así mismo, la investigación de Olivera (2019), menciona que la empresa S&T, no obtuvo financiamiento a corto plazo, sino, a largo plazo, en modalidad de leasing financiero.

Tabla N° 7: Se puede decir, de acuerdo a los resultados obtenidos que la empresa no cuenta con préstamos a mediano plazo. Se toma como referencia el estudio de Olivera (2019),

donde, en lo antes mencionado, el plazo adecuado para la empresa S&T, no es ni el corto plazo, ni el mediano plazo, sino, el largo plazo.

Tabla N° 8: La empresa obtuvo financiamiento a largo plazo. En la presente tabla se tomará como referencia al estudio de Olivera (2019), por lo antes ya mencionado en la Tabla N° 6 y la Tabla N° 7.

Dentro de la encuesta, en una de las observaciones que se tuvo a uno de los encuestados, el administrador mencionó que le convenía más el crédito a largo plazo por la oportunidad de concretar el leasing financiero con una de sus adquisiciones.

Tabla N° 9: La empresa conoce el porcentaje del interés generado en el transcurso del plazo de tiempo pactado. Así mismo, el estudio de Mendez (2021), afirmó que la empresa S&T tiene conocimiento de la tasa de interés generada, y es por eso que, ellos no tienen ninguna intención de pagar un 29% anual, lo cual se traduce en un porcentaje de 2.4% mensual.

Tabla N° 10: Se puede afirmar que la empresa cree que el interés generado es adecuado.

Se toma en cuenta para esta tabla, la investigación de Tudela (2019), quien hace mención que, el 100% de encuestados están conformes con el 12% de interés anual que se le cobra a la empresa: Consultores y Construcciones Obrainza S.A.C., concordando también con el estudio de Mendez (2021), quien mencionó que un 29% anual es exagerado.

Cabe precisar que el gerente general dio su punto de vista mencionando que, si bien es cierto que el interés generado fue adecuado, personalmente, quisiera que el interés sea mucho más mínimo para poder obtener más ganancias.

Tabla N° 11: La empresa no realiza sus pagos oportunamente, cabe precisar que, tras la encuesta entre los participantes coincidieron que no se hace el pago puntual solo cuando se tiene una licitación con el estado, por el tiempo que se demora generar la orden de pago si no se hace seguimiento constante.

De acuerdo al estudio de Vázquez (2021), menciona que la empresa NTJ Flores Consultores y Constructores S.A.C. realiza los pagos fuera de fecha, la razón principal es porque la empresa “*necesita de un planeamiento financiero*” para poder prever las futuras necesidades, obligaciones, etc., que sean necesarios cumplir en su fecha.

Tabla N° 12: La empresa no tiene dificultades para pagar el importe mensual. Esto se debe a que, si bien no realiza los pagos de las cuotas a tiempo, tienen la rentabilidad suficiente para poder hacerse cargo de sus obligaciones financieras.

De acuerdo a la investigación de Mendez (2021), la empresa se encuentra en óptimas condiciones, en condiciones netamente financieras. Que, incluso su rentabilidad fue creciendo en los últimos años, por lo que no tienen dificultades para pagar el importe mensual de sus créditos.

Tabla N° 13: La empresa en estudio afirmó que *el financiamiento obtenido sí influyó positivamente a la empresa.*

Se tiene una coincidencia con la investigación de Rojas (2020) donde sus resultados nos dan a conocer que están siempre seguros que el financiamiento mejora la rentabilidad. Presenta una calificación a veces en un 30,8%, casi siempre en un 46,2% y siempre en un 23,1%”. Concluyendo que los participantes encuestados están casi seguros en su totalidad que el financiamiento influyó positivamente a la empresa.

5.1.3. Respecto al Objetivo Específico N° 2

Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla N° 14: Tras la encuesta, se afirmó que la empresa es competitiva.

Vázquez (2021) mencionó en su investigación que la empresa “NTJ Consultores y Constructores S.A.C.”, es competitiva dentro del mercado. Esto a su vez, hace referencia a que

los colaboradores de la empresa tienen estudios técnicos y universitarios, es decir, tienen grado de instrucción.

Tabla N° 15: Los participantes respondieron que la empresa tuvo pérdidas, esto se debe a que muy por fuera de la capacitación, la empresa tuvo pérdidas por los contratos con el estado, pues al no tener capital de trabajo suficiente, por esperar el pago de un proyecto de aquél año, perdieron una contrata con un ente privado, por lo cual se refleja en una pérdida significativa para la empresa.

El autor Rojas (2020) nos da a conocer que la empresa en su estudio denominado: Financiamiento, Rentabilidad y Tributación en la MYPE del sector servicio – Constructora Sanca Valdez S.A.C., Ayacucho 2020, obtuvo ciertas pérdidas en el patrimonio y en sus activos. Esto, debido a que la empresa no tuvo un control interno adecuado, por ello, recomienda que exista un C.I. integral de la empresa constante para que pueda ayudar a prevenir, detectar y contra restar, en este caso, este tipo de pérdidas.

Tabla N° 16: La empresa se considera rentable, pese a tener deficiencias internas, y, aunque se hayan perdido ciertos contratos con entidades privadas, la empresa mantiene una rentabilidad considerable.

Así mismo, de acuerdo al estudio realizado por Rojas (2020), Mendez (2021), Olivera (2019), concluyen que el negocio que tuvieron por estudio, son rentables. Esto, a causa de que manejan ratios financieras y, porque manejan clientes potenciales.

Tabla N° 17: Tras la encuesta realizada, se concluyó que la empresa sí conoce qué es rentabilidad, además de saber por supuesto, los tipos de rentabilidad existentes que son herramientas para el buen manejo empresarial.

De acuerdo a la investigación de Olivera (2019), su empresa en estudio “S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L.”, afirmó tener conocimiento de los tipos de rentabilidad existentes.

Tabla N° 18: Tras la encuesta realizada, se concluyó que la empresa sí conoce los tipos de rentabilidad existentes que son herramientas para el buen manejo empresarial, en este caso, conocen y manejan la rentabilidad financiera.

De acuerdo a la investigación de Olivera (2019), su empresa en estudio S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L., conocen los tipos de rentabilidad para el buen manejo de la empresa, incluyendo la rentabilidad financiera, y que, además de conocer dichos ratios, lo manejan, utilizan y se mueven en base a ellas.

Así mismo, Castillo (2020) menciona en su estudio denominado: “El Leaseback y la Rentabilidad en la Constructora CODARSCI PERÚ S.A.C., Chiclayo 2018”, que conocen y manejan la rentabilidad financiera, y mencionan la gran importancia de esta herramienta pues con ella pueden medir la rentabilidad, con ella pueden saber qué tan rentable es la empresa en los diferentes proyectos. Finalmente, aplican el Leaseback como principal método para poder tener financiación a largo plazo con la posibilidad de un retorno de inversión.

Tabla N° 19: La empresa de acuerdo a sus respuestas, se concluyó que sí mantienen capacitados a su personal de trabajo, por lo que, con estas características se ven reflejadas en el éxito empresarial de la empresa.

Según el estudio de Castillo (2020), mencionó que la empresa debe mantener capacitados al personal de la empresa, pues la capacitación es fundamental para la rentabilidad y éxito empresarial. Sobre todo, en base a su estudio, el autor recomienda que la empresa CODARSCI PERÚ S.A.C., mantenga capacitados al personal en base al Leaseback, para la mejora continua de la rentabilidad financiera.

Así mismo, según el autor Rojas (2020), obtuvo como resultados que la capacitación además de ser una herramienta, es una estrategia para lograr la calidad y la rentabilidad de una empresa. Concluyendo así, que la *capacidad* de la empresa se debe a un manejo constante de la capacitación a sus miembros colaboradores.

Tabla N° 20: Los colaboradores de la empresa son eficientes. Como ya se mencionó anteriormente, el éxito empresarial se debe a la gestión, y esto, por la capacitación, trayendo por consecuencia, la eficiencia en el trabajo.

Vázquez (2021) en su estudio demuestra que la competitividad que tiene la empresa se debe a que se tiene trabajadores con grado de instrucción, así mismo, esto refleja que la empresa se mantiene en ese estado por la gran eficiencia que demuestran en el trabajo, los colaboradores de la empresa.

Tabla N° 21: La empresa afirmó que el financiamiento si se tiene un buen manejo, sí influye en la rentabilidad de la empresa.

Rojas (2019) señala en su investigación que, el financiamiento mejoró la rentabilidad de la empresa; asimismo manifestó que el financiamiento influyó en su rentabilidad lo cual fue utilizado en mejorar los ingresos de estas micro y pequeñas empresas, la rentabilidad obtenida fue utilizada para mejorar la infraestructura del local.

Tabla N° 22: La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., afirmó que, dentro de sus servicios múltiples, una de sus principales fuentes de ingresos son los contratos con entidades privadas. Esta es la principal fuente de ingresos donde incluso la rentabilidad supera el 35% de margen (esto en base al comentario del gerente), así mismo, que el pago percibido no tiene mucha demora, por lo que no se ven afectados para coger otra contrata.

Tabla N° 23: La empresa afirmó que otra fuente de ingresos rentables, son los contratos con el estado, participan de las licitaciones e incluso son proveedores del estado, por lo cual, mencionaron que el margen de utilidad supera el 25%, sin embargo, la principal desventaja es la demora del cobro del ingreso, esto por diferentes factores tales como la entrega de informes en base a las bases del contrato, las órdenes de pago demoran mucho por falta de seguimiento, etc.

5.1.4. Respecto al Objetivo Específico N° 3

Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Tabla N° 24: La empresa se encuentra en estado “*activo/habido*”. Para comprobar tal estado, se procedió a ver la Ficha RUC, la cual confirmó que sí se encuentra formalmente activo/habido. Por supuesto, el estado de la empresa debe estar en esas condiciones para laborar adecuadamente, así como para el contrato con las empresas privadas como las estatales.

Tabla N° 25: Todos los encuestados respondieron que sí conocen a qué régimen pertenecen o están acogidos. Dichas respuestas contrastan adecuadamente puesto que pertenecen a la parte administrativa-gerencial. Así mismo, de acuerdo a la Ficha RUC, la empresa se encuentra acogido en el Régimen MYPE Tributario.

Tabla N° 26: De acuerdo a las respuestas obtenidas, se concluye que la empresa conoce los registros y libros contables que lleva. De acuerdo a Jáder (2019) este régimen se le permitirá emitir boletas, facturas, y todos los documentos o comprobantes que la ley les permita. Además, deberán llevar los siguientes libros contables, siempre y cuando se cumplan los siguientes:

De acuerdo a los ingresos netos, si son menores a las 300 UIT, deberán llevar: *libro de compras, ventas y libro diario de formato simplificado*. Y, si se superase las UIT antes mencionadas, deberán acogerse al *2do párrafo del art. 65 de la ley del Imp. Renta*. Así también, los impuestos a pagar son el I.R. y el I.G.V., representando el primer impuesto mencionado, el 1%. Este porcentaje siempre y cuando no superen las 300 UIT, y, si sobrepasa esa cantidad de UIT, deberá pagar el 1.5%. Por último, la empresa deberá presentar una declaración jurada del I.R. cada año. Jáder (2019)

Tabla N° 27: La empresa en un 100% afirmó que no se encuentra al día con la declaración y pagos de los impuestos tributarios, esto, debido a que hubo un cambio de personal en el área de contabilidad, y que, con la anterior gestión contable, los libros no tenían un llenado adecuado ni se generaban los conceptos de pagos del I.R. e I.G.V. para las fechas correspondientes de acuerdo a su calendario, esto, según el comentario post encuesta que mencionaron.

Así mismo, de acuerdo a Tudela (2019) con su estudio, nos menciona que la empresa Consultores y Constructores Obrainza S.A.C. nos afirmó con un 65% que la empresa sí tuvo dificultades con la declaración de sus impuestos a tiempo.

Tabla N° 28: La empresa afirmó que no mantiene capacitados a los trabajadores de manera interna. Es decir, la empresa no tiene un área destinada a capacitar al personal, como también, la empresa no tiene a un trabajador que asuma dicha responsabilidad.

Por otro lado, Si bien es cierto que no los capacitan internamente, la empresa sí los capacita, pero externamente, según el administrados, de acuerdo a sus comentarios post-encuesta, se les envía a los ingenieros de planta, y al personal administrativo con contrato y en planilla.

Tabla N° 29: Actualmente la empresa se encuentra registrada en el SEACE.

La empresa mencionó anteriormente en la Tabla N° 23, que una de las principales fuentes de ingresos son las licitaciones con el estado. Para poder concursar, se debe estar registrado en el SEACE, (Sistema Electrónico de Contrataciones del Estado), la cual, al estar registrados, se nos permite estar al tanto sobre las informaciones y difusiones de los concursos públicos, licitaciones.

Según Centro de Capacitación y Desarrollo Global (2014) la importancia de aprender a utilizar el SEACE de acuerdo al numeral 31 de la ley de contrataciones del estado, están obligadas a registrar información sobre su plan anual de contrataciones, los procesos de selección, los contratos y su ejecución, las órdenes de compra y servicio, así como todos los

actos que requieran ser publicados. Es una herramienta que permite además brindar información relevante para cualquiera que interactúe con dicha herramienta.

Tabla N° 30: La empresa mencionó anteriormente en la Tabla N° 23, que una de las principales fuentes de ingresos son los contratos con las entidades estatales. Para poder proveer a las municipalidades, se debe estar registrado en el RNP, (Registro Nacional de Proveedores), la cual, al estar registrados, se nos permite estar al tanto sobre las informaciones y difusiones para poder proveer al objetivo que tiene la empresa, las municipalidades.

Todas las empresas, ya sean personas naturales o jurídicas, incluso, si es nacional o extranjera, o si es micro, mediana o gran empresa, que quieran vender al estado, lo que tienen que hacer es estar inscritos en el RNP de manera previa. Gestión (2018)

El RNP es un sistema de información, y quien lo administra es la OSCE (Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado), quien mantiene actualizada la información de los proveedores.

Tabla N° 31: La empresa en el periodo fiscal 2019, no tuvo crédito fiscal. Cabe resaltar que dicho crédito proviene del IGV, puesto que los ingresos por ventas superaron el punto de equilibrio de compras y ventas.

Tabla N° 32: Durante el periodo 2019, la empresa mantuvo deudas con la SUNAT, más no con el SAT. Esta pregunta contrasta con la **Tabla N° 27**, la empresa en un 100% afirmó que no se encuentra al día con la declaración y pagos de los impuestos tributarios, esto, debido a que hubo un cambio de personal en el área de contabilidad, y que, con la anterior gestión contable, los libros no tenían un llenado adecuado ni se generaban los conceptos de pagos del I.R. e I.G.V. para las fechas correspondientes de acuerdo a su calendario, esto, según el comentario post encuesta que mencionaron. Así mismo, de acuerdo a Tudela (2019) en base a la empresa en estudio, Consultores y Constructores Obrainza S.A.C. nos afirmó con un 65% que la empresa sí tuvo dificultades con la declaración de sus impuestos a tiempo y que, durante

el periodo fiscal 2019, no declararon a tiempo el balance anual y que no pagaron el tributo respectivo en la fecha correspondiente, por lo que para el 2020 mantenían una deuda con la SUNAT.

Tabla N° 33: La empresa obtuvo un incremento de los activos en el año fiscal 2021, por lo que pese a tener las dificultades tales como las deudas devengadas de las municipalidades, retraso en la declaración de los tributos, y demás dificultades externas de la empresa, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos.

VI. Conclusiones

6.1. Conclusiones

6.1.1. Respecto al Objetivo Específico N° 1

La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., tiene como principales características del financiamiento: **Primero**, la empresa cuenta con capital propio, pero no suficiente para albergar proyectos de gran envergadura, siendo esta una desventaja para la empresa pues se limita a obtener contratos reducidos en el sector privado como el estatal. **Segundo**, que la empresa estudiada contó con Financiamiento externo a largo plazo, pero no fue por medio de un banco ni tampoco de una CMAC, puesto que las principales desventajas son las altas tasas de interés como los requisitos en exceso hacen que la empresa opte por financiarse por otros medios. **Tercero**, la empresa tiene en cuenta las tasas de interés antes de financiarse, puesto que la empresa siempre busca obtener un porcentaje por debajo del promedio para poder obtener mayor rentabilidad, es decir, obtener utilidades netas al cierre del año fiscal. Así mismo, el interés que les genera anualmente su acreedor está aceptable a comparación de otras entidades, esto, según las respuestas de los encuestados. **Finalmente**, la empresa concluye que el financiamiento es de suma importancia para el desarrollo de la empresa, puesto que, si es adecuado el manejo, puede llegar a generar una rentabilidad positiva que asegure el éxito de la empresa.

6.1.2. Respecto al Objetivo Específico N° 2

La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., tuvo como principales características de la rentabilidad: **Primero**, la empresa tiene conocimiento de los conceptos básicos pero fundamentales, estos son, los tipos de ratios financieros. **Segundo**, la empresa también utiliza los ratios para poder medir los niveles de rentabilidad que genera cada proyecto. **Tercero**, la empresa tiene personal calificado con grados de instrucción técnico-universitarios, la cual es una fortaleza de la empresa, así mismo, mantiene capacitado

externamente a los miembros colaboradores, teniendo como resultado, una eficiencia laboral. Cuarto, La empresa cuenta con fuentes de ingresos importantes para este sector, entre estos tenemos a dos principales fuentes, el sector privado y el sector estatal. **Finalmente**, dado las características anteriores, se concluye que la empresa es rentable, así mismo, en la tabla N° 14 nos afirmó que la empresa es competitiva en el mercado.

6.1.3. Respecto al Objetivo Específico N° 3

La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., tuvo como principales características de la relación entre el Financiamiento, la rentabilidad y las MYPE, **Primero**, que la empresa está al tanto del tema contable, es decir, la empresa tiene conocimiento certero del régimen tributario al que se está acogido, en este caso, al Régimen MYPE Tributario, también, saben a detalle los libros y registros contables que lleva. **Segundo**, que la empresa para obtener movimientos constantes para el negocio, están registrados en el SEACE y en el RNP, esto, con la finalidad de obtener contratos con el estado, así como el poder proveer al mismo. También, que la empresa mantiene un mayor flujo de efectivo con los contratos con entidades privadas, con el tema de construcción. **Finalmente**, la empresa durante el año fiscal 2021, obtuvo un incremento de sus activos. Concluyendo así, que la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., mantiene una relación financiera –rentable, es decir, la empresa es rentable gracias al financiamiento, tras una adecuada aplicación de la misma, también, gracias a la capacitación, que se traduce a una eficiencia laboral, traen consigo el éxito de la empresa, la rentabilidad.

Recomendaciones

El financiamiento dentro de las empresas, en este caso, dentro de las MYPE, son de vital importancia, ya que, con estas, se puede llegar a obtener no solo rentabilidad, sino también, éxito empresarial, que, a la larga, favorecerán a la sociedad, pues si la empresa crece, se generan más empleos, genera competencia, y la economía incrementa.

Se recomienda a la empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani S.A.C., programar un plan de trabajo anual proyectado a las empresas privadas, pues con este PAT, la empresa podrá trabajar con más orden en base a fechas determinadas, también se recomienda dar seguimiento a las órdenes de pago de los proyectos realizados con el estado, pues el principal problema que tiene la empresa en estudio es la falta de liquidez por la demora de cobros de dichas órdenes de pago. Así mismo, se recomienda manejar una caja chica para el pago de los costos y gastos imprevistos que tenga la empresa, pues con los resultados obtenidos, la empresa en estudio mantiene deudas y no es puntual con el banco o la SUNAT. Con estas recomendaciones la empresa a corto plazo podrá obtener aún mayor rentabilidad que la que ya tiene, así mismo, podrá trabajar más cómodamente, no perderá más contratos ni privados, ni públicos y por supuesto, no perderá el rumbo empresarial.

Propuesta de mejora

1. Se propone tener en consideración obtener créditos bancarios, puesto que, al obtener dicho crédito, obtienes un historial más acreditado para posteriores financiamientos. También, se te permitirá ingresar a obtener posteriormente el financiamiento con mucha más facilidad y, con un rango monetario más amplio.
2. Se propone contratar a un especialista en contabilidad de planta, puesto que, la empresa solo tiene un contador que se encarga de la parte tributaria, pero no va más a fondo. Teniendo un contador de planta, aminorará las falencias que hasta ahora tiene la empresa, las deudas tributarias y la falta de puntualidad al momento de hacer las declaraciones tributarias mensuales- anuales.
3. Se propone también, manejar un sistema financiero que facilite la contabilidad de la empresa, siempre y cuando aún no se mantenga un contador o financiero de planta.
4. Se propone que la empresa cuente con una cartera de la clientela potencial. Será una gran fortaleza para la empresa puesto que se tendrá relación actual a la fecha para poder realizar proyectos que generen rentabilidad.
5. Se propone a la empresa manejar una lista de alianzas estratégicas para poder crear un consorcio, puesto que la empresa aún no cuenta con todo lo necesario para poder licitar un proyecto de gran envergadura.
6. Se propone también, manejar el financiamiento a largo plazo, puesto que el tipo de flujo de efectivo de la empresa, amerita el pago mínimo mensual durante un periodo largo, ya que de acuerdo a los proyectos con que trabaja, es necesario.
7. Se propone a la empresa que mantenga un control interno constante, puesto que el control interno dentro de las áreas de la estructura empresarial, ayudará a detectar, corregir y prever los desniveles de eficiencia.

8. Se propone a la empresa que mantenga más contratos con entidades privadas por el mismo hecho de no tener aún un capital de trabajo solvente que pueda abarcar demás proyectos. Esto a causa de la deficiencia de tener que esperar el pago de los servicios con una entidad estatal. Las órdenes de pago por lo general demoran mucho más que en las entidades privadas.
9. Finalmente, se propone que la empresa mantenga una capacitación trimestral para con los colaboradores de la empresa, pero no solo a los que se encuentran en planilla o con contratos, sino, en su totalidad, puesto que todos los trabajadores, por más mínimo que sea su aporte, en conjunto realzan la eficiencia de la empresa, es decir, hacen que sea más rentable.

Referencias Bibliográficas

- Arias Lescano, C. A., & Isla Chahuayllo, D. A. (2018). *El impacto del financiamiento de las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito en la rentabilidad de las empresas MyPe del sector confecciones en el distrito de la Victoria, Lima, Perú*. Universidad Tecnológica del Perú, Facultad de Administración y Negocios. Lima: UTP. Recuperado el 02 de Octubre de 2020, de http://repositorio.utp.edu.pe/bitstream/UTP/1969/3/Carlos%20Arias_Diego%20Isla_Trabajo%20de%20Investigacion_Bachiller_2018.pdf
- Atalaya Villanueva, F. E. (2021). *Google*. (U. C. Chimbote, Editor, F. y. Facultad de Ciencias Contables, Productor, & Escuela Profesional de Contabilidad) Recuperado el 16 de Agosto de 2022, de https://repositorio.uladech.edu.pe/:https://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13032/26194/CONSTRUCTORA_FINANCIAMIENTO_Y_MICRO_EMPRESA_ATALAYA_VILLANUEVA_FLORINDA_ELIZABETH.pdf?sequence=1
- Banco Bilbao Vizcaya Argentaria BBVA. (s.f de 2022). *Google*. (BBVA México, Editor) Recuperado el 17 de Agosto de 2022, de <https://www.bbva.mx/educacion-financiera:https://www.bbva.mx/educacion-financiera/f/financiamiento.html#:~:text=El%20financiamiento%20es%20el%20proceso,recursos%20aportados%20por%20sus%20inversionistas>.
- Buena Gerencia. (12 de Agosto de 2020). *Buena Gerencia*. Recuperado el 17 de Julio de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=KHDNmb6iIBk>
- Castillo Carlos , M. (2020). *Google*. (U. S. Sipán, Editor, F. d. Empresariales, Productor, & Escuela Académico Profesional de Contabilidad) Recuperado el 15 de Agosto de 2022, de repositorio.uss.edu.pe:

<https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/7021/Castillo%20Carlos%20M%C3%B3nica.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Castillo Carlos, M. (2020). *El Leaseback y la Rentabilidad en la Constructora CODARSCI PERÚ S.A.C., Chiclayo, 2018*. Universidad Señor de Sipán, Facultad de Ciencias Empresariales. Pimentel: USS. Recuperado el 17 de Agosto de 2022

Ceja Cardona, D. S. (2016). *Google*. (I. p. Nacional, Ed.) Recuperado el 18 de Agosto de 2022, de <https://tesis.ipn.mx/>: <https://tesis.ipn.mx/jspui/bitstream/123456789/14265/1/Tesis%20Ceja%20Cardona%20Diana%20Samantha..pdf>

Centro de Capacitación y Desarrollo Global. (14 de Mayo de 2014). *Centro de Capacitación y Desarrollo Global*. Recuperado el 20 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=6gX6CXLSSFA>

Chumbiauca Castillo, G. (2020). *Propuesta de Mejora de los Factores Relevantes del Financiamiento y Rentabilidad de la Pequeña Empresa Constructora T-Rex Constructores S.R.L., en la ciudad de Huaraz, 2019*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Huaraz: ULADECH. Recuperado el 13 de Agosto de 2022, de http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13032/19546/PRESTAMO_CONSTRUCCION_CHUMBIAUCA_CASTILLO_GIUSEPPI.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Contreras Salluca, N., & Díaz Correa, E. D. (2015). *Rentabilidad*. Universidad Peruana Unión. Escuela Profesional de Contabilidad. Recuperado el 21 de Agosto de 2022, de https://scholar.google.com.pe/scholar?q=teoria+de+la+rentabilidad&hl=es&as_sdt=0&as_vis=1&oi=scholart

Diario Gestión. (24 de Diciembre de 2018). *Diario Gestión*. Recuperado el 23 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=y3183ZctZ30>

Drimer, Roberto. (2011 de setiembre de 2011). *Google*. Recuperado el 19 de Agosto de 2022, de <https://www.consejosalta.org.ar/2011/09/teoria-del-financiamiento/>

El Peruano. (28 de 12 de 2013). Mypes en el Peru. *Normas Legales*, pág. 15. Recuperado el 15 de Mayo de 2020, de <https://busquedas.elperuano.pe/normaslegales/aprueban-texto-unico-ordenado-de-la-ley-de-impulso-al-desarr-decreto-supremo-n-013-2013-produce-1033071-5/>

emprender.sunat.gob.pe. (s.f. de s.f. de 2018). <https://emprender.sunat.gob.pe>. Recuperado el 25 de Julio de 2022, de <https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/decido-emprender/regimen-tributario>

emprender.sunat.gob.pe. (s.f. de s.f. de 2018). <https://emprender.sunat.gob.pe>. Recuperado el 17 de Julio de 2022, de <https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/decido-emprender/regimen-tributario>

Enciclopedia. (03 de Setiembre de 2020). Qué es el financiamiento. (Etecé, Ed.) *Concepto*. Recuperado el 19 de Agosto de 2022, de <https://concepto.de/financiamiento/>

Enciclopedia. (2022). *Google*. (E. Etecé, Editor) Recuperado el 17 de Agosto de 2022, de <https://concepto.de/financiamiento/>

Enciclopedia Económica. (Julio de 2022). Indicadores de rentabilidad. (Grudem, Ed.) *Económica*. Recuperado el 2 de Agosto de 2022, de <https://enciclopediaeconomica.com/rentabilidad/>

Erossa Martin , E. V. (s.f). *Google*. (F. d. Administrativas, Ed.) Recuperado el 20 de Agosto de 2022, de <https://www.fcca.umich.mx/>: <https://www.fcca.umich.mx/descargas/apuntes/academia%20de%20finanzas/finanzas>

%20ii%20mauricio%20a.%20chagolla%20farias/administracion%20financiera%20ca
pitulo%206.pdf

Galvez Lliuya, L. M. (2021). *Google*. (U. C. Chimbote, Editor, F. y. Facultad de Ciencias Contables, Productor, & Escuela Profesional de Contabilidad) Recuperado el 17 de Agosto de 2022, de <http://repositorio.uladech.edu.pe/>: http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13032/23276/EMPRESA_FINANCIAMIENTO_GALVEZ_LLIUYA_LIZ_MARGOT.pdf?sequence=1&isAllowed=y

gob.pe. (03 de Mayo de 2022). *www.gob.pe*. Recuperado el 13 de Agosto de 2022, de <https://www.gob.pe>: <https://www.gob.pe/280-regimenes-tributarios>

Huerta, J. L. (23 de Enero de 2022). *Juan Luis Huerta*. Recuperado el 13 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=58OyAO1TiLY>

ILO. (s.f. de s.f. de 2018). <https://www.ilo.org>. Recuperado el 14 de Agosto de 2022, de https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/---sro-santiago/documents/publication/wcms_654249.pdf

Jáder Asesores. (02 de Octubre de 2019). *Jáder Asesores*. Recuperado el 17 de Julio de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=qysHqaOO-4k>

Jáder Asesores. (08 de Octubre de 2019). *Jáder Asesores*. Recuperado el 15 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=NwHUuzFcEXw>

Jáder Asesores. (09 de Octubre de 2019). *Jáder Asesores*. Recuperado el 13 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=jorHI7WJWEk>

Luis López, P. (2004). Población Muestra y Muestreo. (P. Cero, Ed.) *Scielo*, 09(08), 01. Recuperado el 17 de Agosto de 2022, de http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1815-02762004000100012

- Lybrand, C. &. (s.f. de s.f. de 1997). *Informe COSO*. Recuperado el 15 de Agosto de 2022, de https://www.academia.edu/34354228/Los_nuevos_conceptos_del_Control_Interno_P%C3%A1gina_1_de_17
- Medina Giacomozzi, A. I., & Cabas Monje, J. (2018). *Google*. Recuperado el 17 de Agosto de 2022, de <http://repopib.ubiobio.cl/jspui/bitstream/123456789/420/1/Yanine%20Nazal%2C%20Marcela%20Graciela.pdf>
- Mejía Chavarría, A. I. (15 de Mayo de 2020). *Mtro. Mejía Chavarría, Argenis Iván*. Recuperado el 05 de Agosto de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=ZVFHulF8TZI>
- Mendez Curo, D. (2021). *Financiamiento y Rentabilidad de las Micro y Pequeñas Empresas del sector Construcción del Perú: Caso Empresa "S&T Contratistas y Servicios Múltiples" S.R.L., de Ayacucho, 2021*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias COntables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 15 de Agosto de 2022
- NAF UPN. (26 de Mayo de 2020). *NAF UPN*. Recuperado el 23 de Julio de 2022, de <https://www.youtube.com/watch?v=Z--xKgDxqyE>
- Olivera Espinoza, I. (2019). *Financiamiento, Rentabilidad y Tributación de la Micro y Pequeña Empresa de rubro Construcción, Caso:"Empresa S&T Contratistas y Servicios Múltiples S.R.L.", Ayacucho 2019*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 17 de Agosto de 2022
- Olivera Espinoza, I. (2019). *Google*. (U. C. Chimbote, Ed.) Recuperado el 18 de Agosto de 2022, de <http://repositorio.uladech.edu.pe/>: <http://repositorio.uladech.edu.pe/handle/20.500.13032/16526>

- Porporatto, M. (2020). *Google* . Recuperado el 20 de Agosto de 2022, de <https://importancias.com/>: <https://importancias.com/financiamiento/>
- Prado Maciso, K. (2021). *Google* . (U. C. Chimbote, Editor, F. y. Facultad de Ciencias Contables, Productor, & Escuela Profesional de Contabilidad) Recuperado el 16 de Agosto de 2022, de <http://repositorio.uladech.edu.pe/>: http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13032/23277/CRECIMIENTO_FINANCIAMIENTO_PRADO_MACISO_KARINA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Promonegocios.net. (s.f. de Enero de 2022). *www.promonegocios.net*. Recuperado el 12 de Agosto de 2022, de <https://www.promonegocios.net/mercadotecnia/empresa-definicion-concepto.html#notas>
- Raisin GmbH, B. (2022). Tipos de rentabilidad . *Raisin*. Recuperado el 20 de Agosto de 2022, de <https://www.raisin.es/educacion-financiera/rentabilidad-que-es-tipos-y-como-se-calcula/>
- Revista EAN. (s.f. de Setiembre de 2007). *journal.universidadean.edu.co*. Recuperado el 20 de Agosto de 2022, de <https://journal.universidadean.edu.co> › download
- Rivas Casco, R. (s.f. de s.f. de 2022). *ochirox.files.wordpress.com*. Recuperado el 12 de Agosto de 2022, de [https://ochirox.files.wordpress.com:](https://ochirox.files.wordpress.com/) <https://ochirox.files.wordpress.com/2010/07/crim-ac2mn.pdf>
- Rojas Pariona, Y. (2020). *Financiamiento, Rentabilidad y Tributación en la Micro y Pequeña Empresa del Sector Servicio "Constructora Sanca Valdez" S.A.C., Ayacucho 2020*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 26 de Julio de 2022

- Rojas Ramirez, K. (2019). *Financiamiento y Rentabilidad de las Micro y Pequeñas Empresas Constructoras del Perú: Caso Inversiones Medina Constructora y Consultora S.A.C., Ayacucho, 2018*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 18 de Agosto de 2022
- Rojas Ramirez, K. (2019). *Google*. (U. C. Chimbote, Editor, F. D. Administrativas, Productor, & Escuela Profesional de Contabilidad) Recuperado el 15 de Agosto de 2022, de <https://repositorio.uladech.edu.pe/>:
https://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13032/18138/FINANCIAMIENTO_Y_RENTABILIDAD_ROJAS_RAMIREZ_KATIA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Spc Constructora. (11 de 03 de 2016). *Empresa constructora*. Obtenido de Blog: <http://www.spconstrutora.es/blog/que-hace-una-empresa-construtora.php>
- Torrez , B. C. (1994). *Metodología de investigación*. Lima, Perú . Recuperado el 25 de Noviembre de 2021
- Tudela La Torre, C. E. (2019). *Tributación, Financiamiento y Rentabilidad de la Micro y Pequeña Empresa del sector servicio "Consultores y Constructores OBRAINZA S.A.C.", Ayacucho, 2019*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 23 de Agosto de 2022
- ULADECH. (2019). *Código de ética para la investigación*. Obtenido de <https://www.uladech.edu.pe/images/stories/universidad/documentos/2019/codigo-de-etica-para-la-investigacion-v002.pdf>
- Vázquez López, S. C. (2021). *El Financiamiento y la Rentabilidad de las Micro y Pequeñas Empresas del sector Construcción, Empresa NTJ Flores Consultores y Constructores*

S.A.C. de Ayacucho, 2021. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias Contables, Financieras y Administrativas. Ayacucho: ULADECH. Recuperado el 27 de Julio de 2022

Vega Andrade, I. R. (2017). *Google*. (U. d. Guayaquil, Ed.) Recuperado el 18 de Agosto de 2022, de <http://repositorio.ug.edu.ec/>: <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/22894/1/TESIS%20ISIDRO%20RAMON%20VEGA%20ANDRADE.pdf>

Written. (11 de marzo de 2021). *Google. Soluciona Empresarial*. Recuperado el 19 de Agosto de 2022, de [www.solucionaempresarial:](http://www.solucionaempresarial.com/) <http://www.solucionaempresarial.com/interes-general/tipos-de-financiamiento-corto-plazo/>

Anexos

Anexo 1: Ficha RUC



FICHA RUC : 20573893469
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HÑOS S.A.C.
 CIR- COMPROBANTE DE INFORMACIÓN REGISTRADA
 Número de Transacción : 62068719

Información General del Contribuyente

Apellidos y Nombres ó Razón Social : CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HÑOS S.A.C.
Tipo de Contribuyente : 39-SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
Fecha de Inscripción : 07/11/2014
Fecha de Inicio de Actividades : 07/11/2014
Estado del Contribuyente : ACTIVO
Dependencia SUNAT : 0133 - I.R. JUNIN-MEPECO
Condición del Domicilio Fiscal : HABIDO
Emisor electrónico desde Comprobantes electrónicos : 18/02/2019
 : FACTURA (desde 18/02/2019)

Datos del Contribuyente

Nombre Comercial : -
Tipo de Representación : -
Actividad Económica Principal : 7110 - ACTIVIDADES DE ARQUITECTURA E INGENIERÍA Y ACTIVIDADES CONEXAS DE CONSULTORÍA TÉCNICA
Actividad Económica Secundaria 1 : 4290 - CONSTRUCCIÓN DE OTRAS OBRAS DE INGENIERÍA CIVIL
Actividad Económica Secundaria 2 : 5221 - ACTIVIDADES DE SERVICIOS VINCULADAS AL TRANSPORTE TERRESTRE
Sistema Emisión Comprobantes de Pago : MANUAL
Sistema de Contabilidad : MANUAL
Código de Profesión / Oficio : SIN ACTIVIDAD
Número Fax : -
Teléfono Fijo 1 : 64 - 389167
Teléfono Fijo 2 : -
Teléfono Móvil 1 : 64 - 935801718
Teléfono Móvil 2 : 64 - 964013146
Correo Electrónico 1 : conscahuayahnosac@outlook.es
Correo Electrónico 2 : rhuil_2333@outlook.com

Domicilio Fiscal

Actividad Económica : 7110 - ACTIVIDADES DE ARQUITECTURA E INGENIERÍA Y ACTIVIDADES CONEXAS DE CONSULTORÍA TÉCNICA
Departamento : JUNIN
Provincia : HUANCAYO
Distrito : PILCOMAYO
Tipo y Nombre Zona : -
Tipo y Nombre Via : AV. LEONCIO PRADO
Nro Km : 304
Mz : -
Lote : -
Opto : -
Interior : -
Otras Referencias : MISMA CASA SANTOS CHOCANO PORTON PLOMO
Condición del inmueble declarado como Domicilio Fiscal : CESION EN USO.

Datos de la Empresa

Fecha Inscripción RR.PP : 11/09/2014
Número de Partida Registral : 11202059
Tomo/Ficha : 0091
Folio : -
Asiento : A00001
Origen del Capital : NACIONAL
País de Origen del Capital : -

Registro de Tributos Afectos

3/8/22, 12:01 Datos de Ficha RUC- CIR(Constancia de Información Registrada)

Tributo	Afecto desde	Exoneración		
		Merca de Exoneración	Desde	Hasta
IGV - OPER. INT. - CTA. PROPIA	07/11/2014	-	-	-
RENTA STA. CATEG. RETENCIONES	01/02/2015	-	-	-
RENTA - REGIMEN MYPE TRIBUTARIO	01/01/2021	-	-	-
ESSALUD SEG REGULAR TRABAJADOR	01/02/2015	-	-	-
SNP - LEY 19990	01/02/2015	-	-	-
SENCICO	07/11/2014	-	-	-

Representantes Legales					
Tipo y Número de Documento	Apellidos y Nombres	Cargo	Fecha de Nacimiento	Fecha Desde	Nro. Orden de Representación
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -42885974	CAHUAYA HUAMANI ELMER	GERENTE GENERAL	27/04/1983	11/09/2014	-
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo	
	JR. MIGUEL GRAU 521	JUNIN HUANCAYO PILCOMAYO	12 - -	-	

Otras Personas Vinculadas						
Tipo y Nro.Doc.	Apellidos y Nombres	Vinculo	Fecha de Nacimiento	Fecha Desde	Origen	Porcentaje
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -42885974	CAHUAYA HUAMANI ELMER	SOCIO	27/04/1983	11/09/2014	-	20.000000000
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo		
	JR. MIGUEL GRAU 521	JUNIN HUANCAYO PILCOMAYO	12 - -	-		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -20094903	CAHUAYA HUAMANI JOSE	SOCIO	27/01/1975	11/09/2014	-	20.000000000
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo		
	- - - - -	- - - - -	- - - - -	- - - - -		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -42084263	CAHUAYA HUAMANI JUAN MIGUEL	SOCIO	01/11/1978	11/09/2014	-	20.000000000
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo		
	- - - - -	- - - - -	- - - - -	- - - - -		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -47683574	CAHUAYA HUAMANI RICHARD	SOCIO	25/08/1990	11/09/2014	-	20.000000000
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo		
	- - - - -	- - - - -	- - - - -	- - - - -		
DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD -45226777	CAHUAYA HUAMANI WILLIAM RONAL	SOCIO	16/08/1988	11/09/2014	-	20.000000000
	Dirección	Ubigeo	Teléfono	Correo		
	- - - - -	- - - - -	- - - - -	- - - - -		

Establecimientos Anexos						
Código	Tipo	Denominación	Ubigeo	Domicilio	Otras Referencias	Cond.Legal
0001	SUCURSAL	-	AYACUCHO HUAMANGA SAN JUAN BAUTISTA	BAR. MIGRIFLORES BAJO JR. LOS MICROCHUCOS Mz. B Lote 20	JIRON LAS CUICARDAS	ALQUILADO

Importante
 La SUNAT se reserva el derecho de verificar el domicilio fiscal declarado por el contribuyente en cualquier momento.
 Documento emitido a través de SOL - SUNAT Operaciones en Línea, que tiene validez para realizar trámites Administrativos, Judiciales y demás.

[https://e-menu.sunat.gob.pe/0-0-librenu/MenuInternet.htm?postano=""\\$agrupacion=""](https://e-menu.sunat.gob.pe/0-0-librenu/MenuInternet.htm?postano=)

Anexo 2: Constancia de validación de cuestionario

CONSTANCIA DE VALIDACIÓN

Yo CPC. MÓNICA ROJAS ALVARADO, identificado con el número de DNI N° 47314126, Contador Público Colegiado con Registro de colegiatura N° 017-1394, he revisado el proyecto de tesis denominado Financiamiento y Rentabilidad de la Micro y Pequeña Empresa del sector servicio “Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.”, Ayacucho, 2022., que desarrolla el bachiller en Contabilidad ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER, con DNI N° 70653943, para obtener el título de Contador Público.

Tras evaluar los instrumentos de recolección de datos (encuestas) con la finalidad de optimizar los resultados, valido el instrumento presentado por el tesista puesto que reúnen las condiciones para que la información que se obtenga se ajuste a la realidad.

Ayacucho, 25 de julio 2022.



CPC. MÓNICA ROJAS ALVARADO
N° Mat. 017-1394
CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO

CONSTANCIA DE VALIDACIÓN

Yo CPC. Julio Ramos Huamán....., identificado con el número de DNI N° 80222367 Contador Público Colegiado con Registro de colegiatura N° 017-495....., he revisado el proyecto de tesis denominado Financiamiento y Rentabilidad de la Micro y Pequeña Empresa del sector servicio “Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.”, Ayacucho, 2021, que desarrolla el bachiller en Contabilidad ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER, con DNI N° 70653943, para obtener el título de Contador Público.

Tras evaluar los instrumentos de recolección de datos (encuestas) con la finalidad de optimizar los resultados, valido el instrumento presentado por el tesista puesto que reúnen las condiciones para que la información que se obtenga se ajuste a la realidad.

Ayacucho, 25 de 07... 2022.

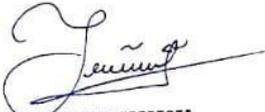

.....
Julio Ramos Huamán
CPC. N°017-495

CONSTANCIA DE VALIDACIÓN

Yo CPC. Jaqueliny Quispe Terraza....., identificado con el número de DNI N° 70132023 Contador Público Colegiado con Registro de colegiatura N° 1741....., he revisado el proyecto de tesis denominado Financiamiento y Rentabilidad de la Micro y Pequeña Empresa del sector servicio "Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.", Ayacucho, 2021, que desarrolla el bachiller en Contabilidad ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER, con DNI N° 70653943, para obtener el título de Contador Público.

Tras evaluar los instrumentos de recolección de datos (encuestas) con la finalidad de optimizar los resultados, valido el instrumento presentado por el tesista puesto que reúnen las condiciones para que la información que se obtenga se ajuste a la realidad.

Ayacucho, 25 de 07... 2022.



Jaqueliny Quispe Terraza
CONTADORA
C.P.C. N° 1741



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ANGELES
CITAMBO

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUA YA HUAMANI HNOS S.A.C., AYACUCHO, 2022.

Apellidos y nombres:

Cargo:

Fecha:

1. Objetivo Específico 1: Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
	¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?			
2	¿La empresa ya contó con algún crédito?			

Julio Ramos Huamán
CPC. N°017-495

Jaquelyn Qllispe (maza)
CONTADORA
C.P.C. N° 1741

-
- 3 Actualmente, ¿la empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?
-
- 4 Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?
-
- 5 Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?
-
- 6 ¿El crédito adquirido fue de corto plazo?
-
- 7 ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?
-
- 8 ¿El crédito adquirido fue de largo plazo?
-
- 9 ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?
-
- 10 ¿Cree usted que dicho interés es apropiado?
-
- 11 ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta, es decir, es puntual?
-
- 12 En el transcurso del pago al ente financiero, ¿ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?
-

~0 p.B
~fl?,
- - 3 - 1" W
1,5

4

Julio Ramos J. Junmán
CPC. N° 17.495

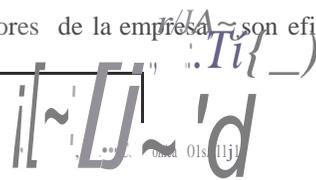
----- -- -!
~ , -/ . r :

Jaquesfiry @ispe Trr(Li
CONTAÓORA
CPC N° 1741

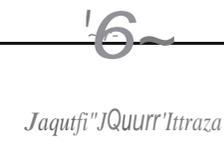
13	¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?			
----	--	--	--	--

2. Objetivo específico 2: Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

N°	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?			
2	En los últimos 3 años, ¿la empresa obtuvo algún tipo de pérdida?			
3	El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?			
4	¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?			
5	¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?			
6	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?			
7	Los colaboradores de la empresa ¿son eficientes?			


 David Cahuaya Huamani
 CONSTRUCTOR
 C.P.C. N° 017-495


 Jaquifí J. Quiró Ittraza
 CONTADORA
 C.P.C. N° 1741


 Jaquifí J. Quiró Ittraza
 CONTADORA
 C.P.C. N° 1741

5	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?			
6	¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?			
7	¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?			
8	¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?			
9	¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?			
10	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?			
11	¿La empresa maneja un control interno periódico?			

L. L. VICENTE ROJAS ALVARADO
 N° Matr. 017-1394
 COMISIÓN FISCAL COLEGIADA

Julio Ramos Huamán
 CPC. N°017- 495

Jaqueline Quispe Terraza
 CONTADORA
 C.P.C. N° 1741

Anexo 3: Protocolo de consentimiento informado de entrevista

“Año del Fortalecimiento de la Soberanía Nacional”



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

DEPARTAMENTO ACADÉMICO DE METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

Solicito: Autorización para aplicar Instrumento Psicológico

A : CAHUAYA HUAMANÍ, ELMER.

Gerente General

YO : ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER con DNI 70653943, estudiante de la carrera profesional de Contabilidad, de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, ante usted, me presento y expongo lo siguiente:

Que, en cumplimiento con las normas académicas de la universidad y con la finalidad de obtener el grado académico de título profesional en Ciencias Contables, Financieras y Administrativas, solicito a su despacho, la autorización para aplicar los instrumentos de validación referida a mi proyecto de tesis que tiene como título, **Financiamiento y Rentabilidad de la Micro y Pequeña Empresa del sector servicio, Constructores y Consultores David Cahuya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.**

Esperando su atención que merezca la presente, aprovecho la oportunidad para ofrecerle mi especial consideración y estima personal.

Atentamente,

Abregú Paredes, Jean Kuper.

Cahuaya Huamani, Elmer.

COMITÉ INSTITUCIONAL DE ÉTICA EN INVESTIGACIÓN – UALDECH CATÓLICA

Anexo 4: Protocolo de consentimiento informado de encuesta



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

PROTOCOLO DE CONSENTIMIENTO INFORMADO PARA ENTREVISTAS

(Ciencias Sociales)

Estimado/a participante,

Le pedimos su apoyo en la realización de una investigación en Ciencias Sociales, conducido por ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER, que es parte de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote.

La investigación denominada:

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HNOS. S.A.C., AYACUCHO, 2021.

La entrevista durará aproximadamente 30 minutos y todo lo que usted diga será tratado de manera anónima.

- La información brindada será grabada (si fuera necesario) y utilizada para esta investigación.
- Su participación es totalmente voluntaria. Usted puede detener su participación en cualquier momento si se siente afectado, así como dejar de responder alguna interrogante que le incomode. Si tiene alguna pregunta sobre la investigación, puede hacerla en el momento que mejor le parezca.
- Si tiene alguna consulta sobre la investigación o quiere saber sobre los resultados obtenidos, puede comunicarse al siguiente correo electrónico: jeankuper1996@gmail.com o al número 901440228.
- Complete la siguiente información en caso desee participar:

Nombre completo del investigador:	ABREGÚ PAREDES, JEAN KUPER.
Firma del investigador:	
Nombre completo del entrevistado:	Elmer Cahuya Huamani
Firma del entrevistado:	
Fecha:	

Anexo 5: Aplicación de Encuestas



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HNOS S.A.C., AYACUCHO, 2022.

Apellidos y nombres: *Elmer Cahuaya Huamani*

Cargo: *Gerente General*

Fecha:

1. **Objetivo Específico 1: Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.**

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?		X	
2	¿La empresa ya contó con algún crédito?	X		


ELMER CAHUAYA HUAMANI
GERENTE GENERAL

- | | | |
|----|--|---|
| 3 | Actualmente, ¿la empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero? |) |
| 4 | Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco? |) |
| 5 | Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC? |) |
| 6 | ¿El crédito adquirido fue de corto plazo? |) |
| 7 | ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo? |) |
| 8 | ¿El crédito adquirido fue de largo plazo? |) |
| 9 | ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo? |) |
| 10 | ¿Cree usted que dicho interés es apropiado? |) |
| 11 | ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta, es decir, es puntual? |) |
| 12 | En el transcurso del pago al ente financiero, ¿ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual? |) |


 UCA Construcciones y Consultores
 David Calvo y Huamani Hualpa S.A.C.
GLMER CAHUAYA HUAMAN
 GERENTE GENERAL

13	¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?)
----	--	---

2. Objetivo específico 2: Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

N°	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?)		
2	En los últimos 3 años, ¿la empresa obtuvo algún tipo de pérdida?)		
3	El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?)		
4	¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?)		
5	¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?)		
6	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?)		
7	Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?)		



 Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.

ELMER CAHUAYA HUAMANÍ

 GERENTE GENERAL

8	¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?)
9	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos privados?)
10	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huarnani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?)

3. Objetivo específico 3: Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa se encuentra en estado activo/habido?)		
2	¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?)		
3	¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?)		
4	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. se encuentra al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?)	



 DCA Constructores y Consultores
 David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.
 ELMER CAHUAYA HUAMANI
 GERENTE

5	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?	X		
6	¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?	X		
7	¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?	X		
8	¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?	X		
9	¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?	X		
10	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?	X		Auto y maquina motorizadora
11	¿La empresa maneja un control interno periódico?	X		


 DCy Constructores y Consultores
 David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C.
ELMER CAHUAYA HUAMANI
 RFP/01



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHTMBOTE

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HNOS S.A.C., AYACUCHO, 2022.

Apellidos y nombres: *d. P. i. Á.*

Cargo: *... T. e. r*

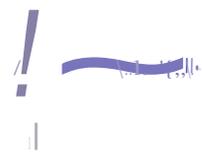
Fecha:

1. Objetivo Específico 1: Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

N°	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?	-	•	
2	¿La empresa ya contó con algún crédito?	i/		

— ! ~

3	Actualmente, ¿la empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?	i/	
4	Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?	i/	
5	Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?	i/	
6	¿El crédito adquirido fue de corto plazo?	-	
7	¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?	-	
8	¿El crédito adquirido fue de largo plazo?	i/	
9	¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?	-	
10	¿Cree usted que dicho interés es apropiado?	i/	
11	¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta, es decir, es puntual?	i/	
12	En el transcurso del pago al ente financiero, ¿ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?	i/	



13	¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?	<input checked="" type="checkbox"/>		
----	--	-------------------------------------	--	--

2. Objetivo específico 2: Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

N°	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?	<input checked="" type="checkbox"/>		
2	En los últimos 3 años, ¿la empresa obtuvo algún tipo de pérdida?	<input checked="" type="checkbox"/>		
3	El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?	<input checked="" type="checkbox"/>		
4	¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?	<input checked="" type="checkbox"/>		
5	¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?	<input checked="" type="checkbox"/>		
6	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?	<input checked="" type="checkbox"/>		
7	Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?	<input checked="" type="checkbox"/>		Se podna decir de los 100% el 70% sí y el 30% no.

8	¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?	<i>i/</i>	
9	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos privados?	<i>i/</i>	
10	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?		<i>i/</i>

3. Objetivo específico 3: Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa se encuentra en estado activo/habido?	<i>i/</i>		
2	¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?	<i>i/</i>		
3	¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?		<i>i/</i>	
4	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. se encuentra al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?		<i>i/</i>	

Rt&
.,.,f., .1Ht\l

5	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?		✓	Estan capacitados un 20% de los Trabajadores ya qued 80% son personal contratado como operarios
6	¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?	✓		
7	¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?	✓		
8	¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?		✓	
9	¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?	✓		
10	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?		✓	
11	¿La empresa maneja un control interno periódico?		✓	



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD DE LA MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA DEL SECTOR SERVICIO
CONSTRUCTORES Y CONSULTORES DAVID CAHUAYA HUAMANI HNOS S.A.C., AYACUCHO, 2022.

Apellidos y nombres: GALARZA SALAZAR VICTOR LUIS

Cargo: CONTADOR

Fecha:

1. Objetivo Específico 1: Describir las características del financiamiento de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

N°	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?	X		
2	¿La empresa ya contó con algún crédito?	X		


C.P.C.V. Luis Galarza Salazar
MAT 08-920

3	Actualmente, ¿la empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?	X
4	Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?	X
5	Actualmente, ¿la empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?	X
6	¿El crédito adquirido fue de corto plazo?	X
7	¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?	X
8	¿El crédito adquirido fue de largo plazo?	X
9	¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?	X
10	¿Cree usted que dicho interés es apropiado?	X
11	¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta, es decir, es puntual?	X
12	En el transcurso del pago al ente financiero, ¿ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?	X



C.P.C.W. Luis Galarza Salazar
MAT 08-920

13	¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?	X		
----	--	---	--	--

2. Objetivo específico 2: Describir las características de la rentabilidad de la MYPE, Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?	X		
2	En los últimos 3 años, ¿la empresa obtuvo algún tipo de pérdida?		X	
3	El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?	X		
4	¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?	X		
5	¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?	X		
6	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?		X	
7	Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?	X		



C.P.C.V. Luis Galarza Salazar
MAT 08-920

8	¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?		X	
9	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos privados?	X		
10	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?	X		

Objetivo específico 3: Describir la relación existente entre el financiamiento, la rentabilidad y las MYPE del sector servicio, empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., Ayacucho, 2021.

Nº	Pregunta	Sí	No	Comentario
1	¿La empresa se encuentra en estado activo/habido?	X		
2	¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?	X		
3	¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?	X		
4	¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. se encuentra al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?		X	



C.P.C.V. Luis Galarza Salazar
MAT 08-920

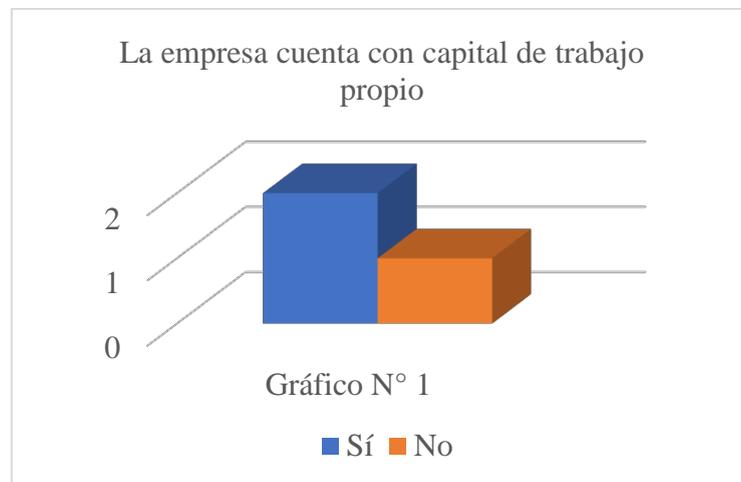
5	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?		X	
6	¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?	X		
7	¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?	X		
8	¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?		X	
9	¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?	X		
10	¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?	X		
11	¿La empresa maneja un control interno periódico?		X	



C.P.C.V. Luis Galarza Salazar
MAT 08-920

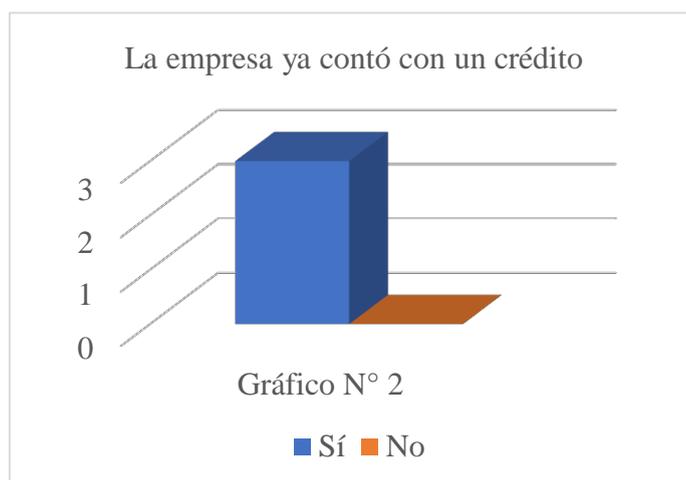
Anexo 6: Gráficos

Gráfico 1: ¿La empresa cuenta con capital de trabajo propio?



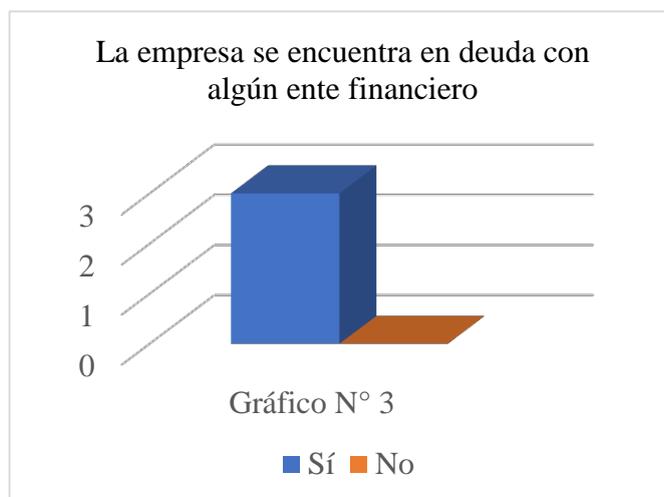
Nota: Del total de encuestados, el 67% afirmó que la empresa cuenta con capital de trabajo propio, mientras que el 33% afirmó que no.

Gráfico 2: ¿La empresa ya contó con algún crédito?



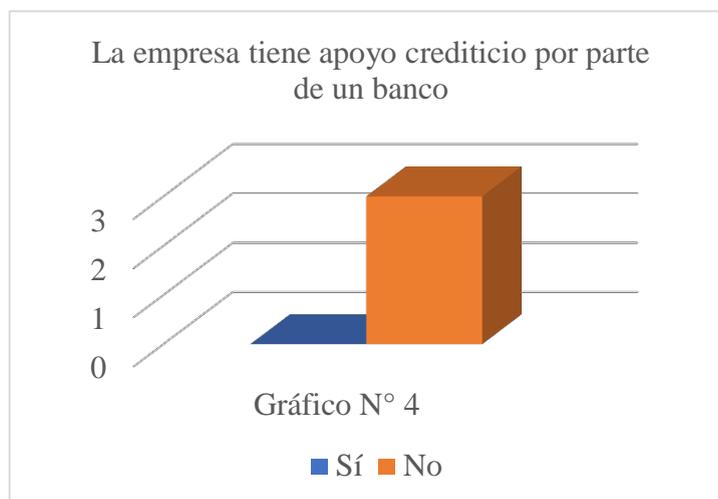
Nota: Del total de encuestados, 3 participantes, es decir, el 100% afirmó que la empresa ya contó con un crédito anteriormente.

Gráfico 3: ¿La empresa se encuentra en deuda con algún ente financiero?



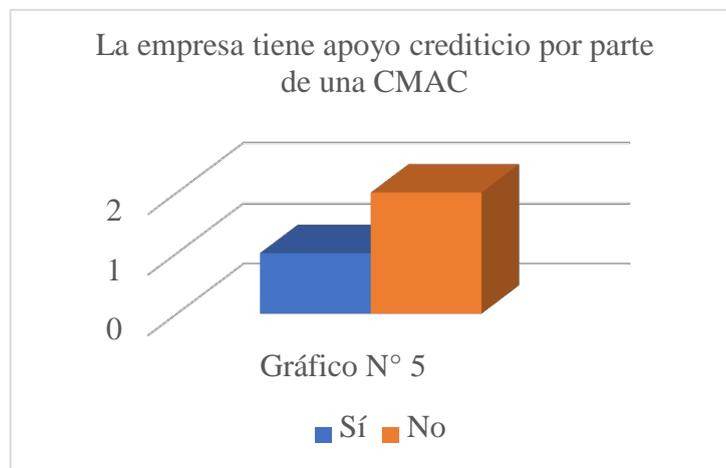
Nota: El 100%, es decir, el total de encuestados afirmó que actualmente la empresa mantiene deuda con un ente financiero.

Gráfico 4: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de un banco?



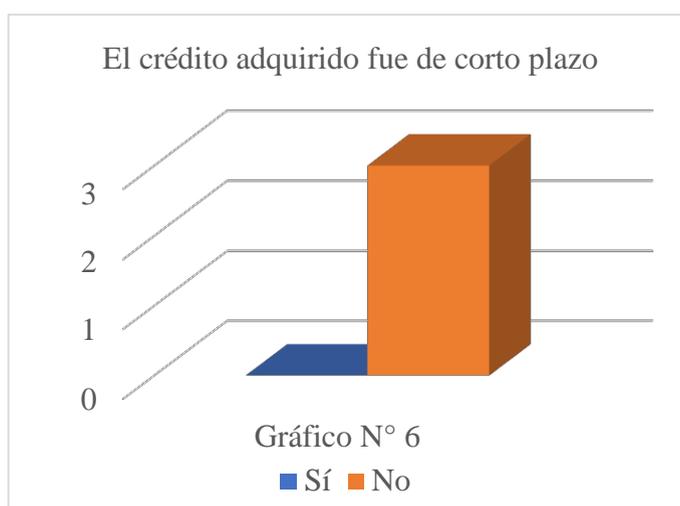
Nota: Del total de encuestados, es decir, el 100% afirmó que la empresa no cuenta con un apoyo crediticio por parte de un banco.

Gráfico 5: ¿La empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC?



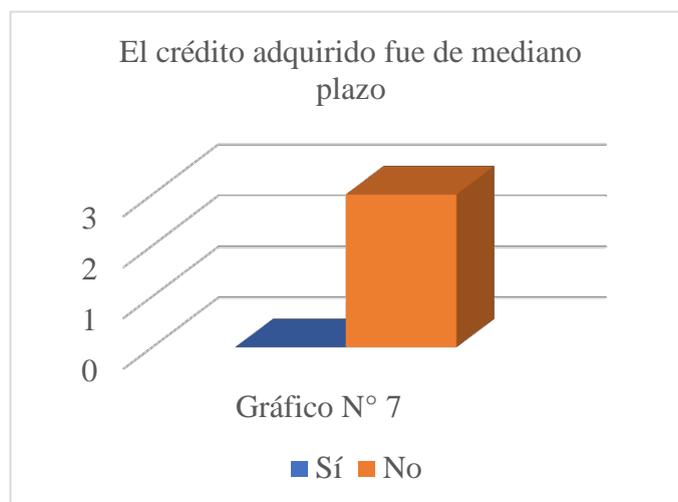
Nota: Del total de encuestados, el 33% respondió que la empresa tiene apoyo crediticio por parte de una CMAC, mientras que el resto, es decir, el 67% respondió que no tiene apoyo económico por parte de una CMAC.

Gráfico 6: ¿El crédito adquirido fue de corto plazo?



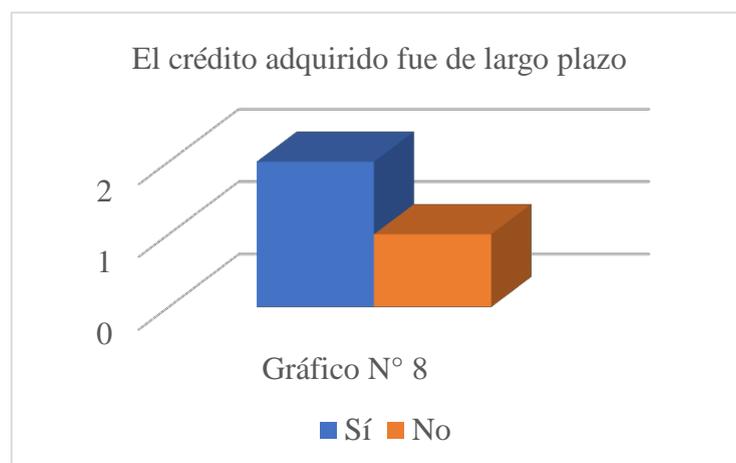
Nota: El total de encuestados, es decir el 100% respondió que el crédito obtenido no fue de corto plazo.

Gráfico 7: ¿El crédito adquirido fue de mediano plazo?



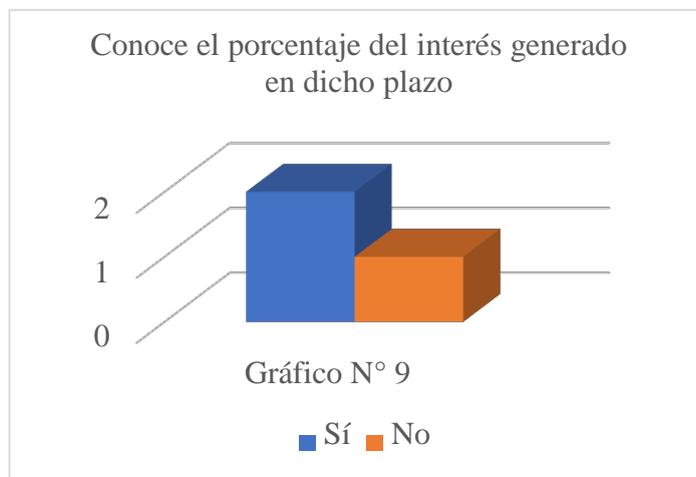
Nota: Del total de encuestados, el 100% afirmó que el crédito obtenido no fue de mediano plazo.

Gráfico 8: ¿El crédito adquirido fue de largo plazo?



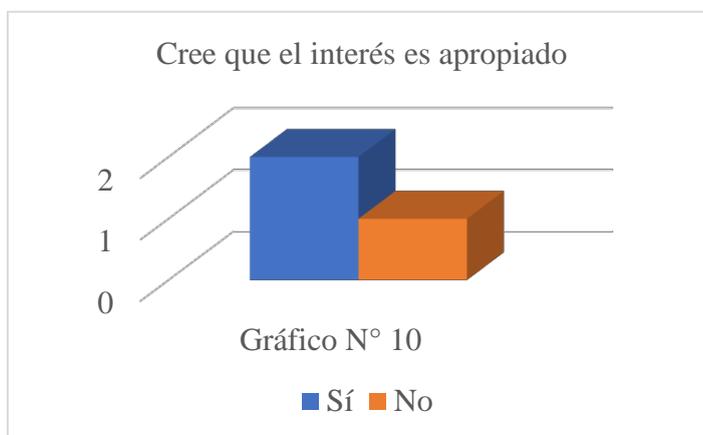
Nota: El 67%, es decir, 2 participantes afirmaron que el crédito obtenido fue de largo plazo, por otro lado, el 33% (1 participante) afirmó que el plazo del crédito obtenido no fue de largo plazo.

Gráfico 9: ¿Conoce usted el porcentaje del interés generado en dicho plazo?



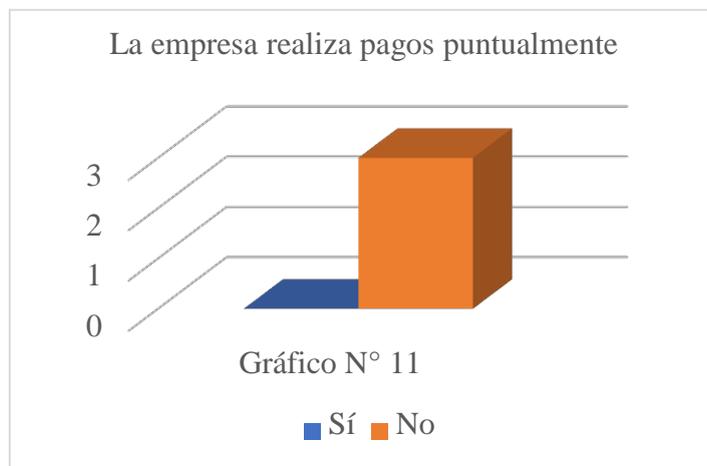
Nota: Del total de encuestados, el 67% afirmó que sí conoce el porcentaje del interés generado en dicho plazo, mientras que el 33% afirmó que no conoce el porcentaje del interés generado.

Gráfico 10: ¿Cree usted que dicho interés es apropiado?



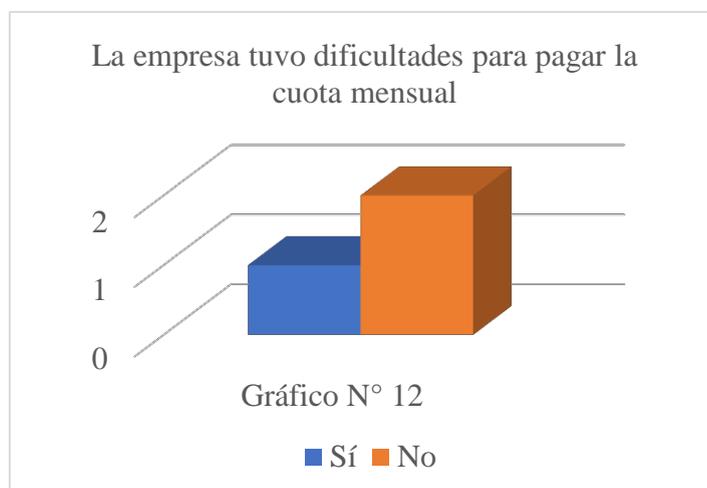
Nota: El 67% respondió que el interés generado fue el apropiado. Por otro lado, el 33% restante afirmó que no fue apropiado el interés generado.

Gráfico 11: ¿La empresa realiza los pagos de las cuotas mensuales en la fecha exacta?



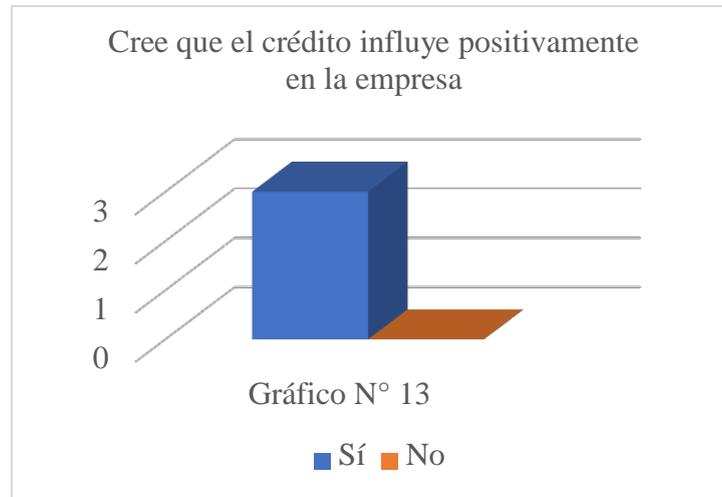
Nota: El 100%, es decir, todos los participantes respondieron que la empresa no realiza los pagos puntualmente.

Gráfico 12: ¿Ha tenido dificultades para pagar la cuota mensual?



Nota: Del total de encuestados, el 33% afirmó que la empresa tuvo dificultades para pagar la cuota mensual. Por otro lado, el 67% afirmó que la empresa no tuvo ninguna dificultad para pagarlos.

Gráfico 13: ¿Usted cree que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa?



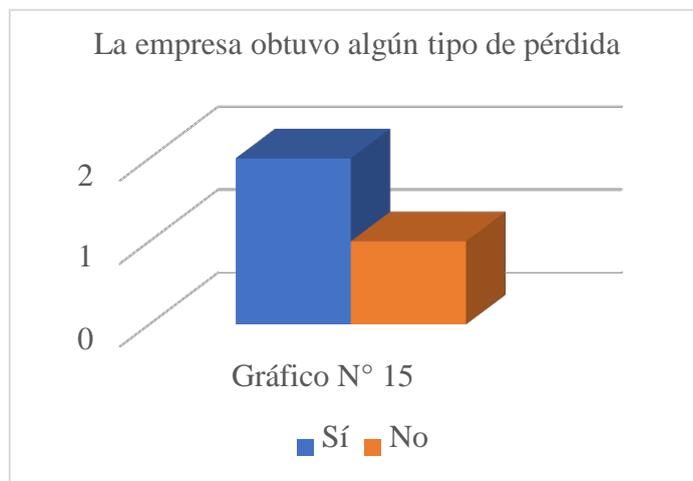
Nota: Todos los participantes, es decir, el 100% afirmó que el crédito obtenido influye positivamente en la empresa.

Gráfico 14: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. es competitiva?



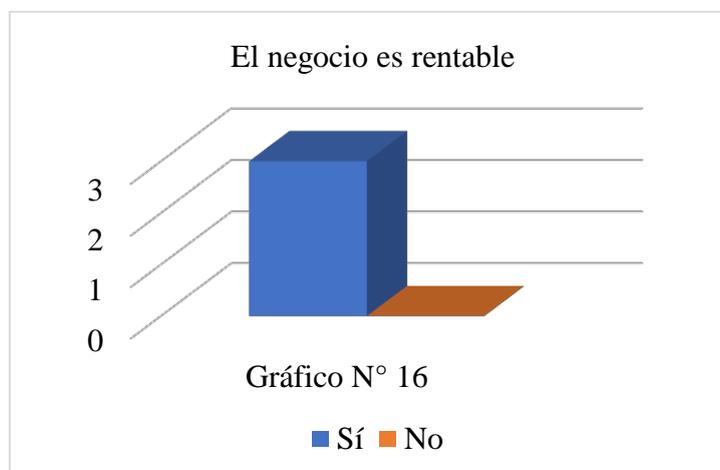
Nota: Del total de participantes, el 100% contestó que la empresa es competitiva.

Gráfico 15: ¿La empresa obtuvo algún tipo de pérdida?



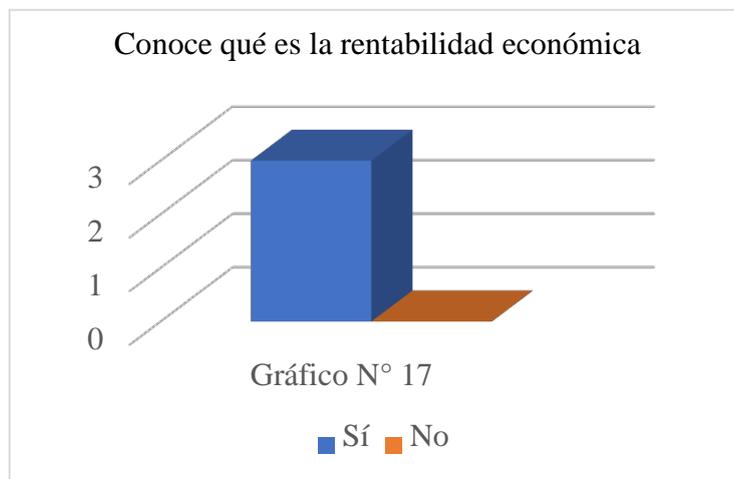
Nota: El 67% del total de encuestados afirmó que la empresa sufrió pérdidas, mientras que el 33% afirmó que no tuvo pérdidas.

Gráfico 16: El servicio que la empresa tiene como negocio, ¿es rentable?



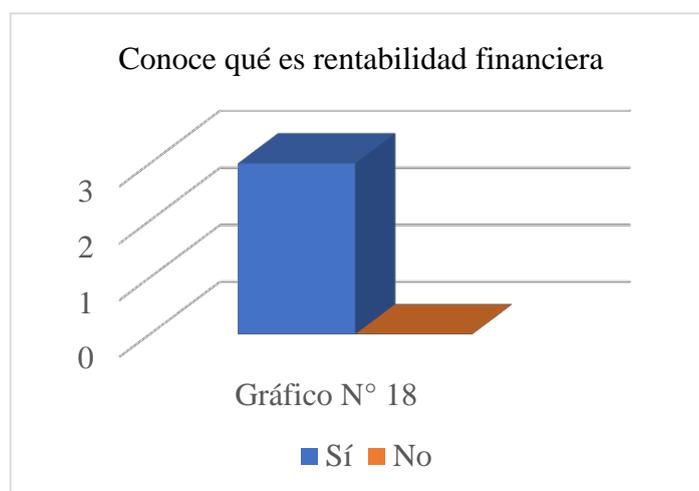
Nota: El 100%, es decir, todos los participantes afirmaron que los servicios que tienen como negocio son rentables.

Gráfico 17: ¿Sabe usted qué es rentabilidad económica?



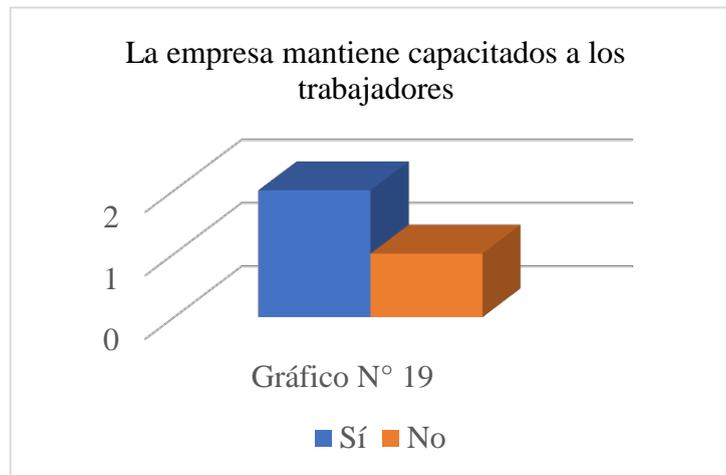
Nota: Del total de encuestados, el 100% afirmó saber qué es la rentabilidad económica.

Gráfico 18: ¿Sabe usted qué es rentabilidad financiera?



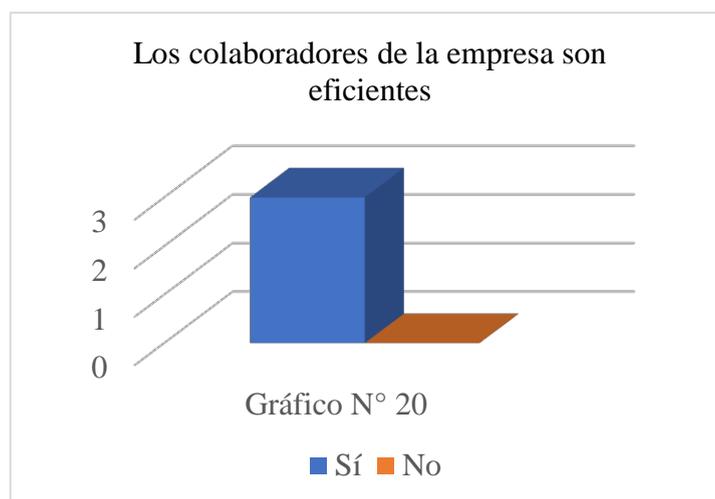
Nota: Todos los participantes, es decir, el 100% contestó que sí sabe qué es rentabilidad financiera.

Gráfico 19: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa?



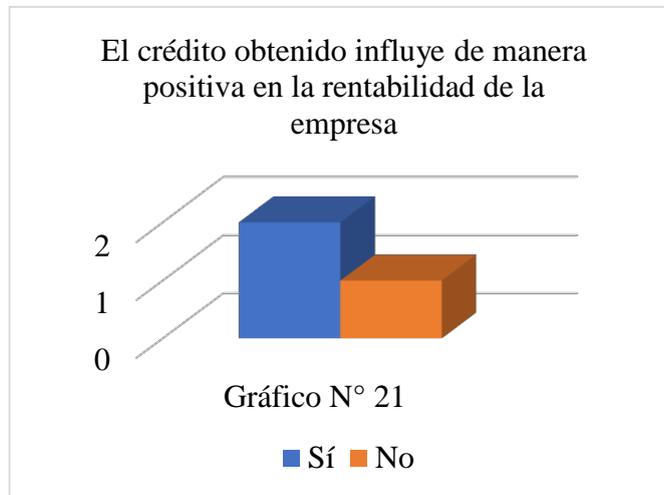
Nota: Del total de encuestados, el 67% afirmó que la empresa mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa. Por otro lado, el 33% afirmó que no, la empresa no mantiene capacitados a los colaboradores de la empresa.

Gráfico 20: Los colaboradores de la empresa, ¿son eficientes?



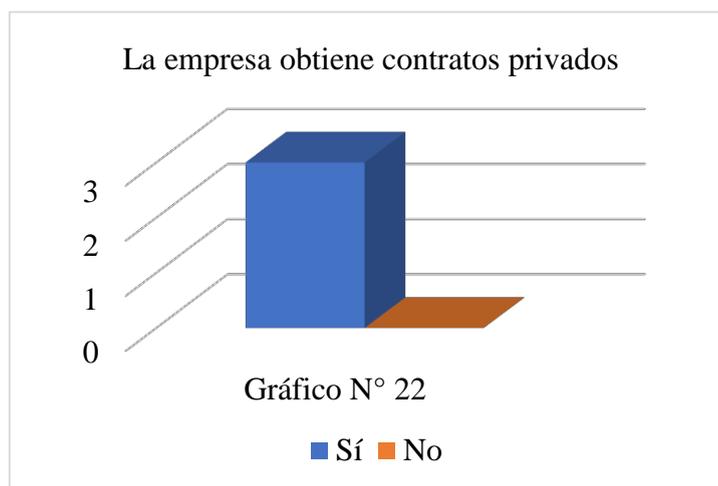
Nota: Del total de encuestados, el 100% respondió que los colaboradores de la empresa son eficientes.

Gráfico 21: ¿Cree usted que el financiamiento, es decir, el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa?



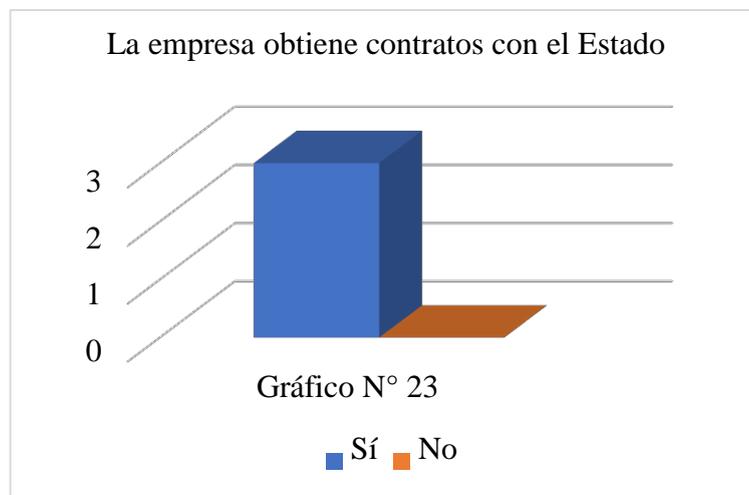
Nota: El 67%, es decir, 2 encuestados afirmaron que el crédito obtenido influye de manera positiva en la rentabilidad de la empresa. Por otro lado, el 33%, es decir, 1 participante afirmó lo contrario.

Gráfico 22: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtiene contratos privados?



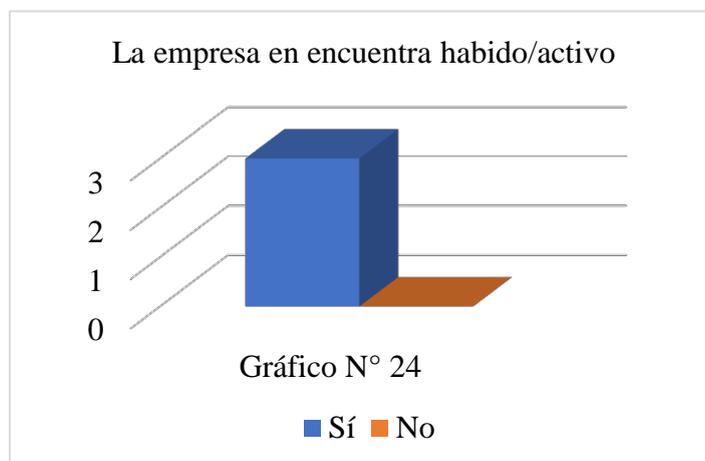
Nota: Todos los participantes (el 100%) contestaron que la empresa obtiene contratos privados.

Gráfico 23: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. obtiene contratos con el estado?



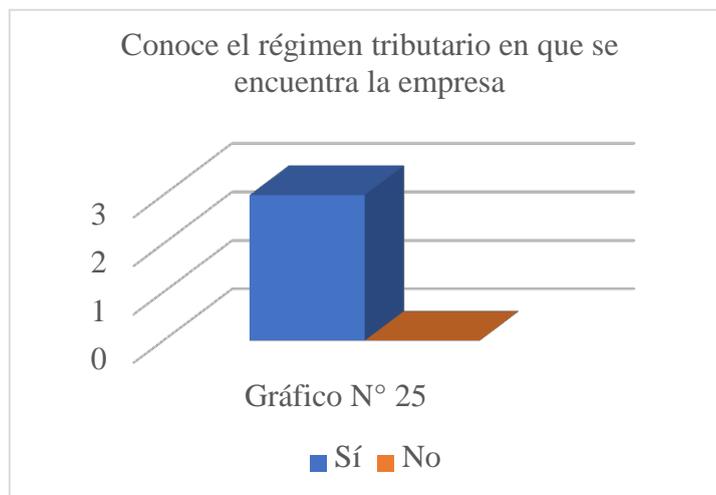
Nota: Todos los participantes (el 100%) contestaron que la empresa obtiene contratos con el estado.

Gráfico 24: ¿La empresa se encuentra en estado activo/habido?



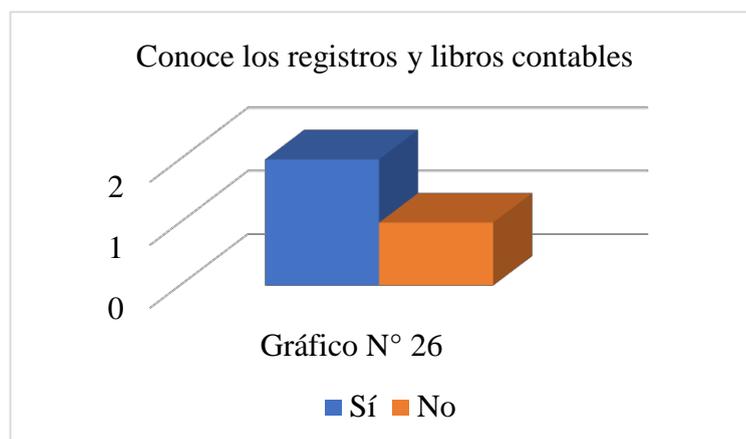
Nota: El 100% del total de encuestados afirmó que la empresa se encuentra habida/activa.

Gráfico 25: ¿Sabe usted a qué régimen tributario se encuentra acogido la empresa?



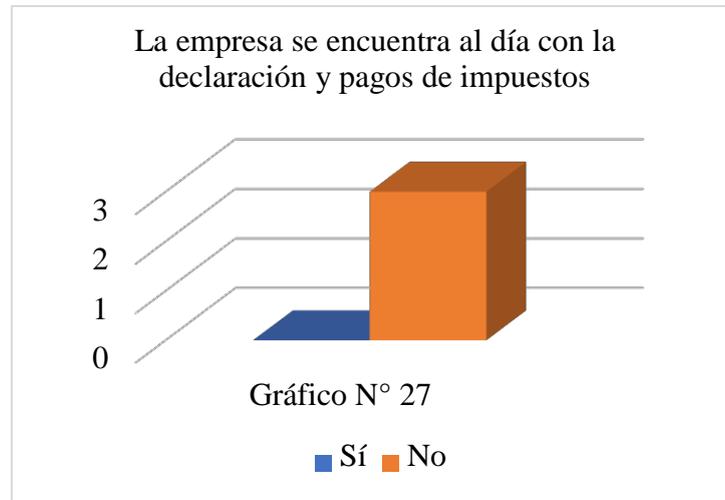
Nota: El 100% de participantes afirmó conocer en qué régimen tributario se encuentra la empresa.

Gráfico 26: ¿Conoce usted qué tipos de registros y libros contables debe llevar la empresa?



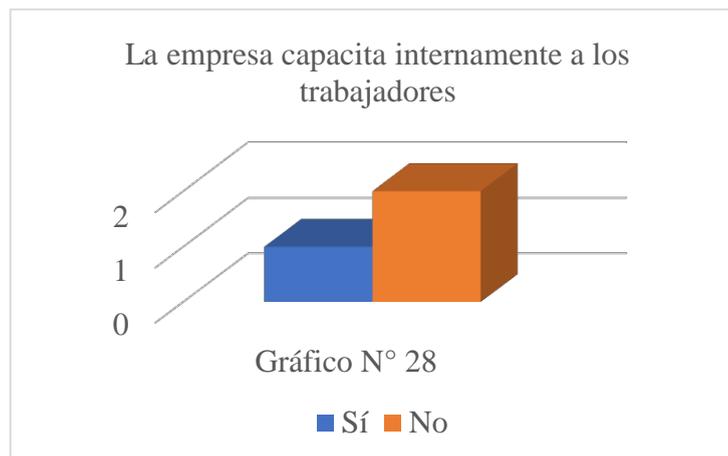
Nota: Del total de encuestados, el 67% afirmó saber qué tipos de registros y libros contables lleva la empresa. Por lo contrario, el 33% restante afirmó no saber.

Gráfico 27: ¿La empresa Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., se encuentran al día con la declaración y pago de impuestos tributarios?



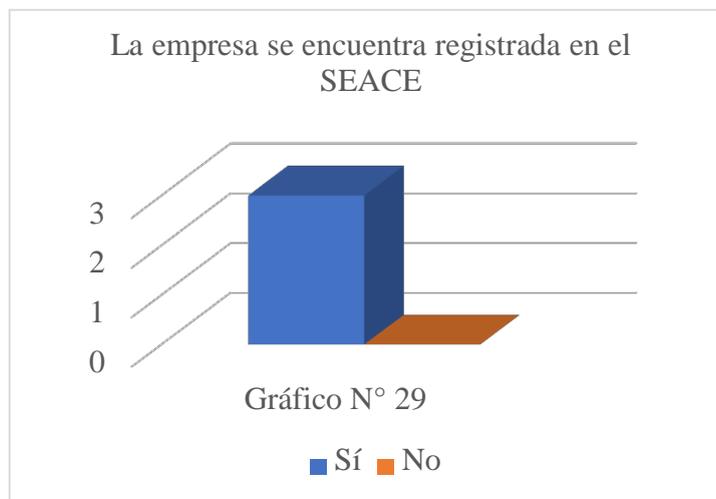
Nota: Todos los participantes, el 100% afirmó que la empresa no se encuentra al día con la declaración y pagos de impuestos.

Gráfico 28: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C. capacita internamente a los trabajadores?



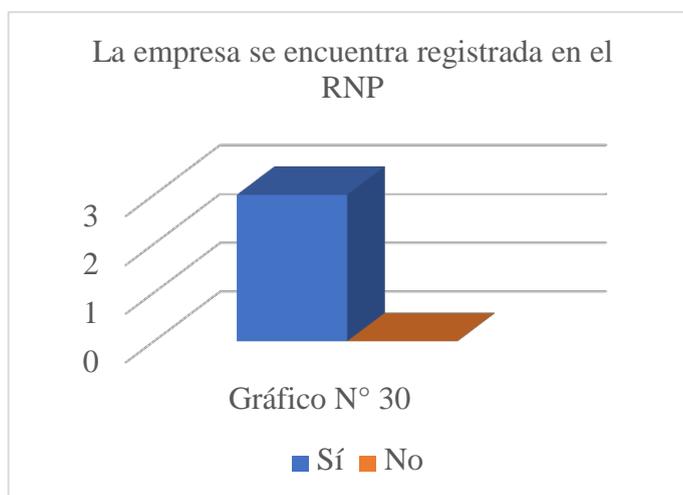
Nota: El 33% afirmó que la empresa capacita internamente a los trabajadores, mientras que el 67% afirmó que no se capacita internamente a los trabajadores.

Gráfico 29: ¿La empresa se encuentra registrada en el SEACE?



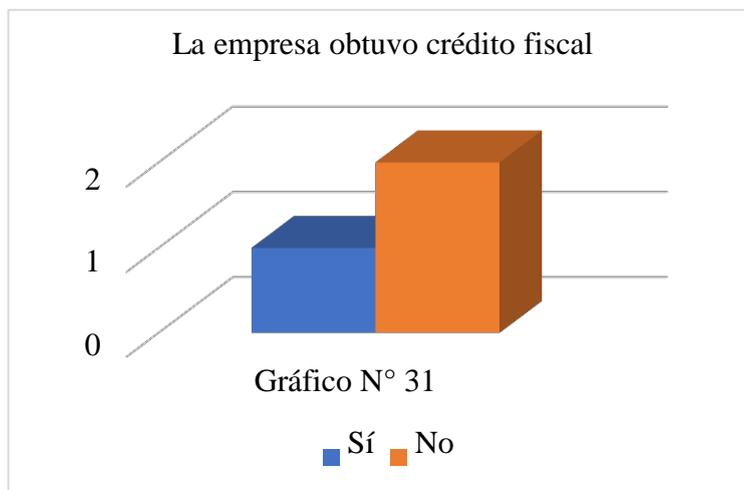
Nota: Todos los encuestados, es decir, el 100% afirmaron que la empresa se encuentra registrada en el SEACE.

Gráfico 30: ¿La empresa se encuentra registrada en el RNP?



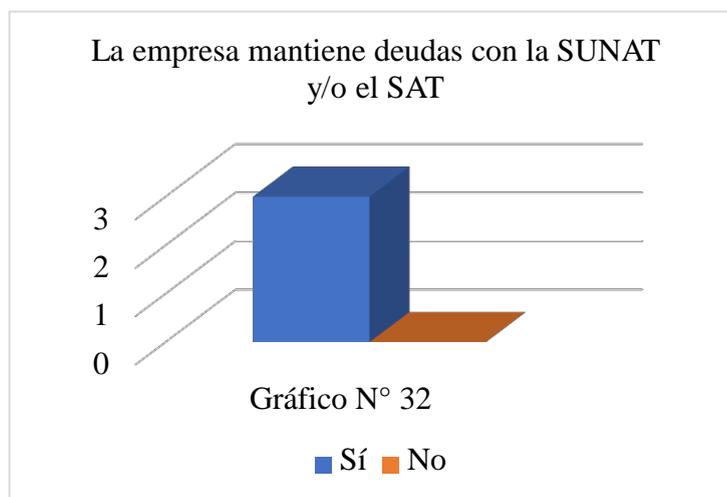
Nota: Todos los encuestados, es decir, el 100% afirmaron que la empresa se encuentra registrada en el RNP.

Gráfico 31: ¿En el año fiscal 2021 la empresa obtuvo crédito fiscal?



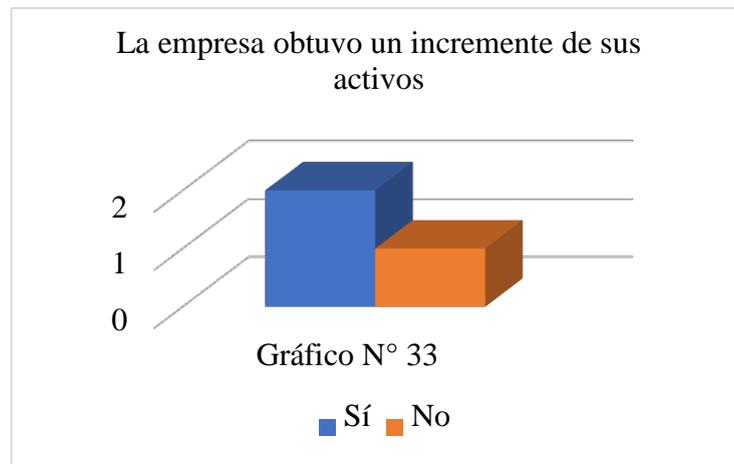
Nota: Del total de encuestados, el 33% afirmó que la empresa, durante el año fiscal 2021, obtuvo crédito fiscal. Por otro lado, el 67% afirmó que la empresa no tuvo crédito fiscal durante dicho periodo.

Gráfico 32: ¿La empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT?



Nota: El 100% de encuestados, es decir, todos los participantes afirmaron que la empresa mantiene deudas con la SUNAT y/o el SAT.

Gráfico 33: ¿Constructores y Consultores David Cahuaya Huamani Hnos. S.A.C., obtuvo un incremento de sus activos en el año fiscal 2021?



Nota: El 67% afirmó que la empresa obtuvo un incremento de sus activos durante el año fiscal 2021. Por otro lado, el 33% afirmó lo contrario, la empresa no obtuvo un incremento de sus activos en dicho año fiscal.

Anexo 7: Evidencia de encuesta

