



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES DE
CHIMBOTE

**FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERIA
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**PROPUESTAS DE MEJORA DE LOS FACTORES
RELEVANTES DEL FINANCIAMIENTO DE LAS
MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS NACIONALES:
CASO EMPRESA INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. – SAN
ROMAN, 2022**

TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PÚBLICO

AUTORA

ARIAS CUBA, YURY

ORCID ID: 0000-0002-6791-2843

ASESORA

ALCAHUAMAN VILLANUEVA, JENY

ORCID ID: 0000-0003-1033-6328

CHIMBOTE – PERU

2023



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES DE
CHIMBOTE

**FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERIA
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**PROPUESTAS DE MEJORA DE LOS FACTORES
RELEVANTES DEL FINANCIAMIENTO DE LAS
MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS NACIONALES:
CASO EMPRESA INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. – SAN
ROMAN, 2022**

TESIS PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PUBLICO

AUTORA ARIAS

CUBA, YURY

ORCID ID: 0000-0002-6791-2843

ASESORA ALCAHUAMAN

VILLANUEVA, JENY ORCID ID: 0000-

0003-1033-6328

CHIMBOTE – PERU

2023

Equipo de Trabajo

Autora

Arias Cuba, Yury

Orcid Id: 0000-0002-6791-2843

Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Estudiante de Pregrado, Chimbote,
Perú

Asesora Alcahuaman

Villanueva, Jeny Orcid Id:

0000-0003-1033-6328

Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Facultad de Ciencias e Ingeniería,
Escuela Profesional de Contabilidad, Chimbote, Perú

Jurado de Investigación

Espejo Chacón, Luis Fernando

Orcid Id: 0000-0003-3776-2490

Montano Barbuda, Julio Javier

Orcid Id: 0000-0002-1620-5946

Soto Medina, Mario Wilmar

Orcid Id: 0000-0002-2232-8803

Firma de Jurado Evaluador y Asesor

Dr. Luis Fernando Espejo Chacón
Presidente

Mgr. Julio Javier Montano Barbuda
Miembro

Mgr. Mario Wilmar Soto Medina
Miembro

Dra. Jeny Alcahuaman Villanueva
Asesora

Agradecimiento

Agradezco a nuestro padre creador por haberme custodiado y guiado a lo largo de mi carrera, por ser mi fortaleza en instantes de debilidad y por brindarme una vida llena de aprendizajes, experiencia y sobre todo felicidad.

A la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote Filial-Juliaca por constituir mi alma mater y al mismo tiempo por formar en mí, esa realidad de ansia en un progreso a futuro.

A mis padres y a mi familia que de manera directa o indirectamente colaboraron en la ejecución del presente.

Dedicatoria

Dedico mi tesis principalmente a Dios, por darme la fuerza
necesaria para culminar esta meta.

A mis padres, a mi familia por todo su amor y por motivarme a
seguir hacia adelante.

Resumen

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022. La investigación fue cualitativa-bibliográfica-documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas cerrada; respectivamente encontrando así los siguientes resultados: Respecto al Objetivo Específico N° 01: Se concluye que, dependiendo de los antecedentes de los autores descritos nos reafirman que el financiamiento es una oportunidad con lo cual se puede mostrar que las micro y pequeñas empresas pueden crecer económicamente. Respecto al Objetivo Específico N° 02: Se concluye en base al cuestionario que se le brindó al encargado, quien brindó las respuestas, y con los resultados obtenidos podemos resaltar que la empresa Industrial Tapia S.A.C. ha optado por una financiación de terceros. Respecto al Objetivo Específico N° 3. Se ha concluido en base a los resultados de los objetivos específicos 1 y 2 que las micro y pequeñas empresas y la empresa Industrial Tapia S.A.C., confirmaron que han obtenido financiamiento por parte de terceros. Conclusión general: Se propone a la empresa Industrial Tapia S.A.C., invertir además en nuevos proyectos prometedores lo cual ayuden al crecimiento económico y de esa manera crecer con nuevas sucursales en el ámbito local, provincial y nacional.

Palabras clave: Financiamiento, micro y pequeñas empresas, propuesta

Abstract

The general objective of this research work was: Identify financing opportunities that improve the possibilities of national micro and small companies and the company Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022. The research was qualitative-bibliographical-documentary and case. For the collection of information, the technique of bibliographic review was used, as well as the instruments of bibliographic records and a questionnaire of closed questions; respectively, thus finding the following results: Regarding Specific Objective No. 01: It is concluded that, depending on the background of the authors described, they reaffirm that financing is an opportunity with which it can be shown that micro and small companies can grow economically. . Regarding Specific Objective No. 02: It is concluded based on the questionnaire that was provided to the person in charge, who provided the answers, and with the results obtained we can highlight that the company Industrial Tapia S.A.C. has opted for third-party financing. Regarding Specific Objective No. 3. It has been concluded based on the results of specific objectives 1 and 2 that micro and small companies and the company Industrial Tapia S.A.C., confirmed that they have obtained financing from third parties. General conclusion: It is proposed to the company Industrial Tapia S.A.C., to also invest in new promising projects which help economic growth and thus grow with new branches at the local, provincial and national level.

Keywords: Financing, micro and small companies, proposal

Contenido

Caratula	
Contracaratula.....	ii
Equipo de Trabajo.....	iii
Hoja de Firma de Jurado y Asesor.....	iv
Agradecimiento.....	v
Dedicatoria.....	vi
Resumen.....	vii
Abstract.....	viii
Contenido.....	ix
Índice de Cuadros.....	xi
I. Introducción.....	12
II. Revisión de Literatura.....	16
2.1. Antecedentes.....	16
2.1.1. Internacionales.....	16
2.1.2. Nacionales.....	19
2.1.3. Regionales.....	32
2.1.4. Locales.....	32
2.2. Bases teóricas.....	34
2.2.1. Teorías del Control Interno.....	34
2.2.2. Teoría de la Empresa.....	42
2.2.3. Teoría de la Mype.....	46
2.2.4. Teoría del Sector Comercio.....	49
2.2.5. Descripción de la Empresa en estudio.....	51
2.3. Marco Conceptual.....	52
III. Hipótesis.....	54
IV. Metodología.....	54
4.1. Diseño de la investigación.....	54
4.2. Población y Muestra.....	54
4.3. Definición y Operacionalización de Variables.....	55
4.4. Técnicas e instrumentos.....	55
4.4.1. Técnicas.....	56
4.4.2. Instrumentos.....	56

4.5.	Plan de Análisis.....	56
4.6.	Matriz de Consistencia.....	56
4.7.	Principios Éticos.....	57
V.	Resultados.....	59
5.1.	Resultados.....	59
5.1.1.	Respecto al Objetivo Especifico N° 01.....	59
5.1.2.	Respecto al Objetivo Especifico N° 02.....	63
5.1.3.	Respecto al Objetivo Especifico N° 03.....	67
5.2.	Análisis de Resultados.....	71
5.2.1.	Respecto al Objetivo Especifico N° 01.....	71
5.2.2.	Respecto al Objetivo Especifico N° 02.....	72
5.2.3.	Respecto al Objetivo Especifico N° 03.....	73
VI.	Conclusiones.....	75
6.1.	Respecto al Objetivo Especifico N° 01.....	75
6.2.	Respecto al Objetivo Especifico N° 02.....	75
6.3.	Respecto al Objetivo Especifico N° 03.....	76
6.4.	Conclusión General.....	76
VII.	Aspectos Complementarios.....	78
	Referencias Bibliográficas.....	78
	Anexos.....	87
	Anexo 01: Matriz de Consistencia.....	87
	Anexo 02: Modelos de Fichas Bibliográficas.....	88
	Anexo 03: Instrumento Validado.....	89
	Anexo 04: Instrumento aplicado.....	92
	Anexo 05: Carta de Autorización.....	95
	Anexo 06: Consentimiento informado.....	96
	Anexo 07: Consulta RUC.....	97

Índice de Cuadros

Cuadro N° 01: Resultados de los Antecedentes.....	59
Cuadro N° 02: Resultados del Cuestionario	63
Cuadro N° 03: Resultados de los Objetivos Específicos 1 y 2.....	67

I. Introducción

Como todos sabemos, las Mypes representan el principal motor de la economía de un país y al mismo tiempo constituyen un medio de distribución que incide directamente en la vida privada de sus habitantes. Este impacto socioeconómico justifica la actual transición más o menos rápida a la que se inclinan los países según la naturaleza y eficiencia de su organización. Antes de las reformas de la década de 1990, las políticas de financiamiento tradicionales consistían en líneas de crédito a tasas de interés subsidiadas a través de bancos u otras instituciones públicas de crédito primarias. Al clasificar las empresas en función del tamaño y la actividad económica, la clasificación por tamaño arroja un criterio común, el número de trabajadores que tiene la empresa. Cabe señalar que los estándares varían según el país. La clasificación por tamaño también debe considerar otros aspectos como el entorno, el negocio de la empresa, el mercado dominado, el capital propio y el nivel de producción. Entiéndalo como utilizar el dinero de otras personas para financiar una empresa, evento, organización o persona para que pueda realizar una actividad o llevar a cabo un proyecto (Hernández y Cruz, 2017).

Las finanzas son la principal herramienta de gestión para incrementar potencialmente la producción, con mayor valor agregado, mayor eficiencia, más utilidad y, por supuesto, mayor rentabilidad. Una de las herramientas probadas para lograr la eficiencia económica financiera empresarial es la gestión eficaz de los recursos financieros que posee cada entidad, y es su deber utilizar estos recursos de la mejor manera posible. De esta forma, el gerente financiero debe poseer una cultura que le permita evaluar el impacto de sus decisiones desde una perspectiva económico-financiera, teniendo en cuenta una mejor utilización de los recursos, una mayor

productividad y mejores resultados además de una gestión efectiva del capital de trabajo. Es por ello que, para lograr eficiencia y eficacia en la empresa, se recomienda introducir nuevas técnicas de análisis financiero para una mayor eficiencia económica, control y reducción de costos y gastos. Para alcanzar estos objetivos es necesaria la ejecución presupuestaria (Navarro et al., 2018).

El emprendimiento en Ecuador está activo en la economía, fortaleciendo el comercio en la región y ampliando el mercado laboral. Las soluciones que resulten de la nueva idea de negocio se verán reflejadas en la mejora del nivel de vida de los ecuatorianos en el corto y largo plazo. La mayoría de los emprendedores se dedican a su propio negocio, por el contrario, existen emprendedores más conservadores que realizan otras actividades al mismo tiempo para mantener un flujo seguro de ingresos hasta consolidar el negocio. Las fuentes más comunes de financiamiento que buscan los emprendedores son: crédito, recursos financieros de amigos y familiares y fondos de sus propios ahorros. Las microempresas no solo son responsables de una parte importante de la fuerza laboral, sino que muchos trabajadores eligen trabajar en este sector debido a su flexibilidad y las oportunidades de aumento de ingresos que ofrece (Chagerben et al., 2017).

Todo financiamiento debe ser evaluado técnicamente, buscando las mejores opciones en cuanto a tasas de interés, plazos de pago, rentabilidad, factibilidad de negociar con los financiadores, entender en qué condiciones obtener financiamiento, cuándo endeudarse, tomar la mejor decisión para obtener rentabilidad favorable. La falta de liquidez de las empresas hace que tengan que recurrir a fuentes de financiamiento para ampliar instalaciones, comprar activos, iniciar nuevos proyectos, ejecutar proyectos de desarrollo socioeconómico, haciendo del financiamiento un resultado deseado. Para

una planificación financiera efectiva, las empresas deben definir escenarios futuros ideales y deben considerar factores que afectan los escenarios tanto a corto como a largo plazo. Una buena planificación financiera puede generar resultados positivos para las operaciones comerciales en términos de recursos financieros, maximizar la rentabilidad, reducir el riesgo y la incertidumbre y evitar altos costos de oportunidad para la empresa (Izquierdo, 2017).

Con lo antes descrito se puede afirmar con suficiente información para la formulación del siguiente enunciado del problema: ¿Las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022? Para brindar una respuesta al enunciado del problema se ha planteado el siguiente objetivo general: Identificar las oportunidades del Financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022. Y para lograr el desarrollo del objetivo general se describió los siguientes objetivos específicos:

1. Establecer las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales.
2. Describir las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022.
3. Explicar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022.

El presente trabajo de investigación se justificó ya que se aprovechará la información relacionada al financiamiento en cuanto a las fuentes, sistema, entidad de donde se ha

obtenido el crédito financiero, los costos, los plazos y usos, considerando la conveniencia de las micro y pequeñas empresas con las cuales asuman compromisos que los prestamos adquiridos.

Asimismo, el presente trabajo se justificó ya que será de suma importancia la utilización como un material de consulta como antecedente para otros trabajos relacionados con la misma variable, sector económico y la actividad que realizan.

Por lo tanto, el presente trabajo se justificó ya que permitirá que las micro y pequeñas empresas manejen sus dificultades para la obtención de un financiamiento y así puedan continuar con sus actividades comerciales y continuar dando trabajo a muchos peruanos.

Dicho trabajo de investigación tuvo como metodología un diseño no experimental, cualitativo, descriptivo, bibliográfico, documental y de caso, considerando además el recojo de la información y la utilización de las fichas bibliográficas, teniendo en cuenta un cuestionario aplicado al encargado de la empresa.

Como resultado, se concluye que, dependiendo de los antecedentes de los autores descritos nos reafirman que el financiamiento es una oportunidad con lo cual se puede mostrar que las micro y pequeñas empresas pueden crecer económicamente, asimismo la fuente de financiamiento que facilita la liquidez permite que lo puedan invertir en nuevos proyectos.

En conclusión, se propone a la empresa Industrial Tapia S.A.C., invertir además en nuevos proyectos prometedores lo cual ayuden al crecimiento económico y de esa manera crecer con nuevas sucursales en el ámbito local, provincial y nacional.

II. Revisión de Literatura

2.1. Antecedentes

2.1.1. Internacionales

Consuegra y Pinargote (2018), en su tesis titulada: Propuesta de financiamiento factoring en mega créditos del Cantón Machala, tuvo como objetivo presentar una propuesta de financiamiento haciendo uso del factoring para la empresa del estudio. El estudio se desarrolló en base a la metodología descriptiva de campo, con un enfoque mixto, es decir, cuantitativo y cualitativo. Utilizando como población y muestra, estuvo representada por 8 personas pertenecientes a la empresa Mega Créditos JR, a las cuales se les aplicó una encuesta. Obteniéndose los siguientes resultados: en relación a la situación financiera: un 38% de los encuestados tienen más de 6 años trabajando en la empresa, 63% afirman que el tiempo de crédito de los proveedores oscila entre 60 a 90 días, en el 63% de los casos se ofrecen créditos a los clientes entre 19 a 24 meses, el 38% consideran que la gestión de cuentas por cobrar es buena, el 38% mencionan que la empresa ha pasado por problemas financieros lo que ha ocasionado una solicitud de crédito informal. En relación a la liquidez, el 63% consideran que su nivel es regular. 38% mencionan que se han incrementado los costos operacionales, 75% indican que más de la mitad de las ventas son realizadas a crédito y un 75% de ellos afirman que desconocen lo que significa financiamiento factoring, pero consideran que podría solventar los problemas de liquidez de la organización. En conclusión, el autor menciona que la situación financiera del negocio es delicada, pues sus ventas son realizadas a créditos otorgando largos lapsos para recibir el pago, por lo que las cuentas por

cobrar están ocasionando un déficit en la liquidez de la empresa; lo cual genera inconvenientes para atender los compromisos con los proveedores, gastos de la organización; aunado a el incremento de los costos operacionales.

Bohórquez y López (2018) En la tesis denominada: *Fuentes de financiamiento para PYMES y su incidencia en la toma de decisiones financieras*. La investigación es documental y descriptivo de enfoque cualitativo, utilizó técnicas de entrevista y encuesta. Estableció como objetivo principal: analizar las fuentes de financiamiento para las pequeñas y medianas empresas y su incidencia en la toma de decisiones financieras, llegando a las siguientes conclusiones: Durante el proceso de investigación realizado con el objetivo de analizar las fuentes de financiamiento para pymes y su incidencia en la toma de decisiones financiera, se determinó lo siguiente: Se analizaron 8 empresas, por lo que como resultado se dio a conocer alternativas para obtener un financiamiento ya sea interno o externo, sin embargo detectamos deficiencia en el control interno debido a la carencia de manuales y políticas internas de las empresas. No se evidenció una planificación estratégica, para prevenir los riesgos operacionales, inherentes, crediticios así poder llegar a establecer mecanismo oportuno que conlleva a la toma de decisiones. Con el desarrollo de los indicadores, se logró analizar e interpretar los ratios de liquidez, solvencia, endeudamiento, inventarios, cuentas por pagar, en el cual me permite ver de una manera diferente la realidad empresarial, con la finalidad de conocer profundamente el mismo, transformarlos y generando al mismo tiempo desarrollo social en todos los niveles de las empresas y a si de esta manera nos brindan información pertinente para la toma oportuna de

decisiones. La importancia del financiamiento de las Pymes es que pueden recuperarse mediante el buen uso de sus recursos propios y acceso a fuentes externas que se verán reflejados en los Estados Financieros y al ritmo cambiante, frente a las distintas situaciones competitivas del mercado con una estrategia inteligente y satisfactoria, buscando oportunidades de mejora, siendo de esta manera rentable, eficiente, y tentadora para el mercado nacional o extranjero.

Hernández & Ortiz (2018) en su tesis titulada: *Emisión de deuda como alternativa de financiamiento de las Mypes*, desarrollado en Salvador. Cuyo objetivo general fue: Estudiar la normativa actual respecto a la autorización de registro de emisores y emisiones de valores de oferta pública que ayuden a la clasificación de los requisitos de difícil alcance que impiden que las mypes opten a las emisiones como alternativa de financiamiento de bajo costo, usando la metodología de diseño de investigación muestran, nivel cualitativo – exploratorio. Asimismo, se concluyó que las mypes han tenido créditos con bancos cooperativas, en la cual indica que todas las empresas en su necesidad por sobrevivir a las situaciones económicas recurren a entidades financieras ya sea por CONANYPE o por su propia cuenta para adquirir préstamos. Es por ello es de suma importancia, ya que con esto se confirma la necesidad de las mypes en obtener financiamiento para su negocio. En ocasiones optan por la entidad que les brinde el préstamo necesitado, aunque el interés es muy alto, o que su plazo no sea requerido por las mypes, o un monto es menor solicitado; pero muchas veces terminan aceptando esto por necesidad a la que se enfrentan por sobrellevar sus gastos en su empresa. En el modelo de Heckman tenemos

que un mayor porcentaje de activos fijos sobre activos totales de la compañía ayuda a que la empresa tome un mayor nivel de deuda, debido a que los activos fijos pueden servir de garantías para tener mayor acceso al mercado de créditos. A mayor razón circulante es menor la probabilidad de que la empresa tome, debido que son empresas que tienen menor necesidad de endeudarse en el corto plazo para poder operar y hacer frente a sus obligaciones de corto plazo (capital de trabajo principalmente).

2.1.2. Nacionales

Ichiparra (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L. – Huari, 2021*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa grupo empresarial Ludin E.I.R.L. – Huari, 2021. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Se concluye según los autores revisados de los antecedentes, que las micro y pequeñas empresas nacionales gestionan el financiamiento externo, logrando mejorar su eficiencia en la gestión, optan por la banca comercial por brindar las tasas de intereses más bajas del mercado respecto a las microfinancieras; solicitan el crédito a corto plazo por ser competitivas en los costos financieros respecto a los créditos a largo plazo, por otro lado gestionan los créditos con las tasas intereses más bajas del mercado con la finalidad de mejorar la utilidad

y rentabilidad, la gestión del crédito está alineado al giro de su negocio y con criterio racional en relación a la capacidad de pago. Se concluye respecto al cuestionario realizado al Gerente de la empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L., y con los resultados obtenidos, podemos afirmar que la empresa recurre de preferencia al financiamiento de terceros para demostrar eficiencia en la gestión financiera, opta por la banca comercial porque permite reducir los costos financieros; solicita de preferencia el crédito a corto plazo para reducir costos con tasas de intereses más bajas y competitivas del mercado, el financiamiento es utilizado con criterio racional y es alineado al giro del negocio; esto garantiza la utilidad y rentabilidad en los resultados del ejercicio. Se recomienda a la empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L., que debe obtener créditos a corto plazo para que pueda generar mínimas costos financieros. - Se le recomienda a la empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L., buscar instituciones financieras como bancos, ya que ofrecen las tasas más accesibles que las cajas municipales.

Castillo (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del Financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Cicb Latin América S.A. – Lima, 2020.*** Siendo su objetivo general: Determinar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa CICB Latin América S.A. - Lima, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Después de haber

aplicado el cuestionario al representante legal de la empresa CICB Latin América S.A. se concluye que la fuente de financiamiento al que accedió la empresa fue fuente externa, siendo ésta de la banca formal, específicamente el Banco BBVA Perú, para lo cual tuvo que presentar los requisitos solicitados por la banca, como, ficha RUC, DNI del Representante legal, constitución de la empresa, vigencia poder, recibos de luz, tres últimos PDTs., declaración anual del impuesto a la renta y estado de situación financiera; logrando así la obtención de 02 créditos en el año 2020, por S/ 340,000.00 Soles y S/ 160,000.00 Soles, con una tasa de interés anual de 1.6% y 0.55% respectivamente, a un plazo de 36 meses en ambos casos, con un periodo de gracia de 12 meses, debido al programa Reactiva Perú que otorgó el Gobierno Nacional por la situación que vivimos de la COVID-19, dicho crédito fue de mucho beneficio para la empresa ya que la utilizó para capital de trabajo, adquisición de maquinaria y otra parte destinado para los pagos de planillas de personal y proveedores, con la finalidad de seguir operando en esta época de pandemia que atravesamos en nuestro País y a nivel mundial. Se le propone que siga con su buen comportamiento de pagos, cumpliendo oportunamente con sus cuotas de créditos, para así seguir manteniendo su buen historial crediticio, que finalmente la llevará a tener una mejor tasa de interés en nuevos préstamos. Se le propone realizar una evaluación previa en relación al importe del préstamo a solicitar, considerando la tasa de interés, la cuota a pagar y el tiempo, asimismo teniendo en cuenta su capacidad de endeudamiento para hacer frente a sus obligaciones financieras futuras. Se le propone capacitarse, buscar asesoramientos en temas financieros, que le permita conocer los

diferentes productos que ofrecen los bancos, logrando así tener un financiamiento más óptimo para financiar sus operaciones. Se le propone seguir accediendo a los financiamientos con la banca formal, siempre y cuando evalúe bien la inversión del dinero obtenido, tanto así que éste le produzca buenos resultados y no tenga inconvenientes cuando corresponda devolver, además porque trabajar con la banca formal es más confiable.

Ramos (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del Financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Specpro Energy Services S.A.C. – Lima, 2020.*** Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que contribuyan al crecimiento de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Specpro Energy Services S.A.C – Lima, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: De acuerdo al cuestionario aplicado al Gerente General de la empresa Specpro Energy Services S.A.C. que es una empresa acreditada en la Remype, basándonos en los resultados que se obtuvo se llega a las siguientes conclusiones, se puede afirmar que la oportunidad que tuvo la empresa es financiamiento externo por parte de la entidad bancaria BBVA PERÚ, la empresa solicitó un monto de S/ 66,000.00 (Sesenta y seis mil soles), para este crédito se obtuvo una tasa de interés con una TEA de 1.15% el cual se dio por el programa de garantías del gobierno nacional “Reactiva Perú”, el plazo para cumplir con las obligaciones futuras es de 36 meses con un periodo de gracia

de 12 meses después de otorgado el crédito, cabe mencionar que el financiamiento fue para incremento de capital de trabajo y compra de activo fijo, además el financiamiento otorgado le ayudó a mantenerse vigente durante la pandemia. Se realiza la propuesta a la empresa Specpro Energy Services S.A.C que ejecute una evaluación basándose en comprobar el nivel de endeudamiento de acuerdo con la época que estamos viviendo, considerando que los ingresos no van a ser los mismos de acuerdo con el rubro de la empresa que es Inspección de Calderos. Se realiza la propuesta a la empresa Specpro Energy Services S.A.C que debe invertir de manera inteligente, tomando en cuenta que después del periodo de gracia del crédito que es de 12 meses tiene que cumplir con las obligaciones financieras mes a mes. Se realiza la propuesta que la banca formal debe realizar charlas sobre sus productos financieros a las micro y pequeñas empresas del Perú para que puedan acceder a un crédito y empezar a crecer en el sistema financiero. Se realiza la propuesta a la empresa de caso que cumpla con los pagos oportunamente para mantener un buen historial crediticio y así seguir con las tasas preferenciales que se le otorgan. Se realiza la propuesta a la empresa Specpro Energy Services S.A.C., que siga trabajando con la banca formal de la manera que viene trabajando, considerando que es un cliente potencial, con esto la empresa puede encontrar tasas de interés preferenciales.

Janampa (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L. – Tingo María, 2020.*** Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento

mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L. – Tingo María, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas.

Conclusiones: Se concluye que la empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L., al ser una empresa formalizada, tuvo la oportunidad de ser un cliente para el banco BCP quien le brindó un préstamo por el monto de S/. 36,000.00, luego de haber cumplido con todos los requisitos solicitados, cabe resaltar que los intereses fueron los más bajos y adecuado a la situación económica de la empresa, siendo una tasa preferencial de 1.51% mensual y 18.12% anual, asimismo la empresa es responsable de cumplir con las devoluciones acordadas para generar un record crediticio que más adelante le sea útil para visitar otros bancos con mejores ofertas crediticias. Se propone a la empresa Inversiones y Servicios Nissi S.R.L., mantener un asesoramiento constante durante la obtención del préstamo financiero, para así obtener las mejores ofertas crediticias, en donde el beneficiado sea la empresa en estudio. Se propone a la empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L., conseguir un préstamo financiero apropiado a la situación de la empresa, teniendo en cuenta cuando adquirirlo y en que lo va a utilizar, para que con ello se logre mejorar sus ingresos. Se propone a la empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L., considerar los riesgos que implique un endeudamiento, para evitar que se manche su record crediticio.

Alzamora (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Inversiones Irwin E.I.R.L. – Satipo, 2020*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Inversiones Irwin E.I.R.L. – Satipo, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Podemos concluir que al describir las oportunidades para la empresa Inversiones Irwin E.I.R.L., nos afirma que ha optado por la forma de financiamiento externo, siendo de suma importancia para continuar con sus actividades comerciales, y en ello se menciona al banco BCP quien le brindo el crédito financiero, luego de haber cumplido con todos los requisitos que le había solicitado, el monto obtenido fue de S/, 28,000.00, a una tasa de interés mensual de 1.53% y anual de 18.36%, dicha tasa fue las apropiada para pueda cumplir con sus compromisos aceptados, asimismo la empresa opto por el corto plazo para una pronta devolución, también se menciona que dicho préstamo fue usado en capital de trabajo. La empresa sabe que debe cumplir con el compromiso de devolución al banco para generar un historial crediticio favorable, permitiéndole ser un cliente potencial para el sistema bancario. Se puede concluir que las empresas y la empresa Inversiones Irwin E.I.R.L., ha financiado sus actividades comerciales con crédito externo, ello es de los bancos, es por ello que se propone: Se propone a la empresa Inversiones Irwin E.I.R.L., considerar la

posibilidad de utilizar también el financiamiento interno, ya que con ello no contraería deudas innecesarias y así mejorar sus ingresos teniendo mayores ganancias. Se propone a la empresa Inversiones Irwin E.I.R.L., realizar una evaluación de la situación económica de la empresa, considerando su capacidad de pago a la hora de un financiamiento externo.

Galindo (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Servicios Generales Crismano E.I.R.L. Satipo, 2020.*** Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del Financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Servicios Generales Crismano E.I.R.L. – Satipo, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: De acuerdo a los resultados obtenidos del cuestionario aplicado al encargado de la empresa Servicio Generales Crismano E.I.R.L., se concluye que la empresa tuvo como acceso a la financiación externa, en donde se especifica que fue del Banco de Crédito del Perú, quien le concedió el monto de S/. 26,000.00 (Veinte seis mil soles), siendo a un plazo de 12 cuotas es decir a corto plazo, con una tasa de interés adecuada para la empresa, la cual fue de 1.52% mensual y 18.24% Anual, asimismo podemos afirmar que el crédito conseguido fue muy necesario para la empresa, por lo que el uso fue en su totalidad para capital de trabajo (compra de mercaderías), permitiendo mejorar su actividad comercial y con ello ser más competitiva en un mercado tan

exigente. Se propone a la empresa Servicios Generales Crismano E.I.R.L., identificar con claridad cuál es la necesidad del financiamiento, generándose una serie de preguntas que conlleve a saber cuál es el destino final del préstamo. Se propone a la empresa Servicios Generales Crismano E.I.R.L., que, al obtener un préstamo, se cumpla con las condiciones pactadas, es decir asegurar la devolución en el tiempo y la forma acordada, ya que con ello se evitara costos de mora y conflictos, por lo que se busca construir un buen historial crediticio para obtener futuros préstamos.

Quintana (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L. - Piura, 2020*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L. – Piura, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Se concluye que la empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L., siendo una empresa formal y jurídica, se establece que las oportunidades que le manifiesta la banca formal son muchos, por lo tanto se menciona que al cumplir con los requisitos que la banca formal lo ha solicitado, por lo tanto la Banca Formal es decir el Banco de crédito del Perú – BCP, le ha brindado un crédito financiero, siendo este una oportunidad por los bajos costos de los intereses, se afirma también que el contar con un historial crediticio lo

avala para futuros créditos financieros. La empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L., solicitó el monto de S/. 30,000.00, a una tasa de interés de 1.41% mensual y 16.92% anual, tomando la decisión de una financiación a corto plazo, asimismo dicho crédito financiero fue utilizado en capital de trabajo. Se propone a la empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L., un asesoramiento durante el proceso de obtención del crédito financiero, para así optimizar el mejor uso de dicho préstamo, asimismo buscar alternativas de financiamiento que estén acorde con tasas de intereses bajas, que beneficie a la empresa. Se propone a la empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L., analizar los riesgos internos que involucra un endeudamiento financiero, y así evitar que a futuro no se cuente con un record crediticio que le siga avalando otros préstamos. Se propone a la empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L., obtener un financiamiento adecuado a su realidad, es por ello que es de suma importancia contar con un abanico de alternativas de préstamo, considerando cuando adquirirlo y como utilizarlo, de esa manera lograr mejores ingresos.

Becerra (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa E & Q Proyectos E.I.R.L. - Huancayo, 2019*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa E & Q Proyectos E.I.R.L. – Huancayo, 2019. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Se concluye que

la empresa E & Q Proyectos E.I.R.L. dado que está formalmente constituida como una empresa jurídica ante los entes correspondientes, se señala que las oportunidades que le manifiesta la banca formal son múltiples, dado que ha cumplido con todos los requisitos que la banca formal lo había solicitado. Para la empresa el contar con un préstamo financiero del Banco de crédito del Perú – BCP, es una oportunidad ya que son bajos los costos de los intereses, y con ello le permitió contar con un buen historial crediticio que lo siga avalando para futuros créditos. La empresa solicitó el monto de S/. 30,000.00 (treinta mil soles) a una tasa de interés de 1.73% mensual y 20.76% anual, del mismo modo el crédito financiero fue a corto plazo, siendo ello una buena alternativa para no endeudarse mucho tiempo, asimismo se menciona que dicho crédito financiero fue utilizado en capital de trabajo, todo esto es beneficioso para el crecimiento y sostenibilidad de la empresa. progresar empresarialmente, así mismo se propone: Se propone a la empresa E & Q Proyectos E.I.R.L., seguir optando en recurrir a la banca formal, ya que los intereses son los más bajos y esto le genera beneficios económicos a la empresa. Se propone a la empresa E & Q Proyectos E.I.R.L., evaluar los plazos de financiamiento, para no pagar los intereses por mucho tiempo.

Carhuacosme (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Inversiones Alkafran S.A.C. – Satipo, 2019.*** Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Inversiones Alkafran S.A.C. – Satipo, 2019. La metodología fue cualitativa –

bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: De los resultados del cuestionario realizado al gerente de la empresa Inversiones Alkafran S.A.C. se puede describir que las oportunidades de la empresa en estudio, ha sido recurrir a un préstamo financiero de terceros (externos), es decir de la banca formal, como fue el BCP - Banco de Crédito del Perú, por un monto de S/. 45,000, a una tasa de interés anual del 19.56%, podemos mencionar que dicha cifra es baja y adecuada en comparación de las entidades financieras (cajas), asimismo se ha establecido que el crédito financiero debió ser a corto plazo (12 meses), siendo este plazo el más adecuado para la empresa, y así poder cumplir con cada una de las cuotas y no quedarse endeudado, y que ello le permita seguir contando con un buen historial crediticio. Además, la empresa cuenta con todos los documentos en regla, ello le permite elegir la mejor banca formal que ayude a tomar las mejores decisiones sobre la cantidad y el buen uso del préstamo. Se propone a la empresa Inversiones Alkafran S.A.C., solicitar la cantidad adecuada para prevenir un endeudamiento excesivo que conlleve al no cumplimiento de dicho préstamo. Se propone a la empresa Inversiones Alkafran S.A.C., recurrir a las diferentes bancas formales para así consultar y asesorarse de las diferentes modalidades de crédito que brindan cada una de ellas, con la finalidad de mejorar la tasa de interés, plazos y uso. Se propone a la empresa Inversiones Alkafran S.A.C., organizar adiestramiento a sus clientes con la ayuda de sus proveedores, que conlleve a que la empresa se haga más conocida.

Velásquez (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Importaciones Patricia S.A.C. – Juanjui, 2019*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Importaciones Patricia S.A.C. – Juanjui, 2019. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: De los resultados del cuestionario realizado al gerente de la empresa Importaciones Patricia S.A.C. se puede describir que las oportunidades de la empresa en estudio es: optar por un financiamiento de terceros, siendo esta de la banca forma, del Banco de Crédito del Perú, por un monto de S/, 45,000, con una tasa de interés anual del 20.52% esta cifra es baja a diferencia de las entidades financieras, asimismo se ha planteado que dicho préstamo debió ser a corto plazo siendo este plazo el más conveniente para la empresa para poder cumplir y no quedarse endeudado y por lo tanto no contar con un buen historial crediticio. Además, se debe tener en cuenta que contar con todos los documentos en regla permite elegir la mejor banca formal que nos ayude en tomar la mejor decisión de la cantidad y el uso del préstamo. Además, se propone realizar un estudio de mercado de la banca formal que ofrecen créditos con las tasas de intereses bajas, para que sean las más convenientes. Asimismo, se propone establecer un programa de capacitaciones al personal administrativo y colaboradores a fin de mejorar en todo lo que respecta al crecimiento de la

empresa. Se propone contar con nuevas ideas de negocio que conlleve a evaluar nuevas formas de financiamiento con opciones de crecimiento empresarial.

2.1.3. Regionales

No se han encontrado trabajos relacionados con la variable de estudio.

2.1.4. Locales

Naira (2021) en su tesis titulada: *Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa R & S Inversiones del Sur E.I.R.L. – Juliaca, 2020*. Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa R & S Inversiones del Sur E.I.R.L. – Juliaca, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Se concluye, según los resultados obtenidos mediante cuestionario realizado al Gerente de la empresa R & S Inversiones del Sur E.I.R.L., podemos describir y afirmar que el financiamiento como oportunidad de crecimiento se obtuvo de terceros (Externo) a través de entidades financieras del sistema bancario: Banco de crédito del Perú (BCP y Banco continental (BBVA) por la cantidad de S/ 128,000.00 (Ciento veintiocho ocho mil soles) a una tasa de interés, entre 1.46% mensual y 17.5% anual, el crédito obtenido es a largo plazo por la facilidad de pago en cuotas pequeñas, asimismo, el crédito obtenido se destinó para capital de trabajo (compra de Mercaderías) y para apertura de sucursales en otras ciudades de la región, es posible que permitió

cumplir con los objetivos establecidos por la empresa. Además, se propone a la empresa R & S Inversiones del Sur E.I.R.L., mejorar el tipo de financiamiento que viabilicen mejor desarrollo, en particular financiamiento propio, y si no fuera así, optar por financiamiento a corto plazo con la finalidad de obtener mayores dividendos. Finalmente, se propone a las micro y pequeñas empresas identificar nuevas oportunidades de financiamiento en base a un plan de ahorro que permita contar con mayor liquidez para una inversión adecuada, como resultado es mayor crecimiento, confianza y competitividad de la empresa.

Quispe (2021) en su tesis titulada: ***Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Corporación Payex S.A.C. - Juliaca, 2020.*** Siendo su objetivo general: Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Corporación Payex S.A.C. - Juliaca, 2020. La metodología fue cualitativa – bibliográfica – documental y de caso. Para el recojo de la información se utilizó la técnica de la revisión bibliográfica, así como los instrumentos de fichas bibliográficas y un cuestionario de preguntas. Conclusiones: Se concluye, De acuerdo a resultados que arroja conforme se ha aplicado un cuestionario al gerente de la empresa Corporación Payex S.A.C., se puede describir y reafirmar que los financiamientos se obtienen para crecimiento de la empresa, dicho financiamiento es de terceros (externo) mediante entidades financieras del sistema bancario que es Banco Scotiabank una cantidad de S/. 75,000.00 (setenta y cinco mil nuevos soles) con una tasa anual de 18% y una tasa

mensual de 1,5% el préstamo ha sido obtenido en corto plazo por 12 meses y el crédito fue destinado a mejoramiento de local y así de esta manera se cumple con los objetivos y metas planteadas por la empresa. Se propone a la empresa Corporación Payex S.A.C. identificar otras facilidades de financiamiento en base a un plan de ahorro que detalla tener mayor liquidación para una inversión adecuada, como producto de mejor crecimiento, confianza y competitividad de la empresa. Se propone a la empresa Corporación Payex S.A.C. identificar las oportunidades de financiamientos que permita mejorar las posibilidades de desarrollo, Entre ellos el financiamiento propio. Se propone a la empresa Corporación Payex S.A.C. preferir por el financiamiento a corto plazo con fines de lograr mayores dividendos.

2.2. Bases teóricas

2.2.1. Teoría de Financiamiento

- Teorías relacionadas con la estructura de capital

Para (Serrano, 2020) dijo que describió tres enfoques relacionados con la estructura de capital, que son los siguientes:

Enfoque de la Utilidad Neta:

Para este caso, la empresa puede financiarse a un costo constante en base a recursos propios y deuda, si se entiende que el costo de la deuda es menor que el costo de los recursos propios, cuanto mayor sea la deuda utilizada, menor será el costo promedio ponderado del capital debe ser, para que el valor de la empresa se maximice.

El enfoque de la Utilidad de Operación:

Para este caso, se puede determinar que los recursos de la empresa pueden ser financiados con deuda a costo constante, pero en este caso, cada vez que se contratan más deuda, el costo del capital propio aumenta porque el dueño demandará mayor rentabilidad con riesgo mayor. El resultado de este enfoque es el costo promedio ponderado igual. Lo que importa aquí no es cómo la empresa recauda dinero, sino cómo utiliza sus activos.

Enfoque Tradicional:

Se toma en cuenta de acuerdo al enfoque que el costo del capital debe mostrarse mucho menor que el costo de la deuda, es por ello que la financiación de las deudas debe estar adecuado hasta un promedio ponderado del capital incrementado, para así esperar que el valor de la organización empiece a retraerse.

- **Teorías relacionadas con las tasas de interés**

Para el autor (Chu, 2019) Señale la existencia de tres teorías que explican la conducta en relación a los plazos ya sea a largo o corto plazos de acuerdo a las tasas de interés, las cuales son:

- **Teoría de Segmentación del Mercado:**

Establece de acuerdo a los plazos ya sea a corto o largo se determina las tasas de intereses la cual dependerán de la oferta y demanda de créditos disponibles en el sistema de corto plazo. Puso un ejemplo: una empresa que quiere adquirir algunos activos fijos o iniciar un proyecto, o si el padre de familia necesita comprar un bien, solicitará un crédito a plazos largo, sin embargo, un negocio pequeño que su rubro es el comercio al por menor solo necesitara un crédito a plazos corto.

- **Teoría de la Preferencia por Liquidez:**

Se dice que los valores a largo plazo generalmente tienen rendimientos más altos que los valores a corto plazo. Esto se debe a que quienes invierten o optan por mantener valores a corto plazo, por ser más líquidos, no corren el riesgo de no recuperar su principal. En este sentido, se puede entender que el rendimiento es menor en el corto plazo. Por otro lado, las personas eligen la deuda a largo plazo porque no están sujetas a condiciones de riesgo de mercado a corto plazo.

2.2.1.1.Fuentes de financiamiento

Para el autor (López, 2017) Se refirió al financiamiento como los diferentes recursos disponibles para poder invertir en determinados commodities o proyectos en los que se seleccionaron alternativas para mejorar los medios de vida. Estas fuentes son:

- **Externo:**

Las fuentes externas de financiación incluyen todos los recursos económicos que una empresa puede obtener de su entorno con el fin de invertirlos en su propio negocio. Es decir, los bancos, inversionistas y otras entidades prestan dinero a las empresas para que puedan aumentar el capital para satisfacer sus necesidades. Sin embargo, a diferencia de las fuentes de financiamiento interno, que provienen de recursos generados por la propia empresa, los fondos de financiamiento externo se devuelven al emisor junto con los intereses en la mayoría de los casos.

- **Interna:**

Los recursos internos, también conocidos como capital social, son recursos que se encuentran en los aportes de los socios. Es decir, en estos, la financiación proviene de fondos propios de la organización.

2.2.1.2.Sistemas de financiamiento

Para el autor (Kiziryan, 2020) Muestra que es el acervo de las instituciones financieras y de los mercados lo que posibilita que los fondos de determinados agentes económicos lleguen a quienes necesitan crédito. Como objetivo del sistema de financiamiento, muestra que actúa como intermediario entre quienes registran excedentes y pretenden prestarlos y quienes necesitan financiamiento, es decir, crear condiciones y generar crédito para ambas partes.

Como a continuación se manifiesta:

- Sistema de Entidades Financieras

Nos referimos a cualquier institución que realice el negocio de intermediación financiera, es decir, una institución que capta fondos públicamente, como una entidad financiera. Siempre que los fondos recaudados se utilicen para operar activamente o proporcionar crédito a terceros, como préstamos respaldados por hipotecas. Cada país tiene sus propias leyes e instituciones para regular y supervisar el funcionamiento de las entidades financieras (Vega, 2021).

- Sistema Bancario

Para el autor (Westreicher, 2020) Indica que existen bancos que se dedican a la intermediación financiera en el grupo. Las actividades que impliquen el uso de los fondos antes mencionados para obtener ahorros

del público pueden atender el crédito otorgado e invertir. Los siguientes elementos del sistema bancario son:

Los Bancos

Los Productos Bancarios

Las Entidades Supervisora

La Autoridad Monetaria

- **Sistema de Financiamiento Informal**

Se refiere a aquellas acciones que se realizaron afuera de los límites establecidos por el marco legal y formal que rige las actividades económicas. Se manifiesta que esto aqueja la medida en que no pueden depender de los servicios y protecciones que ofrece el financiamiento formal cuando realizan préstamos informales. Otros, sin embargo, creen que el financiamiento informal es la forma más rápida y fácil de obtener financiamiento, libre de leyes y reglamentos y sin procedimientos complicados (Ochoa, et al, 2016).

2.2.1.3.Costo de financiamiento

Para el autor (Cáceres, 2016) señala que el costo de financiamiento es la tasa de rendimiento respecto a proyectos de inversión que resultan necesarios para mantener invariable la cotización de las acciones de la empresa.

Coll (2020) menciona que el costo de financiación es aquél que cobra una entidad financiera, como también puede ser un agente económico, como producto del préstamo de un capital. Toda vez que no prestan dinero, este es prestado con un determinado tipo de interés. Entre los tipos de costo de

financiación que señala están los siguientes: Intereses de deuda, intereses por descuentos (efectos de factoring), gastos por comisiones y dividendos

2.2.1.4.Plazos de Financiamiento

Según el autor (Núñez, 2016) nos manifiesta que los plazos de financiamiento pueden ser un poco diferentes desde la óptica de créditos de entidades bancarias, en donde por ejemplo un crédito a corto plazo se puede cancelar en periodos de tres a cinco años, en donde son otorgados para capital de trabajo, a diferencia de los préstamos a largo plazo que su periodo pueden pactarse a más de cinco años.

- Financiamiento a Corto Plazo:

Para (Resendiz, 2021) Este mecanismo se utiliza para obtener liquidez instantánea y resolver operaciones que permitan generar ingresos. Esto se hizo en menos de 12 meses. Generalmente, las empresas que optan por la financiación a corto plazo estiman que recibirán un beneficio económico superior al coste de la financiación crediticia. Es perfecto para pequeñas y medianas empresas. Las fuentes han sido a través de:

Factoring

Financiación por medio de inventarios.

Pagarés

Confirming

Línea de crédito

- Financiamiento a Largo Plazo:

De acuerdo a (Resendiz, 2021) Ratifica que se trata de una financiación con un plazo de amortización superior a un año. Además, se utiliza

principalmente para proyectos de gran escala, como iniciar un negocio, expandirse, comprar bienes raíces o invertir a gran escala. En este caso, para obtener financiamiento a largo plazo, es necesario cumplir con ciertos requisitos, como tener un historial crediticio correcto o proponer un proyecto rentable. Algunas de las ventajas que menciona son: permite proyectos con una inversión considerable y mejores resultados, pueden ser renegociados y revisados en el tiempo, ayuda a mejorar el historial crediticio y, además, pueden adaptarse fácilmente a las necesidades de los beneficiarios.

2.2.1.5. Usos del Financiamiento

Los principales usos del financiamiento obtenido por la empresa son los siguientes: capital de trabajo, activos fijos.

- Uso en Capital de trabajo

Para el autor (Sánchez, 2020) Explique que este es un nivel contable que incluye en su patrimonio los recursos económicos de la empresa que están disponibles para atender compromisos de pago en el corto plazo, y está relacionado con las actividades económicas que realiza la empresa. En cuanto al cálculo del capital de trabajo, este se calcula restando el activo circulante menos el pasivo circulante de la empresa. Se entiende por activo circulante el efectivo y todos los valores negociables que sean fácilmente convertibles en dinero, y se refieren a las cuentas por cobrar a clientes con plazo de pago inferior a un año; también forman parte del activo circulante las existencias.

- Uso en Activo Fijo

Los activos fijos son activos de una empresa, ya sean tangibles o intangibles, que no se pueden convertir en liquidez en el corto plazo, generalmente son necesarios para el funcionamiento de la empresa y no están destinados a ser vendidos. Ejemplos de activos fijos son: inmuebles, maquinaria, material de oficina, etc., todos ellos forman parte del estado de situación financiera en el activo no corriente (Sevilla, 2016).

- **Falta de Liquidez**

Para el autor (Ludeña, 2021) Se refiere a cuando una empresa (ya sea natural o jurídica) no puede cumplir con sus obligaciones financieras, se presenta falta de liquidez. Esta es una situación bastante común que conduce a problemas de solvencia preocupantes.

2.2.1.6.Tasa de interés

Para (Stevens, 2017) es una métrica expresada en porcentaje que se utiliza para estimar el coste de un préstamo, al igual que la rentabilidad que ofrecen los ahorros o las inversiones. Además, agregó, las tasas de interés pueden ser fijas o variables, permaneciendo primero estables durante el período de inversión o de amortización del préstamo, a diferencia de las variables actualizadas mensualmente, acomodando impactos, inversiones cambiarias y otras variables.

- **Tasa de interés fija:**

El interés fijo es un valor que no se puede cambiar durante la vigencia del préstamo o la inversión. Es un valor establecido al principio, conocido antes de que se realice una inversión o adquisición.

- **Tasa de interés efectiva:**

El interés nominal se expresa anualmente de acuerdo con la prioridad de pago de esa tasa de interés.

2.2.1.7. Avals

Las garantías son una gama más amplia de instrumentos financieros para los bancos, propuestos con el fin de obtener financiación porque a lo largo de la vida de una empresa va a pasar por diferentes situaciones y es ahí donde se requieren las garantías. (Cersa, 2021).

Para (Coru, 2019) Se determina que la persona que hace el papel de garante pagará la cantidad adeudada, y si el beneficiario no cumple con el pago, se le denomina garante, en lo que la entidad que otorga el préstamo tendrá derecho a exigir la garantía para pagar la deuda.

2.2.2. Teorías de las Empresas

- **Teoría de la Firma o de la empresa**

Para los autores (Cervantes et al., 2016) Referido en la teoría de empresa, se refiere a cómo los proveedores (empresarios) maximizan sus beneficios al producir un bien o servicio, con un determinado nivel de costo en comparación con los precios de los factores de producción. En este contexto, los factores de producción son los recursos utilizados en el proceso de prestación de servicios y producción de bienes.

- **Teoría Clásica**

Para los autores (Almanza et al., 2018) afirman que la administración fue fundada por Henri Fayol, donde se enfocó en el estudio de empresas enteras, y también señaló la importancia de cómo el financiamiento

protege los activos y cómo se producen las ventas en las empresas. Por ello, vio la necesidad de equilibrar directivos y trabajadores con el fin de crear una energía de unión, trabajo en equipo y unión. En otras palabras, las tareas administrativas deben ser asignadas a todos los trabajadores, no una carga para las autoridades. Finalmente, la teoría clásica se enfoca en definir estructuras organizacionales para garantizar la eficiencia de todos los departamentos, agencias o personas.

2.2.2.1.Importancia de la empresa

La empresa es un ente muy importante en cualquier lugar pues son la base para la creación de la riqueza y satisfacen necesidades de una sociedad o individuo (Gallego et al, 2021).

Contribuye con la comunidad ya sea brindando un servicio o un bien a los consumidores, generando empleo, incentivando la economía (García, 2020).

En la micro y pequeñas empresas constituye uno de los sectores más importantes de la economía nacional. Debido que es un importante generador de ingresos y de puestos de trabajo para las personas, por ello se requiere que el Estado se comprometa a brindar un ambiente con mejores posibilidades y alternativas (Aliaga, 2021).

2.2.2.2.Formalización de las empresas

Según (SUNARP, 2020) indica el procedimiento para constituir unas empresas de manera electrónica, con mayor rapidez y con altos estándares de seguridad:

- Ingresar al link de la Sunarp

- Tomar en cuenta el registro del sistema de la Sunarp la cual deben ingresar la contraseña y el usuario.
- Considerar la “Solicitud de constitución de empresas”
- Optar por cualquiera de los notarios que pueda elegir en el padrón
- Completar la ficha
- Para ello el sistema te permitirá imprimir un número y ello lo podrás llevar a los notarios.
- Los notarios procesas la solicitud para luego ser enviado de manera virtual a la Sunarp
- La Sunarp notificara a los notarios y a los involucrados en la inscripción lo cual se indica el número de RUC y a la empresa formalizada

2.2.2.3.Objetivos de la empresa

De acuerdo a los (Blanco et al., 2016) toda entidad la empresa sigue los objetivos siguientes:

- **Supervivencia:**

Es a corto plazo y se puede mantener mientras el mercado sea altamente competitivo, con exceso de capacidad y la demanda del consumidor sea diferente, por lo que los precios deben ser más altos que los costos fijos y variables.

- **Maximización de beneficios:**

De este objetivo, la empresa debe deducir el precio que los consumidores están dispuestos a pagar, que también es un objetivo a corto plazo.

- **Maximización de la cuota de mercado:**

Para este objetivo, la empresa establece precios adecuados para generar más ventas a largo plazo.

2.2.2.4. Características de las empresas

De acuerdo al (Diario El Peruano, 2021) las Mype cuentan las características siguientes:

- Tiene espíritu emprendedor.
- Quieren más acceso a la financiación.
- Espera que sus ventas aumenten en el futuro.
- Son conocidos como el motor económico de creación de empleo.

2.2.2.5. Clasificación de empresas

Para el autor (Trigoso, 2019) en relación a como se clasifican las empresas se menciona de esa manera:

- **Según el tamaño de la empresa**

Se refiere al número de trabajadores que tiene una empresa, de los cuales tenemos:

Micro empresa

Empresa Pequeña

Empresa Mediana

Empresa Grande

- **Según el número de personas que lo conforman**

Quiere decir que una empresa puede estar formada por una o más personas (individuales o jurídicas), por lo que se denomina empresa pluripersonal y empresa unipersonal.

Las empresas Unipersonales

Las empresas Pluripersonales

Según el origen del capital

Empresas públicas

Empresas privadas:

Son propiedad de particulares.

2.2.3. Teoría de las Micro y Pequeñas Empresas

Para el autor (Gómez, 2016), a lo largo del tiempo las pequeñas y medianas empresas han tenido un desarrollo significativo que han llegado a representar a uno de los sectores económicos que captan gran interés por los países del mundo, todos los proyectos, los organismos internacionales, y regionales, y los investigadores en función de la evolución y los cambios de la economía mundial, debido al papel central en la producción, el empleo, la generación de ingresos, la innovación y el progreso tecnológico, así como su desempeño en la consecución de los objetivos económicos y sociales para todas las naciones. Ahora bien, las tendencias del nivel económico moderno nos llevan a arrojar luz sobre las pequeñas y medianas empresas en los países en desarrollo con todos los obstáculos que enfrenta este tipo de instituciones, con énfasis en el rol que en últimas juegan las organizaciones no gubernamentales en la financiación de la actividad económica.

2.2.3.1.Importancia de las Mype

Para la (OCDE/CAF, 2019) indica que, las Mypes son un componente fundamental en el entorno social y económico a nivel mundial; puesto que, a través de su desarrollo, estas brindan empleo, ingresos, bienes y servicios a millones de familias. En tal sentido, en las Mypes recae un papel muy

importante que cumplir ya que son las que enfrentan un desafío tan grande como es el aumento de productividad de tal modo lograr economías más competitivas, diversificadas y sociedades donde haya mayor inclusión.

2.2.3.2. Formalidad de las Mypes

Establecido por un Decreto de Urgencia 058 – 2011 se tomaron medidas de urgencia respecto a los términos económicos y financieros para poder promover y mantener la dinámica de la economía a nivel nacional con el fin de acrecentar oportunidades a las micro y pequeñas empresas a través de compras MYPERRÚ y con esto generar la formalización laboral. La Ley 30818 promulgó como condición indispensable contar con los núcleos ejecutores, que las Mypes prueben que están contribuyendo con la formalización laboral. Como parte de constatar que contribuye con la formalización laboral, por Decreto Supremo 007-2019-TR el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, estableció condiciones, donde se dispone que deben emplear mínimo a 2 trabajadores en planilla al momento de la contratación, otra de las condiciones fue, no haber sido sancionada por la inspección laboral al menos durante 2 años antes de la contratación con el estado. (ESAN, 2019)

2.2.3.3. Objetivos de las Mypes

Según el (Ministerio de Desarrollo e Inclusión Social, 2018), afirma que, la Mype es la unidad de la economía que ha sido constituida bajo la denominación de personal natural o jurídica con el objetivo de poder desarrollar las diversas actividades como son: la extracción, la producción, la comercialización, de bienes y/o servicios.

Por otro lado, también menciona que, uno de los objetivos principales que también tienen las Mypes es promover el desarrollo laboral creando nuevos puestos de trabajo, manteniendo una economía estable.

2.2.3.4. Características

Las características de toda organización que debe contar para ser una MYPE son estas:

- Micro empresa:

No debe superar sus ventas las Ciento Cincuenta UIT

- Empresa pequeña:

No debe superar las Un Mil Setecientos UIT.

2.2.3.5. Tipos

- **Ley 28015**

“Tiene por objeto, promoción de la competitividad, formalización y desarrollo de las Mype para incrementar el empleo sostenible, su productividad y rentabilidad, su contribución al PBI, la ampliación del mercado y las exportaciones, y su contribución a la recaudación tributaria” (SUNAT, 2021).

- **Ley 30056**

Leyes para reformar diversas leyes para promover la inversión, el desarrollo productivo y el crecimiento empresarial.

La ley es una extensión de la microempresa de la Ley N° 28015 y realiza cambios importantes en el régimen laboral de Mype y áreas tributarias (Ministerio de Trabajo, 2021).

Elimina acciones que impiden las acciones de las empresas.

Existe medidas para el recobro anticipado del IGV, simplificando la administración

Se promueve que los Municipios simplifiquen las autorizaciones para la inversión local.

Incentiva promoviendo la implementación tributaria para las medidas empresariales.

2.2.4. Teoría del Sector comercio

Según (COMEXPERU, 2020) nos hace referencia que todos los sectores económicos se ven afectados debido a la crisis de salud y política que enfrenta nuestro país. Asimismo, esta realidad se observó durante el año 2019 al ver el crecimiento del 2.16%, por debajo de las estimaciones previstas. Como tal lo menciona en el resultado, el sector comercio, el cual representa un 10.2% del PBI, logró mantenerse como un mercado atractivo para el consumo y la inversión privada, al reportar un crecimiento del 3%, según el Instituto Nacional de Estadística e Informática.

2.2.4.1.Importancia

El comercio es un elemento clave para la historia humana. Siendo como parte fundamental para la economía y la sociedad. Ya que nos ha permitido el desarrollo humano, redistribuyendo a través de los bienes. (Máxima, 2020).

2.2.4.2.Características

De tal modo que, (Editorial Grudemi, 2017) determina que las características de la actividad comercial son:

- Es un proceso de antaño ya que, desde hace mucho tiempo, con los trueques, la comercialización cumple un rol relevante dentro de la economía y el abastecimiento de los pueblos.
- Es una parte importante de un país o región porque de ella depende la mayor parte de su economía y riqueza.
- No es necesario tener una empresa para poder participar de la actividad comercial, sino que esta comienza desde el instante en que existe una compra y venta de algún tipo.
- Tiene un gran alcance, ya que puede generarse en la misma ciudad o país y extenderse hacia la importación al extranjero.

2.2.4.3.Objetivos

Para (Brainly, 2017). El comercio tiene como objetivo la circulación de los bienes con fines de obtener ganancia. El comercio, es la intermediación entre los productores y los consumidores con vistas a la realización lucrativa del cambio. Es una actividad interesada que, tomando los productos del sector de la producción, los coloca en manos de los consumidores. Con esta intermediación se agiliza el cambio, es decir, la circulación de los bienes; el productor realiza el cambio de su producto con el comerciante, éste, a su vez, hace el cambio.

Dentro del sector comercio beneficiar a los países al desarrollo y crecimiento económico permitiéndonos realizar los recursos con mayor efectividad a través de los bienes, servicios. Además, el comercio contribuye directamente a reducir la pobreza al ofrecer nuevas oportunidades de empleo y disminuir los precios de los bienes y servicios

para los consumidores pobres, principalmente de los productos alimenticios.

2.2.4.4. Tipos

Según (Máxima, 2020) determina en los tipos de sector económicos podemos distinguir entre:

- Llamados el comercio minorista: Es el dedicado a la venta directa de productos individuales o en pequeñas cantidades a los consumidores.
- Llamados también el comercio mayorista: que son los comerciantes que venden sus productos a minoristas, intermediarios u otro tipo de negocios.

Según (Uriarte, 2021), existen varios tipos de comercio, pero una primera distinción debe hacerse entre el comercio minorista, también llamado comercio minorista, es el que está dedicado a la venta directamente de productos individuales o en pequeñas cantidades a los consumidores como, por ejemplo: una bodega y comercio mayorista, aquí se encuentran los comerciantes que venden sus productos a los minoristas, intermediarios u otro tipo de negocios.

2.2.5. La empresa en estudio (Descripción)

Industrial Tapia S.A.C., es una empresa de sociedad anónima cerrada, con RUC: 20542692422, con fecha de inscripción según SUNAT el 30 de julio del 2014 e iniciando sus actividades un 27 de enero del 2015, actualmente se encuentra en su condición de Activo y Habido, con dirección fiscal en Av. José Gálvez N° 333 (a 1 cuadra de la comisaría) del Distrito de Cabanillas,

Provincia de San Román, Departamento de Puno, con su actividad la venta de aguas minerales y otras aguas embotelladas.

2.3. Marco Conceptual

2.3.1. Definición de Financiamiento

El financiamiento de varios tipos de empresas se refiere a eventos que buscan optimizar recursos para ayudar al desarrollo de resultados financieros y económicos en conjunto con procesos estratégicos, planeación, liderazgo y evaluación de actividades. Para desempeñar estas funciones, la empresa desarrolla de la mejor manera otras actividades de inversión de recursos financieros (Álvarez, 2016).

El financiamiento es un mecanismo que realiza un individuo o una empresa para poder reunir capital y permitirle financiar el tipo de inversiones que desea o necesita realizar, permitiéndole realizar actividades que cubran dichas necesidades. Existe para recibir una determinada cantidad de fondos en forma de préstamo, sujeto a reembolso a corto o largo plazo, incluyendo una tasa de interés equivalente a un porcentaje de los fondos obtenidos (BBVA, 2021).

2.3.2. Definición de empresa

Es un conjunto de agentes de producción (financieros, técnicos, humanos) que están sistematizados y dirigidos una misma dirección, enfocados a la producción de bienes y servicios para abastecer las necesidades que el mercado demanda a cambio de beneficios económicos, actuando bajo condiciones riesgosas de pérdida (Rodríguez, 2017).

Se define a la empresa como, la entidad que combina factores de producción (tierra, capital, trabajo e iniciativa empresarial) para poder obtener bienes y

servicios que ofrezcan los consumidores; en otras palabras, la empresa es una unidad económica encargada de la producción de bienes y servicios (García, 2020).

2.3.3. Definición de micro y pequeñas empresas

Define a las micro y pequeñas empresas como unidades económicas, integradas por personas naturales o jurídicas, como objeto de extracción, conversión, producción y comercialización, de conformidad con cualquier forma de organización o gestión empresarial prevista por la normativa vigente (INEI, 2016).

Se define como una pequeña empresa que representa más de la mitad de los empleos formales del mundo y es una empresa que puede brindar soluciones efectivas a problemas básicos del desarrollo, como el acceso a servicios esenciales o la comercialización de bienes de consumo (Banco Mundial, 2016).

2.3.4. Definición de Comercio

Es una actividad económica consistente en el intercambio de bienes y/o servicios entre dos o más personas, cuyo fin último es la obtención de un beneficio. (Navarro, 2021).

Los comercios son muy importantes para el crecimiento y desarrollo sostenido a largo y corto plazo; más aún, en la actualidad, tienen un peso importante en la actividad económica de los países, el mismo que es demostrado por las evidencias de los países desarrollados y las experiencias de los países exitosos que han logrado su crecimiento y desarrollo económico (MEF, 2020).

III. Hipótesis

No en toda investigación se formula las hipótesis porque es suficiente trabajar con preguntas de investigación, como es el caso de la presente no se formuló la hipótesis por ser una investigación descriptiva

Según (Muñoz, 2016), es evidente que las hipótesis son básicas y profundas como sea la investigación, en ese sentido en investigaciones descriptivas basta con responder las preguntas de investigación formuladas al plantear el problema, mientras las investigaciones que buscan explicar relaciones entre variables o las causas de un fenómeno demandan necesariamente la formulación de hipótesis.

IV. Metodología

4.1. Diseño de la investigación

El diseño de la investigación para cada sub proyecto comprende:

1. Búsqueda de antecedentes y elaboración del marco conceptual, para caracterizar el financiamiento en las micros y/o pequeñas empresas.
2. Precisar las oportunidades del financiamiento aplicada a una micro o pequeña empresa seleccionada.
3. Analizar el impacto posible de oportunidades para el financiamiento en función del marco de trabajo, estableciendo conclusiones.

4.2. Población y muestra

4.2.1. Población

Para el recojo de la población, se tomó a todas la micro y pequeñas empresas del sector comercio del Perú.

4.2.2. Muestra

Para el recojo de la muestra, se tomó a la empresa Industrial Tapia S.A.C.

4.3. Definición y operacionalización de variables

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional de la Variable		
		Dimensión	Sub - Dimensiones	Indicador
Financiamiento	Conjunto de medios monetarios o de créditos, destinado por lo general para la apertura de un negocio o para el cumplimiento de algún proyecto, ya sea a nivel personal y organización.	Fuentes de Fto.	Interna Externa	¿Usa Fte. de Fto. Interno? Si () No () ¿Usa Fte. de Fto. Externo? Si () No ()
		Sistema de Fto.	Instituciones Financieras Banca Formal	¿Utiliza Instituc. Financieras? Si () No () ¿Utiliza Banca Formal? Si () No ()
	Costos de Fto.	Tasa de Interés	¿Qué tasa de Interés?	
	Plazos de Fto.	Corto Plazo Largo Plazo	¿A Corto Plazo? Si () No () ¿A Largo Plazo? Si () No ()	
	Facilidades de Fto.	Instituciones Financieras Banca Formal	¿Obtuvo Facilidades? Si () No () ¿Obtuvo Facilidades? Si () No ()	
	Usos de Fto.	Capital de Trabajo Activo Fijo Activo Corriente	¿Lo usa para Capital de Trabajo? Si () No () ¿Lo usa para Activo Fijo? Si () No () ¿Lo usa para Activo Corriente? Si () No ()	

Fuente: Elaboración propia en base al Cuestionario

4.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

4.4.1. Técnicas

Para conseguir la información de los resultados se utilizará las siguientes técnicas: revisión bibliográfica, entrevista profunda, explicar las oportunidades.

4.4.2. Instrumentos

Para el recojo de la información se utilizarán los siguientes instrumentos: Fichas bibliográficas, un cuestionario de preguntas cerradas pertinentes y la información de los cuadros 01 y 02 de la investigación.

4.5. Plan de análisis

Al aplicar la técnica de la recolección de información se recurrió a las fuentes de información de origen para la obtención de datos de las cuales permitieron formular resultados, análisis de resultados y las conclusiones.

Para el desarrollo de la investigación se realizó un análisis descriptivo individual y comparativo de acuerdo a los objetivos.

- Para realizar el objetivo específico N° 01, se utilizó la documentación bibliográfica e internet.
- Para realizar el objetivo específico N° 02, se elaboró un cuestionario con preguntas de financiamiento a la empresa Industrial Tapia S.A.C.
- Para el objetivo específico N° 03, se realizó un análisis y se describió las oportunidades del financiamiento que mejoran las posibilidades de la empresa Industrial Tapia S.A.C., mediante los resultados hallados.

4.6. Matriz de consistencia

Ver anexo 01

4.7. Principios éticos

De acuerdo al Código de Ética para la Investigación V005 de la Uladech católica - Aprobado por acuerdo del Consejo Universitario con Resolución N° 00865-2022-CU-ULADECH católica, de fecha 22 de agosto del 2022, por lo tanto, se sostiene que la investigación en la Uladech se debió tener en cuenta los siguientes principios:

Protección a las personas: El bienestar y seguridad de las personas es el fin supremo de toda investigación, y por ello, se debe proteger su dignidad, identidad, diversidad socio cultural, confidencialidad, privacidad, creencia y religión. Este principio no sólo implica que las personas que son sujeto de investigación participen voluntariamente y dispongan de información adecuada, sino que también deben protegerse sus derechos fundamentales si se encuentran en situación de vulnerabilidad.

Libre participación y derecho a estar informado. Las personas que participan en las actividades de investigación tienen el derecho de estar bien informados sobre los propósitos y fines de la investigación que desarrollan o en la que participan; y tienen la libertad de elegir si participan en ella, por voluntad propia. En toda investigación se debe contar con la manifestación de voluntad, informada, libre, inequívoca y específica; mediante la cual las personas como sujetos investigados o titular de los datos consienten el uso de la información para los fines específicos establecidos en el proyecto

Beneficencia y no maleficencia: Toda investigación debe tener un balance riesgo-beneficio positivo y justificado, para asegurar el cuidado de la vida y el bienestar de las personas que participan en la investigación. En ese sentido, la conducta del

investigador debe responder a las siguientes reglas generales: no causar daño, disminuir los posibles efectos adversos y maximizar los beneficios.

Cuidado del medio ambiente y respeto a la biodiversidad. Toda investigación debe respetar la dignidad de los animales, el cuidado del medio ambiente y las plantas, por encima de los fines científicos; y se deben tomar medidas para evitar daños y planificar acciones para disminuir los efectos adversos y tomar medidas para evitar daños.

Justicia: El investigador debe ejercer un juicio razonable, ponderable y tomar las precauciones necesarias para asegurarse de que sus sesgos, y las limitaciones de sus capacidades y conocimiento, no den lugar o toleren prácticas injustas. Se reconoce que la equidad y la justicia otorgan a todas las personas que participan en la investigación derecho a acceder a sus resultados. El investigador está también obligado a tratar equitativamente a quienes participan en los procesos, procedimientos y servicios asociados a la investigación.

Integridad científica: La integridad o rectitud deben regir no sólo la actividad científica de un investigador, sino que debe extenderse a sus actividades de enseñanza y a su ejercicio profesional. La integridad del investigador resulta especialmente relevante cuando, en función de las normas deontológicas de su profesión, se evalúan y declaran daños, riesgos y beneficios potenciales que puedan afectar a quienes participan en una investigación. Asimismo, deberá mantenerse la integridad científica al declarar los conflictos de interés que pudieran afectar el curso de un estudio o la comunicación de sus resultados.

V. Resultados

5.1.Resultados

5.1.1. Respecto al objetivo específico 1

Cuadro N° 1

Resultados de los Antecedentes

Factores Relevantes	Autores	Resultados	Oportunidades/ Debilidades
Fuente de Financiamiento	Ichiparra (2021), Castillo (2021), Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021).	Los autores indicados de los antecedentes, afirman que han obtenido una financiación de parte de fuente de financiamiento externo.	La financiación en las micro y pequeñas empresas son esenciales para el desarrollo, ayudando a mejorar las opciones de crecer, con la cual mostrarían oportunidades de mantenerse activa y generar más empleos.
Sistema de Financiamiento	Ichiparra (2021), Castillo (2021),	Los autores indicados de los	Las micro y pequeñas

	Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021).	antecedentes, afirman que optado por una financiación de parte del sistema financiero, es decir los bancos.	empresas están de acuerdo que la financiación es muy importante para continuar con las actividades y así crecer, asimismo obtener un buen historial crediticio, es por ello que se debe considerar que los prestamos deben ser de parte de los bancos.
Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito	Ichiparra (2021), Castillo (2021), Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021),	Los autores indicados de los antecedentes, afirman que han recibido una financiación de parte de los bancos de la zona de residencia.	Las micro y pequeñas empresas buscan una financiación con costos bajos y ello lo consiguen a través de los bancos, quienes les brindan ofertas

	Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021).		que les van a permitir crecer y consolidarse como empresas líderes en un mercado muy competitivo.
Costo del Financiamiento	Ichiparra (2021), Castillo (2021), Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021).	Los autores indicados de los antecedentes, afirman que los intereses de parte de los bancos son los más bajos y adecuados.	Las micro y pequeñas empresas al optar por una financiación, buscan que les favorezcan para así poder beneficiarse con los costos bajos y aumentar sus ganancias, esto les da oportunidad de mantener sus actividades comerciales.
Plazo del Financiamiento	Ichiparra (2021), Castillo (2021),	Los autores indicados de los	Las micro y pequeñas

	Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021).	antecedentes, afirman que de acuerdo a lo celebrado por los bancos se ha determinado que la financiación es a corto plazo.	empresas han optado por los cortos plazos toda financiación, ya que de esa manera podrán cumplir con los compromisos que han llegado acordar, además se considera adecuado para no quedarse mucho endeudado.
Uso del Financiamiento	Ichiparra (2021), Castillo (2021), Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021),	Los autores indicados de los antecedentes, afirman que la mejor opción es brindarle un buen uso al préstamo obtenido y ello es en capital de trabajo.	El buen uso de una financiación que puedan darse en las micro y pequeñas empresas es importante, dado que gracias a ello pueden generar ingresos para

	Naira (2021) y Quispe (2021).		beneficios y cumplir con los pagos de las cuotas de los prestamos obtenidos.
--	-------------------------------	--	--

Fuente: Elaboración propia

5.1.2. Respecto al objetivo específico 2

Cuadro N° 2

Resultados del Cuestionario

Factores Relevantes	Pregunta	Si	No	Oportunidades/ Debilidades
Fuente de Financiamiento	1. ¿Se ha financiado la empresa con sus propios recursos?		X	La empresa Industrial Tapia S.A.C., no se ha financiado con recursos propios, optando por la financiación de recursos externos, ello debido a que no contaba con la liquidez necesaria
	2. ¿Se ha financiado la empresa con recursos externos?	X		
	3. ¿Es una oportunidad de crecimiento empresarial las fuentes de financiamiento?	X		

				para continuar con sus actividades comerciales.
Sistema de Financiamiento	<p>1. ¿Se ha financiado con los bancos?</p> <p>2. ¿Se ha financiado con Cajas de Ahorro y crédito?</p> <p>3. ¿Se ha financiado con las Cajas Municipales?</p> <p>4. ¿Ha recibido financiación de parte de familiares para continuar con sus actividades?</p> <p>5. ¿La empresa ha tenido línea de crédito por parte de sus proveedores?</p>	X	X	La empresa Industrial Tapia S.A.C., ha accedido a una financiación de parte del sistema bancario, considerando que les brindan transparencia y también seguridad y con todo ello obtener además su historial crediticio.
Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito	<p>1. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por el Banco, la empresa lo ha cumplido?</p> <p>2. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por la Caja, la empresa lo ha cumplido?</p> <p>3. Mencione que Banco le brindo el préstamo.</p>	X	X	La empresa Industrial Tapia S.A.C., al acceder a una financiación del BCP, accede a beneficios de costos bajos, además de seguridad y ofertas

	<p>Banco de Crédito del Perú</p> <p>4. Menciona que Caja le brindo el préstamo.</p> <p>5. Mencione cual fue el monto obtenido</p> <p>S/. 45,000.00 (Cuarenta y cinco mil soles)</p>		X	<p>crediticias, lo que permite un crecimiento progresivo y positiva beneficiándose para crecer y mantenerse en un mercado competitivo.</p>
Costo del Financiamiento	<p>1. Mencione cuales son los porcentajes del monto obtenido.</p> <p>Mensual – 1.81%</p> <p>Anual – 21.72%</p> <p>2. ¿El porcentaje brindado por la entidad es el más adecuado?</p>	X	X	<p>La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona referente al costo de la financiación que es el más adecuado, los porcentajes que se han obtenido son menores a diferencia de las entidades Financieras (Cajas).</p>
Plazo del Financiamiento	<p>1. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a corto plazo?</p> <p>2. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a mediano plazo?</p>	X	X	<p>La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona en relación a los plazos,</p>

	3. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a largo plazo?		X	que ha optado por el plazo corto, siendo este muy conveniente ya que permite pagar menores costos y en menor tiempo posible para evitar riesgos a futuro.
Uso del Financiamiento	1. ¿El préstamo obtenido fue para invertir en capital de trabajo? 2. ¿El préstamo obtenido fue para la adquisición de activos fijos? 3. ¿El préstamo obtenido fue la mejorar su local? 4. ¿El préstamo obtenido fue para pago de planillas?	X	X X X	La empresa Industrial Tapia S.A.C., afirma que su financiación ha sido utilizada en capital de trabajo, es decir en la compra de mercaderías con lo cual obtiene mayores ganancias y puede realizar sus pagos en los tiempos estimados, cumpliendo así las

				cuotas que han establecido.
--	--	--	--	-----------------------------

Fuente: Elaboración propia

5.1.3. Respecto al objetivo específico 3

Cuadro N° 3

Resultados de los objetivos específicos 1 y 2

Factores Relevantes	Oportunidades/ Debilidades del objetivo específico 1	Oportunidades/ Debilidades del objetivo específico 2	Explicación
Fuente de Financiamiento	La financiación en las micro y pequeñas empresas son esenciales para el desarrollo, ayudando a mejorar las opciones de crecer, con la cual mostrarían oportunidades de mantenerse activa	La empresa Industrial Tapia S.A.C., no se ha financiado con recursos propios, optando por la financiación de recursos externos, ello debido a que no contaba con la liquidez necesaria para continuar con	Los momentos para las empresas son importantes para conseguir una financiación ya que ello permite afrontar proyectos nuevos, así como continuar con sus actividades comerciales o ampliar sus negocios, asimismo se debe optar por

	y generar más empleos.	sus actividades comerciales.	fuentes externas si no se contara con la liquidez necesaria.
Sistema de Financiamiento	Las micro y pequeñas empresas están de acuerdo que la financiación es muy importante para continuar con las actividades y así crecer, asimismo obtener un buen historial crediticio, es por ello que se debe considerar que los prestamos deben ser de parte de los bancos.	La empresa Industrial Tapia S.A.C., ha accedido a una financiación de parte del sistema bancario, considerando que les brindan transparencia y también seguridad y con todo ello obtener además su historial crediticio.	Se menciona respecto al sistema de financiación que las empresas acuden a los bancos, quienes les brindan ofertas crediticias seguras y transparentes durante el proceso de obtención de créditos con tasas de intereses bajas y adecuadas para el beneficio de los mismos.
Entidad Financiera o Bancaria que le brinda el crédito	Las micro y pequeñas empresas buscan una financiación con costos bajos y ello	La empresa Industrial Tapia S.A.C., al acceder a una financiación del BCP, accede a	Se describe que la financiación de los bancos son oportunos para las micro y pequeñas

	<p>lo consiguen a través de los bancos, quienes les brindan ofertas que les van a permitir crecer y consolidarse como empresas líderes en un mercado muy competitivo.</p>	<p>beneficios de costos bajos, además de seguridad y ofertas crediticias, lo que permite un crecimiento progresivo y positiva beneficiándose para crecer y mantenerse en un mercado competitivo.</p>	<p>empresas, ya que ello les permiten mejorar, ampliar, beneficiarse y seguir creciendo, el cumplimiento de la financiación les permite obtener un historial crediticio para optar por mejores ofertas del sistema financiero.</p>
<p>Costo del Financiamiento</p>	<p>Las micro y pequeñas empresas al optar por una financiación, buscan que les favorezcan para así poder beneficiarse con los costos bajos y aumentar sus ganancias, esto</p>	<p>La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona referente al costo de la financiación que es el más adecuado, los porcentajes que se han obtenido son menores a</p>	<p>Se menciona respecto al costo de la financiación que toda micro y pequeña empresa enfrenta múltiples procesos de costos que deben asumir y si ellos son los más adecuados va a</p>

	les da oportunidad de mantener sus actividades comerciales.	diferencia de las entidades Financieras (Cajas).	permitir obtener la liquidez inmediata para el aumento de inventarios u otros gastos que tengan.
Plazo del Financiamiento	Las micro y pequeñas empresas han optado por los cortos plazos toda financiación, ya que de esa manera podrán cumplir con los compromisos que han llegado acordar, además se considera adecuado para no quedarse mucho endeudado.	La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona en relación a los plazos, que ha optado por el plazo corto, siendo este muy conveniente ya que permite pagar menores costos y en menor tiempo posible para evitar riesgos a futuro.	Toda micro y pequeña empresa al momento de una financiación tienen que estar totalmente seguros que existe una responsabilidad de devolución y que si ello no se diera en los plazos que han acordado traería como consecuencia deudas innecesarias perjudicándose asimismo.
Uso del Financiamiento	El buen uso de una financiación que puedan darse en las micro y pequeñas	La empresa Industrial Tapia S.A.C., afirma que su financiación ha	La adecuada utilización de una financiación es oportuno e

	empresas es importante, dado que gracias a ello pueden generar ingresos para beneficios y cumplir con los pagos de las cuotas de los prestamos obtenidos.	sido utilizada en capital de trabajo, es decir en la compra de mercaderías con lo cual obtiene mayores ganancias y puede realizar sus pagos en los tiempos estimados, cumpliendo así las cuotas que han establecido.	indispensable en donde las micro y pequeñas empresas superan la brecha de crecimiento o de cierre de los negocios ante un mal uso de dicha financiación y así de esa manera aumentar sus ganancias.
--	---	--	---

Fuente: Elaboración propia.

5.2. Análisis de resultados

5.2.1. Respecto al objetivo específico 1

De acuerdo con los autores descritos; Ichiparra (2021), Castillo (2021), Ramos (2021), Janampa (2021), Alzamora (2021), Galindo (2021), Quintana (2021), Becerra (2021), Carhuacosme (2021), Velásquez (2021), Naira (2021) y Quispe (2021), mencionan que la financiación en las micro y pequeñas empresas son esenciales para el desarrollo, ayudando a mejorar las opciones de crecer, con la cual mostrarían oportunidades de mantenerse activa y generar más empleos. Además, están de acuerdo que la financiación

es muy importante para continuar con las actividades y así crecer, asimismo obtener un buen historial crediticio, es por ello que se debe considerar que los prestamos deben ser de parte de los bancos. Asimismo, buscan una financiación con costos bajos y ello lo consiguen a través de los bancos, quienes les brindan ofertas que les van a permitir crecer y consolidarse como empresas líderes en un mercado muy competitivo. Por lo tanto, al optar por una financiación, buscan que les favorezcan para así poder beneficiarse con los costos bajos y aumentar sus ganancias, esto les da oportunidad de mantener sus actividades comerciales. Es por ello que las micro y pequeñas empresas han optado por los cortos plazos toda financiación, ya que de esa manera podrán cumplir con los compromisos que han llegado acordar, además se considera adecuado para no quedarse mucho endeudado. El buen uso de una financiación que puedan darse en las micro y pequeñas empresas es importante, dado que gracias a ello pueden generar ingresos para beneficios y cumplir con los pagos de las cuotas de los prestamos obtenidos.

5.2.2. Respecto al objetivo específico 2

Fuente de Financiamiento

La empresa Industrial Tapia S.A.C., no se ha financiado con recursos propios, optando por la financiación de recursos externos, ello debido a que no contaba con la liquidez necesaria para continuar con sus actividades comerciales.

Sistema de Financiamiento

La empresa Industrial Tapia S.A.C., ha accedido a una financiación de parte del sistema bancario, considerando que les brindan transparencia y también seguridad y con todo ello obtener además su historial crediticio.

Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito

La empresa Industrial Tapia S.A.C., al acceder a una financiación del BCP, accede a beneficios de costos bajos, además de seguridad y ofertas crediticias, lo que permite un crecimiento progresivo y positiva beneficiándose para crecer y mantenerse en un mercado competitivo.

Costo del Financiamiento

La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona referente al costo de la financiación que es el más adecuado, los porcentajes que se han obtenido son menores a diferencia de las entidades Financieras (Cajas).

Plazo del Financiamiento

La empresa Industrial Tapia S.A.C., menciona en relación a los plazos, que ha optado por el plazo corto, siendo este muy conveniente ya que permite pagar menores costos y en menor tiempo posible para evitar riesgos a futuro.

Uso del Financiamiento

La empresa Industrial Tapia S.A.C., afirma que su financiación ha sido utilizada en capital de trabajo, es decir en la compra de mercaderías con lo cual obtiene mayores ganancias y puede realizar sus pagos en los tiempos estimados, cumpliendo así las cuotas que han establecido.

5.2.3. Respecto al objetivo específico 3

Fuente de Financiamiento

Los momentos para las empresas son importantes para conseguir una financiación ya que ello permite afrontar proyectos nuevos, así como continuar con sus actividades comerciales o ampliar sus negocios, asimismo se debe optar por fuentes externas si no se contara con la liquidez necesaria.

Sistema de Financiamiento

Se menciona respecto al sistema de financiación que las empresas acuden a los bancos, quienes les brindan ofertas crediticias seguras y transparentes durante el proceso de obtención de créditos con tasas de intereses bajas y adecuadas para el beneficio de los mismos.

Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito

Se describe que las financiaciones de los bancos son oportunas para las micro y pequeñas empresas, ya que ello les permite mejorar, ampliar, beneficiarse y seguir creciendo, el cumplimiento de la financiación les permite obtener un historial crediticio para optar por mejores ofertas del sistema financiero.

Costo del Financiamiento

Se menciona respecto al costo de la financiación que toda micro y pequeña empresa enfrenta múltiples procesos de costos que deben asumir y si ellos son los más adecuados va a permitir obtener la liquidez inmediata para el aumento de inventarios u otros gastos que tengan.

Plazo del Financiamiento

Toda micro y pequeña empresa al momento de una financiación tienen que estar totalmente seguros que existe una responsabilidad de devolución y que si ello no se diera en los plazos que han acordado traería como consecuencia deudas innecesarias perjudicándose, asimismo.

Uso del Financiamiento

La adecuada utilización de una financiación es oportuno e indispensable en donde las micro y pequeñas empresas superan la brecha de crecimiento o de

cierre de los negocios ante un mal uso de dicha financiación y así de esa manera aumentar sus ganancias.

VI. Conclusiones

6.1. Respecto al objetivo específico 1

Se concluye que, dependiendo de los antecedentes de los autores descritos nos reafirman que el financiamiento es una oportunidad con lo cual se puede mostrar que las micro y pequeñas empresas pueden crecer económicamente, asimismo la fuente de financiamiento que facilita la liquidez permite que lo puedan invertir en nuevos proyectos, adquirir equipos nuevos, mejorar los ambientes de trabajos ya que con ello pueden mejorar sus ingresos y de esa manera tener un crecimiento empresarial y a su vez ser competitivo en un mercado muy exigente en donde sobrevive los más grandes, sin embargo la lucha de las micro y pequeñas empresas es constante con emprendedores que quieren demostrar que pueden seguir en carrera.

6.2. Respecto al objetivo específico 2

Se concluye en base al cuestionario que se le brindó al encargado, quien brindó las respuestas, y con los resultados obtenidos podemos resaltar que la empresa Industrial Tapia S.A.C. ha optado por una financiación de terceros, dicha financiación ha permitido invertir en capital trabajo y esto es la compra de mercaderías, con ello ha podido generar mayores ganancias, dicho préstamo lo ha obtenido del BCP entidad que tiene un reconocimiento de ayudar a las empresas emprendedoras, siendo el monto de S/. 45,000 (Cuarenta y cinco mil soles) con una tasa de interés baja y el plazo de devolución a 12 meses, estos alcances han

permitido que la empresa pueda contar con un historial crediticio favorable y beneficiarse con ofertas crediticias muy aceptables.

6.3. Respecto al objetivo específico 3

Se ha concluido en base a los resultados de los objetivos específicos 1 y 2 que las micro y pequeñas empresas y la empresa Industrial Tapia S.A.C., confirmaron que han obtenido financiamiento por parte de terceros, lo cual demuestra que toda financiación es un apoyo imprescindible y que además permite el crecimiento, esta financiación ha permitido hacer frente a las necesidades económicas y continuar en un mercado muy competitivo ya que han podido destinar de manera correcta los préstamos adquiridos, considerando asimismo que un mal uso traería consigo el cierre de las empresas.

6.4. Respecto a la conclusión general

Se concluyó de manera general que las micro y pequeñas empresas y la empresa Industrial Tapia S.A.C., buscan maximizar los recursos adquiridos por terceros en capital de trabajo y de esa manera incrementar sus ventas, considerando además que las tasas brindadas son bajas y la devolución en corto plazo, esta financiación es de los bancos, todo ello permite mejorar de manera segura y cristalina, además han sido muy responsables en cancelar sus cuotas y de ese modo mantener su historial crediticio en excelente estado, es decir favorable.

Ante lo descrito se propone lo siguiente:

Se propone a la empresa Industrial Tapia S.A.C., invertir además en nuevos proyectos prometedores lo cual ayuden al crecimiento económico y de esa manera crecer con nuevas sucursales en el ámbito local, provincial y nacional.

Se propone a la empresa Industrial Tapia S.A.C., realizar un análisis exhaustivo de la situación económica, contable y financiera, con lo cual se establecerá la necesidad de una financiación.

Se propone a la empresa Industrial Tapia S.A.C., ser puntuales en sus pagos de cuotas si ha obtenido más préstamos lo cual ayudaría a conservar su historial crediticio sin problema alguno y ser una empresa fiable para las entidades bancarias.

VII. Aspectos Complementarios

7.1. Referencias bibliográficas

Aliaga, L. (2021). La magnitud de la Mype en el Perú: Libertad para elegir la estructura empresarial. Disponible en:

<https://revistas.esan.edu.pe/index.php/giuristi/article/view/545>

Almanza, R., Calderón, P., & Hernández, J. (2018). Teorías clásicas de las Organizaciones y el Gung Ho. Recuperado de:

<https://www.redalyc.org/journal/3579/357959311001/357959311001.pdf>

Álvarez, I., (2016). Finanzas estratégicas y creación de valor. Quinta Edición.

Recuperado de:

https://books.google.com.pe/books?id=36YwDgAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=el+financiamiento+en+las+mypes+en+mexico&hl=es-419&sa=X&ved=2ahUKEwjOzofW_8P0AhW7LLkGHcLbB2wQ6AF6BAgGEAI#v=onepage&q&f=false

Alzamora, Y. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Inversiones Irwin E.I.R.L. – Satipo, 2020. Recuperado de:

<https://hdl.handle.net/20.500.13032/24482>

Banco Mundial (2016). Los emprendedores y las pequeñas empresas impulsan el crecimiento económico y crean empleos. Recuperado de:

<https://www.bancomundial.org/es/news/feature/2016/06/20/entrepreneurs-and-small-businesses-spur-economic-growth-and-create-jobs>

Becerra, L. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa E & Q Proyectos

- E.I.R.L. - Huancayo, 2019. Recuperado de:
<https://hdl.handle.net/20.500.13032/23352>
- Bohórquez, N. y López, A. (2018). Fuentes del financiamiento para PYMES y su incidencia en la toma de decisiones financieras. Ecuador. Obtenido de
<https://www.eumed.net/rev/oel/2018/09/pymes-decisiones-financieras.html>
- Blanco, A., Prado, A., & Mercado, C. (2016). Introducción al Marketing y la Comunicación en la empresa 2ª edición. Recuperado de:
<https://books.google.com.pe/books?id=LNkxDQAAQBAJ&l>
- Brainly. (2017). Cuál es el objetivo principal del comercio. Obtenido de:
<https://brainly.lat/tarea/5993836>
- BBVA (2021). Educación Financiera. Recuperado de:
<https://www.bbva.mx/educacion-financiera/creditos/financiamiento-a-largo-plazo.html>
- Cáceres, A. (2016). Financiación y costo de capital de un proyecto industrial en una empresa peruana. Obtenido de:
https://revistas.ulima.edu.pe/index.php/Ingenieria_industrial/article/view/521/483
- Carhuacosme, J. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Inversiones Alkafran S.A.C. – Satipo, 2019. Recuperado de:
<https://hdl.handle.net/20.500.13032/22730>
- Castillo, D. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del Financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Cicb Latin

- America S.A. – Lima, 2020. Recuperado de:
<https://hdl.handle.net/20.500.13032/21615>
- Cersa (2021). Avalés para Pymes. Obtenido de: <https://www.cersa-sme.es/garantias-y-avales/avales-para-pymes/#:~:text=Los%20avales%20t%C3%A9cnicos%20permiten%20a,%20de%20subvenciones%20y%20requisito%20legal.>
- Cervantes, L., Caro, A., Pérez, G., Alzamora, F., & Vela, S. (2016). Fundamentos de microeconomía: Teoría y práctica. Recuperado de:
<http://repositorio.uigv.edu.pe/handle/20.500.11818/426>
- Coll, F. (2021). Microempresa. Obtenido de
<https://economipedia.com/definiciones/microempresa.html>
- COMEXPERU (2020). Las micro y pequeñas empresas en el Perú Resultados en 2020. Informe anual de diagnóstico y evaluación acerca de la actividad empresarial de las micro y pequeñas empresas en el Perú, y los determinantes de su capacidad formal. Obtenido de:
<https://www.comexperu.org.pe/upload/articles/reportes/reporte-mypes-2020.pdf>
- Consuegra, E. y Pinargote, J. (2018). Propuesta de financiamiento factoring en mega créditos Jr. del cantón Machala (Tesis de pregrado). Universidad de Guayaquil. Ecuador. Recuperado de:
<http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/37559>
- Coru (2019) ¿Cómo puedo dejar de ser aval? Obtenido de
<https://coru.com/blog/tarjetas-de-credito/como-puedo-dejar-de-ser->

[aval/#:~:text=Legalmente%2C%20un%20aval%20es%20una,aval%20que%20cubra%20la%20deuda.](#)

Chagerben, L., Hidalgo, J. y Yagual, A. (2017) La importancia del financiamiento en el sector microempresario. Recuperado de:

<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6326783>

Chu, M. (2019). Finanzas aplicadas: Teoría y práctica. Obtenido de:

<https://n9.cl/4wzht>

Diario El Peruano (2021). Cuatro características de las Mipymes peruanas. Disponible en:

<https://elperuano.pe/noticia/81246-cuatro-caracteristicas-de-las-mipymes-peruanas>

Editorial Grudemi. (2017). Actividad Comercial. Obtenido de

<https://enciclopediaeconomica.com/actividad-comercial/>.

ESAN (2019). Formalización de las Mypes. Recuperado de:

<https://www.esan.edu.pe/sala-de-prensa/2019/06/formalizacion-de-las-mypes-apuntes-sobre-el-reciente-decreto-supremo/>

Galindo, M. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Servicios

Generales Crismano E.I.R.L. Satipo, 2020. Recuperado de:

<https://hdl.handle.net/20.500.13032/23908>

Gallego, E., Pérez, R., & Trincado, E. (2021). Economía, Empresa y Justicia: Nuevos retos para el futuro. Recuperado de:

<https://books.google.com.pe/books?id=k0hQEAAAQBAJ&l>

García, E. (2020). Empresa y administración (Edición). Recuperado de:

<https://books.google.com.pe/books?id=8cznDwAAQBAJ&l>

- Gómez, J. (2016). Efectos de la globalización en pequeñas y mediana empresas. Recuperado de: <https://n9.cl/mvwwj>
- Hernández, R. y Cruz, M. (2017) El Financiamiento como aspecto competitivo para las Medianas Empresas en México. Recuperado de: <http://www.ijsts.org/index.php/STS3/article/view/20/26>
- Hernández, E. & Ortiz, K. (2018). Emisión de deuda como alternativa de financiamiento de las mypes en el Salvador. Universidad del Salvador. Centro América. Facultad de Ciencias Económicas. Recuperado de: <http://ri.ues.edu.sv/id/eprint/16289/1/TESIS%20BVES.pdf>
- Ichiparra, R. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L. – Huari, 2021. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/31173>
- INEI (2016). Características económicas de las Micro y Pequeñas Empresas. Recuperado de: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib0955/libro.pdf
- Izquierdo, J. (2017) Estrategias de inversión y financiamiento para las micro y pequeña empresa (mype) en Chiclayo-Lambayeque, Perú. Recuperado de: <https://revistas.uss.edu.pe/index.php/EPT/article/view/577/545>
- Kiziryan, M. (2015). Tasa de interés. Obtenido de: <https://economipedia.com/definiciones/tipo-de-interes.html>
- López, D. (2017). Fuente de financiación. Obtenido de: <https://economipedia.com/definiciones/fuente-de-financiacion.html>

- Ludeña, J. (2021). Falta de liquidez. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/falta-de-liquidez.html>
- Janampa, Y. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Negociaciones y Servicios Nissi S.R.L. – Tingo María, 2020. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/24504>
- Máxima, J. (2020). Información y Características, comercio. Obtenido de <https://www.caracteristicas.co/comercio/>.
- MEF (2020). Economía Internacional. Recuperado de: https://www.mef.gob.pe/es/?option=com_content&language=es-ES&Itemid=100856&lang=es-ES&view=article&id=290
- Ministerio de Desarrollo e Inclusión Social (2018) Mypes Contribuyen al Crecimiento de la Economía Nacional. Recuperado de: <http://www.foncodes.gob.pe/portal/index.php/comunicacion-e-imagen/noticias-y-comunicaciones/item/1018-mypes-contribuyen-al-crecimiento-de-la-economia-nacional>
- Ministerio de Trabajo (2021). Compendio de Normas y Regímenes Laborales. Recuperado de: <https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/1544977/COMPENDIO%20NORMAS%20LEGALES.pdf>
- Muñoz, C. (2016). Metodología de la investigación. México: Progreso S.A de C.V. Obtenido de <https://corladancash.com/wp-content/uploads/2019/08/56-Metodologia-de-la-investigacion-Carlos-I.-Munoz-Rocha.pdf>

- Naira, R. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa R & S Inversiones del Sur E.I.R.L. – Juliaca, 2020. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/23789>
- Navarro, J. (2021). Origen del comercio. Economía. Recuperado de: <https://economia.org/comercio.php>
- Navarro, O., Crespo, M. y López, M. (2018) Perspectivas de la Administración Financiera del Capital de Trabajo como instrumento necesario en la evolución de las Mipymes. Recuperado de: <http://www.revistaespacios.com/a18v39n42/a18v39n42p14.pdf>
- Núñez, E. (2016). Plazos de financiamiento y tasas de interés. Obtenido de: <https://www.fundapymes.com/plazos-de-financiamiento-y-tasas-de-interes-bancarias-parte-1/>
- OCDE/CAF (2019). América Latina y el Caribe 2019: Políticas para Pymes competitivas en la Alianza del Pacífico y países participantes de América del Sur. Recuperado de: <https://n9.cl/c8lg3>
- Ochoa, C., Sánchez, A. & Benítez, J. (2016). Incidencia del crédito informal en el crecimiento económico de los microempresarios en el Cantón La Troncal, Obtenido de: http://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1316-48212016000300003
- Quintana, M. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Multiservicios del Norte CH E.I.R.L. - Piura, 2020. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/23732>

- Quispe, E. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Corporación Payex S.A.C. - Juliaca, 2020. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/23852>
- Ramos, D. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del Financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Specpro Energy Services S.A.C. – Lima, 2020. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/21608>
- Resendiz, F. (2021). Financiamiento a corto plazo vs largo plazo. Obtenido de: <https://fondimex.com/blog/financiamiento-a-corto-plazo-vs-largo-plazo-ventajas-y-desventajas/>
- Rodríguez, V., (2017). La empresa y el empresario. Recuperado de: <https://n9.cl/lyfqs>
- Sánchez, J. (2020). Capital de trabajo. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/capital-de-trabajo.html>
- Serrano, F. (2020). Proyectos de inversión. Obtenido de: <https://n9.cl/i0t4h>
- Stevens, R. (2020). Tipos de tasas de interés. Obtenido de: <https://www.rankia.co/blog/mejores-cdts/3741595-tipos-tasas-interes>
- SUNARP (2020). Constituye tu empresa más fácilmente a través del SID – SUNARP. Disponible en: <https://www.sunarp.gob.pe/PRENSA/inicio/post/2020/02/21/constituye-tu-empresa-mas-facilmente-a-traves-del-sid-sunarp>
- SUNAT (2021). Ley 28015. Recuperado de: <https://www.sunat.gob.pe/orientacion/mypes/normas/ley-28015.pdf>

- Trigoso, M. (2019). La Empresa en el Perú: Clasificación y la responsabilidad social empresarial. Disponible en: <https://revistas.urp.edu.pe/index.php/Inkarri/article/view/2736>
- Uladech (2021) Código de ética para la investigación. Versión 005. Comité Institucional de Ética en Investigación. Recuperado de: <https://www.uladech.edu.pe/component/jdownloads/?task=download.send&id=2021&catid=308&m=0&Itemid=1566>
- Uriarte, J. (2021). Comercio. Obtenido de: <https://www.caracteristicas.co/comercio/#ixzz6yTaa6sXr>
- Vega, E. (2021). Sistema no bancario: Qué son las financieras, micro financieras, Cajas Municipales y Cajas Rurales. Obtenido de: <https://gestion.pe/tu-dinero/sistema-no-bancario-que-son-las-financieras-microfinancieras-cajas-municipales-y-cajas-rurales-sistema-financiero-sistema-bancario-peru-nnda-nmlt-noticia/?ref=gesr>
- Velásquez, M. (2021) Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Importaciones Patricia S.A.C. – Juanjui, 2019. Recuperado de: <https://hdl.handle.net/20.500.13032/21942>
- Westreicher, G. (2020). Sistema Bancario. Obtenido de: <https://economipedia.com/definiciones/sistema-bancario.html>

Anexo

Anexo 1: Matriz de Consistencia

Título	Enunciado del problema	Objetivo general	Objetivos específicos	Hipótesis
Propuestas de Mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022	¿Las oportunidades del financiamiento mejoran las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022?	Identificar las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Establecer las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales. 2. Describir las oportunidades del financiamiento que mejoren las posibilidades de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022. 3. Explicar las oportunidades del financiamiento que mejoran las posibilidades de las micro y pequeñas empresas nacionales y de la empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022. 	No Aplica

Anexo 2: Fichas Bibliográficas

Ichiparra (2021)

Propuestas de mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Grupo Empresarial Ludin E.I.R.L. – Huari, 2021.

Se concluye según los autores revisados de los antecedentes, que las micro y pequeñas empresas nacionales gestionan el financiamiento externo, logrando mejorar su eficiencia en la gestión, optan por la banca comercial por brindar las tasas de intereses más bajas del mercado respecto a las microfinancieras; solicitan el crédito a corto plazo por ser competitivas en los costos financieros respecto a los créditos a largo plazo, por otro lado gestionan los créditos con las tasas de intereses más bajas del mercado con la finalidad de mejorar la utilidad y rentabilidad, la gestión del crédito está alineado al giro de su negocio y con criterio racional en relación a la capacidad de pago.

Castillo (2021)

Propuestas de mejora de los factores relevantes del Financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Cicb Latin America S.A. – Lima, 2020

Después de haber aplicado el cuestionario al representante legal de la empresa CICB Latin America S.A. se concluye que la fuente de financiamiento al que accedió la empresa fue fuente externa, siendo ésta de la banca formal, específicamente el Banco BBVA Perú, para lo cual tuvo que presentar los requisitos solicitados por la banca, como, ficha RUC, DNI del Representante legal, constitución de la empresa, vigencia poder, recibos de luz, tres últimos PDTs., declaración anual del impuesto a la renta y estado de situación financiera.

Anexo 3: Instrumento Validado



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERÍA ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Reciba Usted un cordial saludo:

Mucho agradeceré su participación aportando datos, respondiendo a las preguntas del presente cuestionario, mediante el cual me permitirá realizar mi Informe de Tesis para Optar el Título de Contador Público.

El presente cuestionario tiene por finalidad recoger información de la empresa en estudio, para desarrollar el trabajo de investigación cuyo título es: **PROPUESTAS DE MEJORA DE LOS FACTORES RELEVANTES DEL FINANCIAMIENTO DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS NACIONALES: CASO EMPRESA INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. – SAN ROMAN, 2022**

La información que usted proporcionará será utilizada sólo con fines académicos y de investigación, por ello, se le agradece por su valiosa información y colaboración.

Factores Relevantes	Pregunta	Si	No
Fuente de Financiamiento	4. ¿Se ha financiado la empresa con sus propios recursos? 5. ¿Se ha financiado la empresa con recursos externos?		

	6. ¿Es una oportunidad de crecimiento empresarial las fuentes de financiamiento?		
Sistema de Financiamiento	6. ¿Se ha financiado con los bancos? 7. ¿Se ha financiado con Cajas de Ahorro y crédito? 8. ¿Se ha financiado con las Cajas Municipales? 9. ¿Ha recibido financiación de parte de familiares para continuar con sus actividades? 10. ¿La empresa ha tenido línea de crédito por parte de sus proveedores?		
Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito	6. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por el Banco, la empresa lo ha cumplido? 7. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por la Caja, la empresa lo ha cumplido? 8. Mencione que Banco le brindo el préstamo. 9. Menciona que Caja le brindo el préstamo. 10. Mencione cual fue el monto obtenido S/.		
Costo del Financiamiento	3. Mencione cuales son los porcentajes del monto obtenido. Mensual – Anual –		

	4. ¿El porcentaje brindado por la entidad es el más adecuado?		
Plazo del Financiamiento	4. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a corto plazo? 5. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a mediano plazo? 6. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a largo plazo?		
Uso del Financiamiento	5. ¿El préstamo obtenido fue para invertir en capital de trabajo? 6. ¿El préstamo obtenido fue para la adquisición de activos fijos? 7. ¿El préstamo obtenido fue la mejorar su local? 8. ¿El préstamo obtenido fue para pago de planillas?		


 INDUSTRIAL TAPIA S.A.C.
 Carlos R. Topia Rodriguez
 GERENTE
 GERENTE GENERAL


 C.P.C. WILBER BAUJISTA TAPAHU
 RUC: 10428704161
 MAT. 0171261

Anexo 04: Instrumento aplicado



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERÍA ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Reciba Usted un cordial saludo:

Mucho agradeceré su participación aportando datos, respondiendo a las preguntas del presente cuestionario, mediante el cual me permitirá realizar mi Informe de Tesis para Optar el Título de Contador Público.

El presente cuestionario tiene por finalidad recoger información de la empresa en estudio, para desarrollar el trabajo de investigación cuyo título es: **PROPUESTAS DE MEJORA DE LOS FACTORES RELEVANTES DEL FINANCIAMIENTO DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS NACIONALES: CASO EMPRESA INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. – SAN ROMAN, 2022**

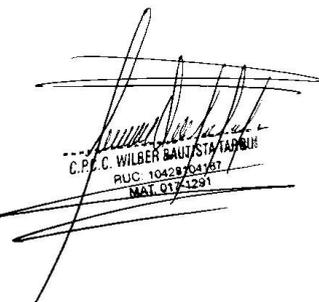
La información que usted proporcionará será utilizada sólo con fines académicos y de investigación, por ello, se le agradece por su valiosa información y colaboración.

Factores Relevantes	Pregunta	Si	No
Fuente de Financiamiento	1. ¿Se ha financiado la empresa con sus propios recursos?		X
	2. ¿Se ha financiado la empresa con recursos externos?	X	
	3. ¿Es una oportunidad de crecimiento	X	

	empresarial las fuentes de financiamiento?		
Sistema de Financiamiento	1. ¿Se ha financiado con los bancos? 2. ¿Se ha financiado con Cajas de Ahorro y crédito? 3. ¿Se ha financiado con las Cajas Municipales? 4. ¿Ha recibido financiación de parte de familiares para continuar con sus actividades? 5. ¿La empresa ha tenido línea de crédito por parte de sus proveedores?	X	X
Entidad Financiera o Bancaria que le brindo el crédito	1. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por el Banco, la empresa lo ha cumplido? 2. ¿De acuerdo a los requisitos solicitados por la Caja, la empresa lo ha cumplido? 3. Mencione que Banco le brindo el préstamo. <i>Banco de Crédito del Perú</i> 4. Menciona que Caja le brindo el préstamo. _____ 5. Mencione cual fue el monto obtenido <i>S/. 45,000.00</i>	X	X
Costo del Financiamiento	1. Mencione cuales son los porcentajes del monto obtenido.	X	

	Mensual - 1.81% Anual - 21.72% 2. ¿El porcentaje brindado por la entidad es el más adecuado?	X	
Plazo del Financiamiento	1. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a corto plazo? 2. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a mediano plazo? 3. ¿El préstamo obtenido fue celebrado a largo plazo?	X	X
Uso del Financiamiento	1. ¿El préstamo obtenido fue para invertir en capital de trabajo? 2. ¿El préstamo obtenido fue para la adquisición de activos fijos? 3. ¿El préstamo obtenido fue la mejorar su local? 4. ¿El préstamo obtenido fue para pago de planillas?	X	X


 INDUSTRIAL TAPIA S.A.C.
 Carlos R. Topia Rodriguez
 GERENTE
 GERENTE GENERAL


 C.P.C. WILBER BAUTISTA TAPARI
 RUC: 10428704167
 MAT. 0174291

Anexo 05: Carta de autorización

“Año de la unidad, la paz y el desarrollo”

CARTA DE AUTORIZACION

Señores
Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote
Presente. -

Asunto: AUTORIZACION PARA USO DE RAZON SOCIAL EN
TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

De mi consideración:

Por medio de la presente, me dirijo a Ustedes para comunicarles, que mi representada la empresa **Industrial Tapia S.A.C.**, AUTORIZA a la Estudiante **Arias Cuba Yury**, con su código de Estudiante **6903151132**, el uso de la razón social de nuestra empresa para su Trabajo de Investigación que lleva como título: **Propuestas de Mejora de los factores relevantes del financiamiento de las micro y pequeñas empresas nacionales: Caso empresa Industrial Tapia S.A.C. – San Román, 2022**, así como su publicación en su repositorio institucional de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote.

Sin otro particular, me suscribo ante usted.

INDUSTRIAL TAPIA S.A.C.
Carlos R. Tapia Rodríguez
GERENTE
GERENTE GENERAL

Anexo 06: Consentimiento informado



UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ÁNGELES
CHIMBOTE

PROTOCOLO DE CONSENTIMIENTO INFORMADO PARA ENTREVISTAS

Estimado/a participante

Le pedimos su apoyo en la realización de una investigación en Ciencias Sociales, conducida por **ARIAS CUBA, YURY**, que es parte de la Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote.

La investigación denominada: **PROPUESTAS DE MEJORA DE LOS FACTORES RELEVANTES DEL FINANCIAMIENTO DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS NACIONALES: CASO EMPRESA INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. – SAN ROMAN, 2022**

- La entrevista durará aproximadamente 30 minutos y todo lo que usted diga será tratado de manera anónima.
- La información brindada será grabada (si fuera necesario) y utilizada para esta investigación.
- Su participación es totalmente voluntaria. Usted puede detener su participación en cualquier momento si se siente afectado; así como dejar de responder alguna interrogante que le incomode. Si tiene alguna pregunta sobre la investigación, puede hacerla en el momento que mejor le parezca.
- Si tiene alguna consulta sobre la investigación o quiere saber sobre los resultados obtenidos, puede comunicarse al siguiente correo electrónico: YURICYTA32@GMAIL.COM o al número 927877986 Así como con el Comité de Ética de la Investigación de la universidad, al correo electrónico ciei@uladech.edu.pe

Complete la siguiente información en caso desee participar:

Nombre completo:	TAPIA RODRIGUEZ CARLOS RICARDO
Firma del participante:	 INDUSTRIAL TAPIA S.A.C. Carlos R. Tapia Rodriguez GERENTE GERENTE GENERAL
Firma del investigador:	ARIAS CUBA, YURY
Fecha:	28/12/2022

Anexo 07: Consulta RUC

SUNAT - Consulta RUC

<https://e-consultaruc.sunat.gob.pe/cl-ti-itmrconsruc/jcrS00Alias>

Consulta RUC

Resultado de la Búsqueda
Número de RUC: 20542692422 - INDUSTRIAL TAPIA S.A.C.
Tipo Contribuyente: SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
Nombre Comercial: -
Fecha de Inscripción: 30/07/2014 Fecha de Inicio de Actividades: 27/01/2015
Estado del Contribuyente: ACTIVO
Condición del Contribuyente: HABIDO
Domicilio Fiscal: AV. JOSE GALVEZ NRO. 333 (A 1 CDRA DE LA COMISARIA) PUNO - SAN ROMAN - CABANILLAS
Sistema Emisión de Comprobante: MANUAL Actividad Comercio Exterior: SIN ACTIVIDAD
Sistema Contabilidad: MANUAL
Actividad(es) Económica(s): Principal - 1104 - ELABORACIÓN DE BEBIDAS NO ALCOHÓLICAS; PRODUCCIÓN DE AGUAS MINERALES Y OTRAS AGUAS EMBOTELLADAS
Comprobantes de Pago c/aut. de impresión (F. 806 u 816): FACTURA

INFORME DE ORIGINALIDAD

9%

INDICE DE SIMILITUD

5%

FUENTES DE INTERNET

0%

PUBLICACIONES

6%

TRABAJOS DEL
ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1

Submitted to Universidad Catolica Los Angeles de Chimbote

Trabajo del estudiante

5%

2

repositorio.uladech.edu.pe

Fuente de Internet

4%

Excluir citas

Activo

Excluir coincidencias < 4%

Excluir bibliografía

Activo